

DAL 1999 IL MAGAZINE
SPECIALIZZATO PER
I PROFESSIONISTI DEL
SERRAMENTO E DEL MOBILE

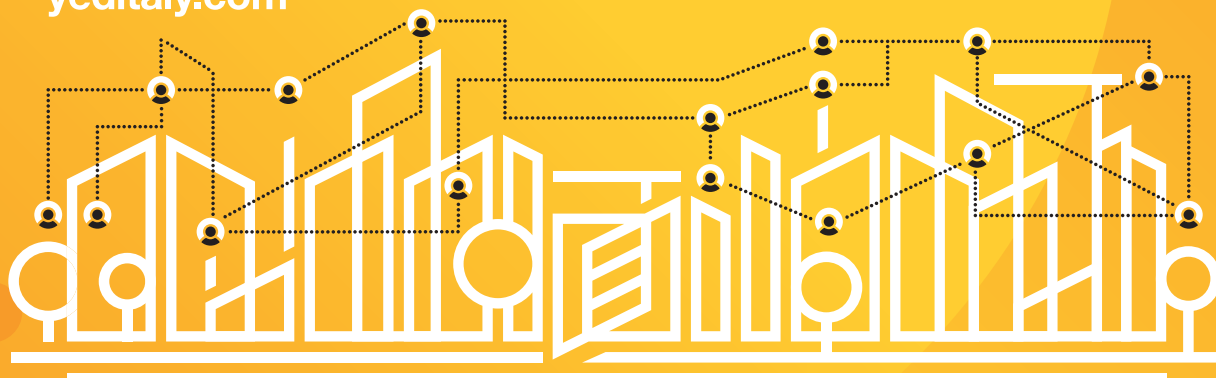
ANNO XVII | APRILE | 2025

49

COLFERT

Window

yeditaly.com



Dove i progetti incontrano le soluzioni

cultura del serramento

Fiera di Vicenza
16.17.18. aprile 2026



yellowexpodays

La fiera per i professionisti del serramento



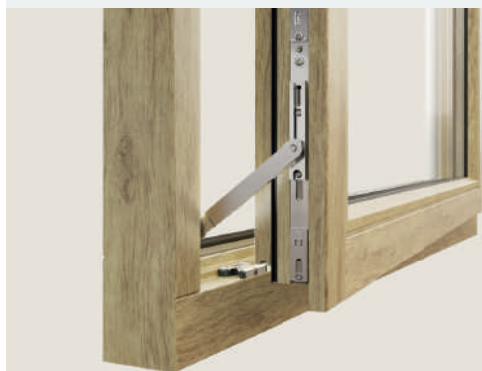


Aperto alla sicurezza dei bambini.

Il nuovo limitatore di apertura TITAN

Aprire le finestre è facile e richiede uno sforzo minimo, anche per le mani dei bambini. Ma non tutte le finestre si devono poter aprire illimitatamente. Per questo motivo SIEGENIA ha sviluppato due speciali limitatori di apertura che limitano l'apertura semplice a un massimo di 89 mm. Se necessario, la versione comfort si può sganciare rapidamente e facilmente. Per le applicazioni con requisiti particolari di sicurezza per i bambini è anche disponibile un'apposita versione realizzata secondo la norma EN 13126-5. Qui potete vivere in prima persona le nuove soluzioni per finestre sicure: www.siegenia.com

Comfort ambientale a 360°





ANNO XVII
APRILE
2025

49

Direzione e Redazione
COLFERT S.p.A.
Via Raffaello, 31 • Zona S.P.Z.
31021 Mogliano Veneto (TV)
Tel. +39 0422 1499 • www.colfert.com

Direttore Responsabile **Mirco Zanato**

Redattore Responsabile **Marco Toppan**

Comitato di Redazione
Katia Bianchin, Laura Vendrame

Hanno collaborato
Mirco Zanato, Nicola Trevisan, Marco Toppan, Nicola Facchinato, Laura Vendrame, Mario Paronetto, Emanuela Bonaldo, Marta Finotto, Marco Filippucci, Cristiano Bet, Riccardo Visentini, Fabio Facchinato, Marco Saitta, Andrea Borghetto, Luca Deppieri, Marco Di Luciano, Silvia Crosato, Elena Camarin

Progetto grafico **Studio Creativamente**

Stampa **Sincromia**

Iscrizione al Tribunale di Vicenza N. 1204 del 07.04.2008

Gli articoli firmati riportano l'opinione degli stessi autori senza che questa sia necessariamente condivisa dalla Direzione della testata. La Direzione, inoltre, non si assume responsabilità per le informazioni contenute nei testi pubblicitari e redazionali. È vietata la riproduzione anche parziale senza autorizzazione dell'Editore.

5 EDITORIALE

Che il 2025 sia l'anno che vogliamo

7 PILLOLE DI LEAN

Misurare per migliorare, come mappiamo le segnalazioni in COLFERT

8 FOCUS DETRAZIONI

Bonus ristrutturazione e Decreto salva-casa 2024

NORMATIVE

9 UNI EN 12978 la nuova norma per la sicurezza di porte e cancelli motorizzati

10 SOSTENIBILITÀ

La direttiva Due Diligence, per una gestione responsabile della catena di approvvigionamento

12 L'OSPITE

Intervista a Francesco Nesi

14 GRANDANGOLO

Sostenibilità: il ruolo della funzione acquisti

15 FAMILY AUDIT

Benessere e performance: il lavoro agile che fa la differenza

17 OUTDOOR

L'outdoor: la nuova frontiera dell'abitare

18 DIGITAL

Il digitale nel settore del serramento

20 IL CONFRONTO

PRODOTTI YELLOW

24 Il nuovo guanto ecologico antitaglio CUTLY

25 ACQUYSIL e POSADOOR
le nuove schiume e siliconi

26 YCO

YCO inaugura la nuova sede

SOSTENIBILITÀ

28 COLFERT protagonista della Settimana della Sostenibilità 2025

TRAGUARDI

30 10 anni di COLFERT nella sede di Mogliano

31 La parità di genere nei progetti di Family Audit

32 CONTAMINAZIONE

COLFERT: partner dell'ITS Red Academy di Treviso e Padova

35 PERSONE

La prima giornata dello sport in COLFERT: divertimento, squadra e tanto tifo!

36 FIERE ED EVENTI

SOMMARIO

It all hinges on excellence.

SIMONSWERK

BAKA

Il sistema di cerniere per porte d'ingresso in legno

Con il corpo cerniera interamente in acciaio, una spina passante da 1 cm di diametro, i cuscinetti di scorrimento a scomparsa esenti da manutenzione e l'innovativo sistema di regolazione in 3D indipendente, BAKA Protect Serie 4000 è la soluzione ideale per movimentare in modo sicuro porte pesanti fino a 160 kg adattandosi ad ogni tipo di geometria di profilo: sormonto 15, 18 o 20 mm con e senza guarnizione in battuta (da 4 a 20 mm), in aria 4 o 12 mm. Dite basta alle noiose anubi a quattro o più gambi. Per ogni porta abbiamo una soluzione.

www.simonswerk.it





di MIRCO ZANATO

Che il 2025 sia l'anno che vogliamo

Carissimi lettori, ben ritrovati in una nuova veste.

“Siamo alle prime battute di un nuovo anno, e come sempre, la nostra mente è piena di preoccupazioni, ma anche di una promessa: quella di essere migliori e affrontare le sfide con coraggio.

Il 2025 non sarà molto diverso dagli anni passati. Viviamo in un mondo che cambia rapidamente, e per navigare attraverso queste trasformazioni abbiamo bisogno di strumenti potenti: le nostre **virtù personali**.

LE VIRTÙ: UNA BUSSOLA PER IL NOSTRO CAMMINO.

Coltivare le virtù significa lavorare su noi stessi, combattere contro i nostri vizi e puntare al meglio che possiamo essere. Non è un processo rapido o semplice, ma richiede un approccio consapevole. Per diventare persone virtuose serve un **metodo**, accompagnato da **disciplina**, **dedizione** e un **impegno** costante. Facciamo leva sulle nostre attitudini senza accontentarci dei primi successi. Serve perseverare, ponendoci piccoli miglioramenti ogni giorno. Anche un passo lieve è un passo avanti, e la direzione è ciò che conta.

A tutto questo si aggiunge un ingrediente essenziale: la **passione**. È la passione che alimenta il nostro entusiasmo e ci spinge a dare l'esempio. È la passione che costruisce relazioni forti, che genera empatia e connessione con gli altri. Senza passione, ogni progresso diventa sterile, privo di quella scintilla che ispira e coinvolge chi ci circonda.

GUARDARE AL FUTURO CON FORZA E MAGNANIMITÀ.

In questi ultimi anni ci siamo allenati duramente, affrontando difficoltà e imparando a valorizzare alcune delle nostre virtù. Abbiamo scoperto che siamo più resilienti di quanto credessimo, che possiamo essere creativi anche in situazioni di crisi, e che l'empatia può

fare la differenza nei momenti di maggiore incertezza. Ora, nel contesto attuale del nostro settore, in cui l'incertezza rimane alta e i contributi si sono stabilizzati, è il momento di fare affidamento su ciò che abbiamo costruito dentro di noi. Le sfide continueranno ad arrivare, ma ciò che ci differenzia è il nostro approccio: affrontarle con la consapevolezza delle nostre risorse, facendo leva sulle virtù che abbiamo affinato nel tempo.

NON SMETTIAMO MAI DI ESSERE MAGNANIMI.

La magnanimità non è solo una virtù: è un atto di coraggio. È permetterci di sognare in grande, essere ambiziosi e affrontare sfide che, a volte, ci spaventano. Significa alzare lo sguardo oltre il presente, buttare il cuore oltre l'ostacolo, oltre i nostri limiti apparenti, per costruire qualcosa di più grande, per noi stessi e per chi ci sta accanto.

La magnanimità è anche saper riconoscere il valore delle persone che lavorano con noi. È grazie alla forza del gruppo, alla condivisione di obiettivi e visioni comuni, che possiamo ottenere i risultati migliori. Nessuna virtù, infatti, si sviluppa isolatamente: è nelle relazioni, nello scambio, che diventiamo migliori e più forti.

Cambiamo questo mondo con i fatti, con le azioni concrete, senza pensare solo al nostro tornaconto personale, ma a quello della nostra comunità, di tutti coloro che hanno interesse verso la nostra azienda.

*Che sia l'anno che vogliamo,
e perché no “gli anni che
vorremmo”, non perché le
circostanze saranno perfette,
ma perché avremo il coraggio
di affrontarli con tutta la forza
che abbiamo dentro.*

”

PROXIMA

CERNIERA FILIFORME PER PORTE

Ø SOLO
18
mm

 **GIESSE**
SINCE 1965 

Proxima è la nuova cerniera filiforme a 3 ali per porte ad uso intensivo (categoria d'uso 4*) in cui estetica minimale, affidabilità, rapidità di montaggio e regolazioni con singolo operatore si combinano in un prodotto unico.

**Diametro
solo 18 mm**

**Portata
fino a 160 Kg**

**Apertura
180°**

**Regolazioni 3D
singolo operatore**

**Certificato CE
EN 1935**

giesse.it



| Nicola Trevisan |

Misurare per migliorare come mappiamo le segnalazioni in COLFERT

“Se non misuro
non posso migliorare”

Da questa frase nel 2023 siamo partiti con un progetto di miglioramento continuo per analizzare e migliorare qualitativamente il processo di ingresso/spedizione merce e logistico.

Le segnalazioni riguardano vari aspetti del processo, e nel dato rientrano non solo gli errori interni COLFERT ma le segnalazioni di tutta la filiera.

Il nostro obiettivo è prendere in carico e risolvere le segnalazioni entro la giornata lavorativa, e ad oggi riusciamo a farlo nel 98% dei casi. Una persona dedicata si occupa di risolvere la segnalazione nel corso della giornata e, successivamente, insieme a un Kaizen Team, individua la contromisura più idonea per evitare che il problema si ripresenti. Tutte le segnalazioni inviateci vengono clusterizzate in 6 macro aree per capire meglio poi il focus e le priorità d'intervento in base a quante volte si verifica quella condizione.

I cluster attuali sono:

- materiale prelevato incompleto;
- scansione barcode della scatola giusta e prelievo di una sbagliata;
- errore di conteggio in evasione;
- reso errato a scaffale/errore smistamento ingresso merce;
- consegnato colli in meno/danneggiati - logistica;
- materiale difettoso - fornitore;
- errore cliente (merce ritrovata nel suo magazzino o altro);
- inversione etichetta segnacollo o colli assegnati al corriere errato;
- altro.

Ad ogni segnalazione, Stefano, nostro customer care logistico, dopo aver risolto la problematica al cliente archivia la segnalazione nel giusto gruppo in modo tale da poter elaborare un report molto dettagliato per vedere quanto e quando quella determinata casistica si è verificata. Oltre a questo va a sensibilizzare l'eventuale errore

”

parlandone col collega, consapevole del fatto che non esiste l'errore della persona ma l'errore è quasi sempre del processo!

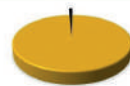
Ogni lunedì invia un report con le percentuali di errore dei vari cluster e le raffronta con il totale di ordini partiti nella settimana.

Mantenere le segnalazioni sotto l'1% è un ottimo punto di partenza, ma il nostro obiettivo è continuare a migliorare. Questo dato indica che i processi stanno funzionando in modo efficace, ma ci spinge a cercare nuove soluzioni per ridurre ulteriormente le segnalazioni e rendere il sistema ancora più reattivo ed efficiente.

”

Attualmente la nostra percentuale di segnalazioni si attesta intorno allo 0,90% sul totale ordini spediti.

0,90%



La visione di questi dati è condivisa con gran parte dell'azienda, Amministratore Delegato compreso, in modo che tutti i colleghi riescano a supportare al meglio il progetto affinché il dato sia il più vicino possibile allo zero.

«Dopo anni nel “Gemba”, come customer care so bene cosa comporta una non conformità o un ritardo. Lo scopo è arrivare al più presto a fornire tutte le risposte e le soluzioni entro la giornata lavorativa e grazie ai dati raccolti migliorare i processi interni garantendo maggior qualità. Puntiamo a snellire e agevolare il lavoro di tutti i nostri clienti!»



| Stefano Tosatto |

Da quest'anno, condividiamo mensilmente questi dati sulla nostra pagina LinkedIn per individuare soluzioni e migliorare continuamente il nostro lavoro. Ogni vostra segnalazione rappresenta per noi un'opportunità di crescita, permettendoci di offrirvi un servizio sempre più preciso e affidabile. Per qualsiasi segnalazione logistica, basta contattare il proprio referente di zona o scriverci **una mail a colfert@colfert.com**.

Non segui ancora la nostra pagina? Nessun problema! Cerca COLFERT S.p.A. su LinkedIn oppure inquadra il QR code.

La trasparenza guida le nostre azioni, il miglioramento continuo è alla base della nostra missione: creare soluzioni eccellenti attraverso l'ascolto, la progettazione e la risoluzione!





| Laura Vendrame |

” Bonus ristrutturazione e Decreto salva-casa 2024: tutte le novità su pergole e vetrate panoramiche

Il Bonus Ristrutturazione rappresenta un'importante agevolazione fiscale per chi desidera rinnovare il proprio immobile residenziale, permettendo di recuperare fino al 50% delle spese sostenute. Tuttavia, per usufruirne nell'installazione di pergole, è necessario che queste siano parte di un intervento di ristrutturazione più ampio.

Il bonus prevede uno sconto massimo del **50% per l'abitazione principale** e del **36% per altre unità immobiliari**, percentuale che scenderà rispettivamente al **36%** e al **30% nel 2026-2027**.

Pergole in edilizia libera: novità semplificate grazie al Decreto Salva-casa 2024

Il decreto salva casa 2024 apporta modifiche significative all'art. 6, comma 1, del D.P.R. 380/01 Testo Unico dell'Edilizia (TUE) facendo rientrare in edilizia libera:

- le vetrate panoramiche amovibili VePA (modifica alla lett. b-bis), art. 6, comma 1;
- le opere per la protezione dal sole o da agenti atmosferici (introduzione della lett. b-ter), art. 6, comma 1.

Le vetrate panoramiche amovibili VePA

Il decreto prevede la possibilità di installare vetrate panoramiche amovibili e totalmente trasparenti, anche per la chiusura di logge o di porticati, ossia "tutti quegli elementi edilizi coperti al piano terra degli edifici, intervallati

da colonne o pilastri e aperti su uno o più lati verso l'esterno dell'edificio" rientranti all'interno dell'edificio.

È invece necessario ottenere un permesso per installare le VePA su porticati "gravati, in tutto o in parte, da diritti di uso pubblico o collocati nei fronti esterni dell'edificio prospicienti aree pubbliche".

Opere di protezione dal sole e dagli agenti atmosferici

Per quanto riguarda le strutture di protezione dal sole e dagli agenti atmosferici, composte principalmente da tende, il nuovo comma b-ter individua varie tipologie, tra cui:

- tende;
- tende da sole;
- tende da esterno;
- tende a pergola, anche pergole bioclimatiche, con telo retrattile, anche impermeabile, ovvero con elementi di protezione solare mobili o regolabili.

Queste strutture possono essere realizzate in regime di edilizia libera, a patto che vengano rispettate alcune condizioni specifiche. Innanzitutto, devono essere addossate o annesse agli edifici o alle unità immobiliari, anche se richiedono strutture fisse per il loro sostegno e l'estensione.

È fondamentale che non creino uno spazio chiuso in modo permanente, in modo da evitare variazioni di volumi e superfici. Inoltre, devono avere caratteristiche tecnico-costruttive e un'estetica tali da minimizzare l'impatto visivo e l'ingombro apparente. Infine, devono integrarsi armoniosamente con le linee architettoniche preesistenti degli edifici.

*Nella foto
una pergola
Waterproof
con VePa Slidy*





| Nicola Facchinato |

”

UNI EN 12978

La nuova norma per la sicurezza di porte e cancelli motorizzati

Un importante progresso nella sicurezza delle chiusure motorizzate è rappresentato dalla pubblicazione della norma europea UNI EN 12978. Questo standard definisce i requisiti e i metodi di prova per i dispositivi di protezione sensibili, commercializzati come componenti di sicurezza indipendenti.

Principali contenuti

UNI ha precisato che la norma stabilisce criteri e procedure di verifica per i dispositivi di protezione sensibili destinati ai sistemi di ingresso automatizzati.

Questi comprendono cancelli, porte da garage, barriere motorizzate e ingressi

automatici, sia pedonali che veicolari, utilizzati in contesti industriali e commerciali.

Analisi dei rischi

Per garantire un impiego sicuro di questi dispositivi in combinazione con le chiusure automatizzate, è necessario fare riferimento anche alla

norma EN 12453, che disciplina i requisiti di sicurezza per porte e cancelli motorizzati. La UNI EN 12978 prende in esame tutti i potenziali pericoli e le situazioni critiche che possono emergere durante il funzionamento elettrico di tali sistemi, comprese le condizioni di utilizzo scorretto prevedibili.

Un approccio completo al ciclo di vita

Uno degli aspetti innovativi di questa normativa è l'attenzione dedicata all'intero ciclo di vita dei dispositivi di protezione sensibili. Le disposizioni coprono tutte le fasi, dal trasporto all'installazione, fino allo smaltimento e alla rottamazione. Nel documento, il termine "porta" include una vasta gamma di chiusure automatizzate, in conformità con le norme EN 12453:2017+A1:2021, EN 16005:2012 e EN 17352:2022.

Ambiti di esclusione

La UNI EN 12978 non si applica ai dispositivi di protezione basati su tecnologie a ultrasuoni, radar, sensori capacitivi, induttivi, infrarossi passivi o visione artificiale. Tuttavia, il documento può essere utilizzato come riferimento per la valutazione della conformità di queste tecnologie. Inoltre, la norma non riguarda i dispositivi di protezione sensibili prodotti prima della sua pubblicazione.

Grazie a questa nuova regolamentazione, il settore delle chiusure motorizzate dispone di un ulteriore strumento per migliorare la sicurezza e l'affidabilità in ambienti industriali, commerciali e residenziali.

Nella foto
un cancello
motorizzato
Comunello





| Emanuela Bonaldo |

“

La direttiva Due Diligence

per una gestione responsabile
della catena di approvvigionamento

Un tema da non sottovalutare per le PMI.

La direttiva europea sulla **Due Diligence (Corporate Sustainability Due Diligence Directive - CSDDD)**, che dovrà essere recepita a livello nazionale entro il 2026 e progressivamente applicata tra il 2027 e il 2029 a seconda delle dimensioni aziendali, introduce obblighi importanti in materia di diritti umani e tutela ambientale. Sebbene questa normativa sia destinata principalmente alle grandi imprese, è un errore pensare che le piccole e medie imprese (PMI) possano rimanere del tutto estranee alle sue implicazioni.

Infatti, la direttiva stabilisce che le aziende devono garantire che i propri partner commerciali operino nel rispetto degli obblighi di Due Diligence. Questo significa che le PMI, pur non essendo direttamente soggette alla normativa, potrebbero comunque essere coinvolte nel processo di verifica da parte dei loro clienti più grandi. In caso di mancato rispetto delle pratiche di sostenibilità, potrebbero essere adottate misure correttive fino alla cessazione della collaborazione.

Un aspetto cruciale da considerare è che, anche in assenza di una normativa specifica per le PMI, la procura ha già perseguito aziende per negligenza nella gestione della catena di approvvigionamento (supply chain). Non si parla solo di casi di dolo, come la collusione con fornitori per trarre vantaggio da pratiche illecite, ma anche di situazioni in cui l'azienda, pur senza agire direttamente in modo scorretto, ha "chiuso gli occhi" di fronte a segnali di allarme. Un esempio tipico è l'acquisto di beni a prezzi insolitamente bassi, che potrebbero essere il risultato di violazioni dei diritti dei lavoratori o di normative ambientali. In questi casi, l'azienda potrebbe essere soggetta a misure di prevenzione, con conseguenti costi elevati.

Alla luce di ciò, è fondamentale che le PMI adottino una strategia proattiva, implementando pratiche di due diligence all'interno della propria catena di approvvigionamento. Questo può includere la stipula di contratti con i fornitori che prevedano specifici obblighi in materia di sostenibilità, specialmente quando si tratta di merci prodotte al



FILO PUSH

Porte dalla linea sottile tra estetica
e funzionalità



www.viemmeporte.it



Essere proattivi nell'adozione di politiche di sostenibilità rappresenta un vantaggio competitivo!

di fuori dell'Unione Europea, dove le normative possono essere meno stringenti.

Alcuni settori, come il fashion, sono particolarmente esposti ai rischi di violazioni, ma il tema della sostenibilità sta diventando sempre più rilevante in ogni ambito aziendale. Non si tratta solo di conformarsi a regolamenti attuali o futuri, ma anche di rispondere alle crescenti aspettative della comunità e del mercato. Le imprese che sceglieranno di anticipare i tempi, adottando politiche di sostenibilità prima che diven-

tino obbligatorie, avranno un vantaggio competitivo significativo. Al contrario, quelle che rimarranno indietro potrebbero dover affrontare costi elevati e riorganizzazioni aziendali complesse per adeguarsi alle normative che, presto o tardi, diventeranno vincolanti.

Investire oggi in una supply chain trasparente e responsabile non è solo una scelta etica, ma anche una strategia lungimirante per garantire la continuità e la competitività del proprio business nel lungo periodo.



Sistema **KDS SAFETY FLOOR**

Porte d'ingresso per appartamenti e residence

L'innovativo sistema è destinato a cambiare per sempre le regole del mercato delle **porte d'ingresso in alluminio** per appartamenti e residence, offrendo un'alternativa di design alla classica porta blindata. **KDS Safety Floor** vanta soluzioni tecniche che consentono un'elevata flessibilità di applicazione sia in edifici di **nuova costruzione** sia negli interventi di **ristrutturazione**. Infatti, grazie alla sua peculiare progettazione è possibile installare la porta direttamente sul contro telaio esistente, **senza la necessità di opere murarie**.



| Marco Toppan |

” Intervista a Francesco Nesi

direttore ZEPHIR

Zero Energy and Passivhaus Institute for Research®



Quali sono le principali sfide nell'applicazione dello standard Passivhaus in Italia rispetto ad altri paesi europei?

L'adozione dello standard Passivhaus in Italia affronta sfide legate al clima, alla disponibilità di componenti certificati e alla cultura costruttiva. Nei climi mediterranei, il controllo del surriscaldamento estivo richiede strategie avanzate di ombreggiamento, inerzia termica e ventilazione controllata, riducendo l'uso di sistemi di raffrescamento attivi. La scarsa disponibilità di serramenti certificati per il contesto italiano impone un adeguamento produttivo, con attenzione a trasmittanza termica e tenuta all'aria. Inoltre, la resistenza a tecniche costruttive più precise rende fondamentale la formazione di tecnici specializzati. Il settore del serramento può avere un ruolo chiave nell'espansione della Passivhaus in Italia, migliorando la qualità dell'involucro edilizio e favorendone la diffusione.

Dal punto di vista economico, quali sono i reali vantaggi di una casa Passivhaus per chi investe in questa tipologia di abitazione?

Una casa Passivhaus rappresenta un investimento strategico con vantaggi economici concreti: riduzione dei costi energetici fino al 90%, minori spese operative e incremento del valore immobiliare. Sebbene il costo iniziale sia leggermente superiore, incentivi fiscali e detrazioni possono ridurre l'impatto economico. Il rapido ritorno dell'investimento e la protezione del capitale nel lungo termine rendono questi edifici particolarmente appetibili sul mercato. Grazie a standard costruttivi elevati e prestazioni misurabili, la Passivhaus si configura come una scelta efficiente e lungimirante in un mercato sempre più orientato alla sostenibilità.

Com'è andata la recente fiera Klimahouse a Bolzano nella quale avete presentato una casa totalmente passiva?

Alla fiera Klimahouse di Bolzano abbiamo presentato un mockup Passivhaus realizzato per il corso artigiani CPHT, un modello concreto di edificio ad alte prestazioni costruito con materiali e tecniche specifiche. L'iniziativa ha attirato professionisti del settore edile, progettisti, serramentisti e privati interessati all'efficienza energetica.

Le domande più frequenti hanno riguardato il comfort interno, la necessità della ventilazione meccanica controllata e i costi di realizzazione. Molti visitatori sono rimasti sorpresi dal comfort percepito all'interno, nonostante la porta fosse aperta: l'elevata tenuta all'aria, l'isolamento termico e la ventilazione con recupero di calore hanno garantito

un ambiente stabile e silenzioso. L'esperienza ha dimostrato concretamente l'efficacia dello standard Passivhaus, rafforzando l'interesse e la consapevolezza del mercato italiano verso soluzioni costruttive realmente efficienti.

Sempre a Klimahouse è stato presentato il progetto "Manuale di Posa" con COLFERT. Puoi spiegarcelo?

Alla fiera Klimahouse, in collaborazione con COLFERT, abbiamo presentato il Manuale di Posa, una guida essenziale per progettisti e imprese sulla corretta installazione dei serramenti in edifici ad alta efficienza energetica. Il progetto nasce per colmare il vuoto di responsabilità nella posa, un aspetto critico che, se trascurato, può causare ponti termici, infiltrazioni e discomfort.

Il manuale fornisce un approccio strutturato basato sulle nor-

native più aggiornate e sulle linee guida Passivhaus, offrendo soluzioni pratiche per la progettazione e l'installazione dei serramenti.

Attraverso schemi, esempi e simulazioni termiche, traduce concetti complessi in indicazioni operative chiare, aiutando a migliorare la tenuta all'aria, ridurre i ponti termici e garantire il comfort interno.

Questa iniziativa di ZEPHIR e COLFERT mira a favorire il dialogo tra progettisti, serramentisti e imprese, migliorando la qualità esecutiva e l'efficienza energetica degli edifici. Il risultato è un riferimento tecnico indispensabile per chi vuole distinguersi nel settore della costruzione sostenibile.



Il Manuale nato dalla collaborazione tra COLFERT e ZEPHIR

MAGICUBE 130 & NUX



Magicube130 è la soluzione Fapim per aperture con cerniera nascosta da 130 Kg di portata per una versione "light", ancora più accessibile. L'apertura fino a 180°, senza limitazioni di portata, conferma ancora performance più elevate rispetto a quanto presente sul mercato! Magicube130 è universale, adatto a tutti i profili a camera europea e in più estende la sua applicabilità su finestre integrate nelle facciate continue. **Completa la proposta per un design raffinato la nuovissima martellina minimale NUX** composta dal solo manico con il meccanismo completamente contenuto al suo interno. NUX è adatta all'applicazione su ogni tipologia di profilo grazie ad un particolare sistema di fissaggio con viti auto maschianti ed interasse orientabile di 45°.



| Mario Paronetto |

” Sostenibilità: il ruolo della funzione acquisti

mario@studioparonetto.com

Parlare di corretto approccio allo sviluppo sostenibile non è mai facile essendo questo un tema relativamente giovane e soprattutto in costante evoluzione con una particolare accelerazione normativa a livello comunitario avvenuta negli ultimi anni, ma è proprio la derivata estensione delle figure coinvolte su questo tema a rendere necessario un momento di riflessione per comprendere dove siamo, dove stiamo andando e soprattutto come lo dovremo fare.



Sono passati i tempi nei quali la bandiera della sostenibilità veniva portata solo da imprenditori lungimiranti, ora, proprio perché la questione è di natura strategica, la prassi oramai consolidata è che nelle aziende si trovino i comitati di sostenibilità, composti con criteri diversi, che hanno come fattore comune il coinvolgimento di figure in rappresentanza di tutti gli enti aziendali. L'obbligo della riduzione delle emissioni di CO2 entro il 2030 e l'obiettivo della neutralità climatica entro il 2050 hanno reso consapevoli le aziende di come questi traguardi si possano raggiungere solo con il contributo di tutti i propri collaboratori nel prendere decisioni coerenti e funzionali a ciò in ogni scelta quotidiana.

Così come gli adempimenti previsti dalla CSRD (Corporate Sustainability Reporting Directive) e dalla CSDDD (Corporate Sustainability Due Diligence Directive), al di là delle possibili modifiche e ammorbidimenti, ancor più impegnano le aziende nel gestire e rendicontare la propria catena di valore ed avere un ruolo attivo nella relazione con la propria supply chain.

Mentre la prima impone alle aziende di rendicontare in modo trasparente le loro performance di sostenibilità, includendo tutti gli indicatori ambientali e sociali, anche quelli relativi alla catena di fornitura, la seconda si concentra sulla Due Diligence lungo tutta

la catena del valore, richiedendo alle aziende di identificare, mappare e mitigare gli impatti ambientali e sociali, sia derivanti dalle proprie attività dirette che dalla catena di fornitura, includendo le operazioni upstream e downstream.

Alla luce di quanto detto finora, **il ruolo del procurement aggiunge al suo prezioso ruolo una dimensione ancor più strategica agendo, oltre che sul conto economico, anche sulle scelte di governance dell'azienda stessa.** Questo porterà presto ad una trasformazione che impatterà nelle mansioni di chi opera nella funzione acquisti facendola diventare uno dei primi avamposti del piano di sviluppo sostenibile di qualsiasi organizzazione. Il rapporto stretto con la catena di fornitura sarà fondamentale per individuare le aziende coerenti e con il proprio modello di business e ancor più aiutare quelle più in difficoltà ad ottenere e garantire quegli standard che consentiranno loro di poter rimanere attive nel mercato.

Ho particolarmente apprezzato, in tal senso, il testo di Daniele Pezzali **“Sostenibilità e supply chain: la prospettiva del procurement”** per il lavoro prodotto e per aver colto il bisogno di portare l'attenzione nell'area acquisti al fine di una credibile strategia di sostenibilità.

È evidente a tutti come il modello di sviluppo sostenibile ed il percorso verso un reale progetto di decarbonizzazione non possa compiersi se non attraverso un coinvolgimento pieno e condiviso con la propria catena di fornitura in un rapporto non più focalizzato sulla competizione, ma sulla collaborazione verso un obiettivo comune in una reale ottica win-win.



| Marta Finotto |



Benessere e performance: il Lavoro Agile che fa la differenza

Il concetto di Lavoro Agile in Italia ha radici lontane, ma è a partire dai primi anni Duemila che il modello, per come lo intendiamo oggi, inizia a prendere forma. Se prima dell'esplosione del COVID solo il 10% delle aziende lo aveva sperimentato, secondo indagini del Censis e dell'Osservatorio Smart Working del Politecnico di Milano la percentuale nel 2024 è salita al 65-70% per grandi imprese e PMI.

Ne parliamo qui perché, tra le 26 azioni che COLFERT si è impegnata a portare avanti per la Certificazione Family Audit, vi era la definizione e realizzazione di un progetto strutturato di lavoro agile, volto a rispondere alle esigenze conciliative dei lavoratori e alla crescita di un'organizzazione più coinvolta, consapevole e matura.

Il progetto pilota è partito a gennaio e rappresenta per noi una straordinaria opportunità di vedere il Lavoro Agile come strumento manageriale e nuovo modello di organizzazione del lavoro, fondato sulla restituzione di flessibilità, autonomia e responsabilità. In quest'ottica si favorisce, inoltre, maggiore sostenibilità ambientale, con riduzione di emissioni di CO2 e costi e tempi di viaggio.

Le regole chiare definite ci permetteranno di non perdere di vista la natura e l'operatività della nostra organizzazione, accrescendo performance, leadership e cultura aziendale.

Gli obiettivi precisi stilati a breve, medio e lungo termine evidenziano il valore e la portata di questo cambiamento.

Attualmente, il progetto coinvolge poco più di venti collaboratori, i cui preziosi feedback contribuiranno a definirne le future evoluzioni, aprendolo ad una platea più vasta. Crediamo fermamente che investire nel benessere e nelle competenze dei collaboratori sia la chiave per una crescita solida e condivisa. **Con questo spirito, il progetto può rappresentare un nuovo tassello nella nostra evoluzione, agendo i nostri valori.**



SFS

Robusta, compatta ed estetica

- per serramenti in PVC, legno e alluminio
- per cava euro posizione 9 e 13mm
- regolabile in altezza, laterale ed in profondità
- portata 80kg. con 2 cerniere
- cerniera certificata CE

per maggiori informazioni:
it.sfs.com



*Sei pronto a scoprire
l'emozione di vivere all'aperto?*

*Pergola bioclimatica
Waterproof*



www.yco-outdoor.com



| Marco Filippucci |

” L’outdoor la nuova frontiera dell’abitare

Un tempo relegato a semplice appendice della casa, l’outdoor si sta oggi affermando come vero e proprio spazio vitale, una naturale estensione degli ambienti interni.

Non è un caso che molte aziende leader nel settore dell’arredamento indoor stiano investendo con decisione nell’outdoor. L’obiettivo è creare **ambienti fluidi e armonici**, dove il confine tra dentro e fuori si dissolve. Divani, cucine, illuminazione e complementi d’arredo sono progettati per resistere agli agenti atmosferici senza rinunciare a design e comfort.

I serramentisti, tradizionalmente focalizzati sull’involucro edilizio, stanno ampliando il loro raggio d’azione all’outdoor. Pergole bioclimatiche, tende da sole, vetrate scorrevoli e schermature solari diventano elementi chiave per creare spazi esterni vivibili tutto l’anno. Questi sistemi non solo proteggono dal sole e dalla pioggia, ma contribuiscono anche all’efficienza energetica dell’abitazione, riducendo la necessità di climatizzazione.

Architetti e progettisti, un tempo concentrati sull’interior design, scoprono le potenzialità dell’outdoor. La **progettazione di spazi** esterni richiede una visione olistica, che tenga conto di fattori come l’orientamento, il microclima, la vegetazione e i materiali. L’obiettivo è creare ambienti che dialoghino con il paesaggio circostante, offrendo comfort, funzionalità e bellezza. La possibilità di trascorrere più tempo all’aria aperta, immersi nella natura, ha benefici com-

Complice il cambiamento climatico, la ricerca di benessere e il desiderio di riconnettersi con la natura, terrazzi, giardini e balconi si trasformano in oasi di relax, convivialità e lavoro.



provati sulla salute fisica e mentale. L’outdoor diventa così un luogo di rigenerazione, dove ritrovare equilibrio e benessere. La tecnologia gioca un ruolo fondamentale nell’evoluzione dell’outdoor. Sistemi domotici, sensori climatici, illuminazione intelligente e riscaldamento a infrarossi consentono di creare ambienti esterni confortevoli e personalizzati. Materiali innovativi, come tessuti tecnici, legni compositi e vetri ad alte prestazioni, garantiscono resistenza e durabilità.

L’attenzione alla sostenibilità è un altro elemento chiave nella progettazione dell’outdoor. L’utilizzo di **materiali ecocompatibili**, la creazione di giardini ver-

ticali e tetti verdi, l’installazione di sistemi di raccolta dell’acqua piovana e l’integrazione di energie rinnovabili contribuiscono a **ridurre l’impatto ambientale**.

Investire nell’outdoor significa investire nella qualità della vita, nel benessere e nella sostenibilità. Uno spazio esterno ben progettato e arredato aumenta il valore dell’immobile e offre nuove opportunità di svago, relax e socializzazione. L’outdoor è la nuova frontiera dell’abitare, un luogo dove la natura e il design si incontrano per creare ambienti unici e personalizzati.

L’outdoor non è solo una questione di arredo o design, ma un vero e proprio stile di vita.



| Marco Toppa |

Il digitale nel settore del serramento

Come l'intelligenza artificiale sta trasformando la competitività aziendale

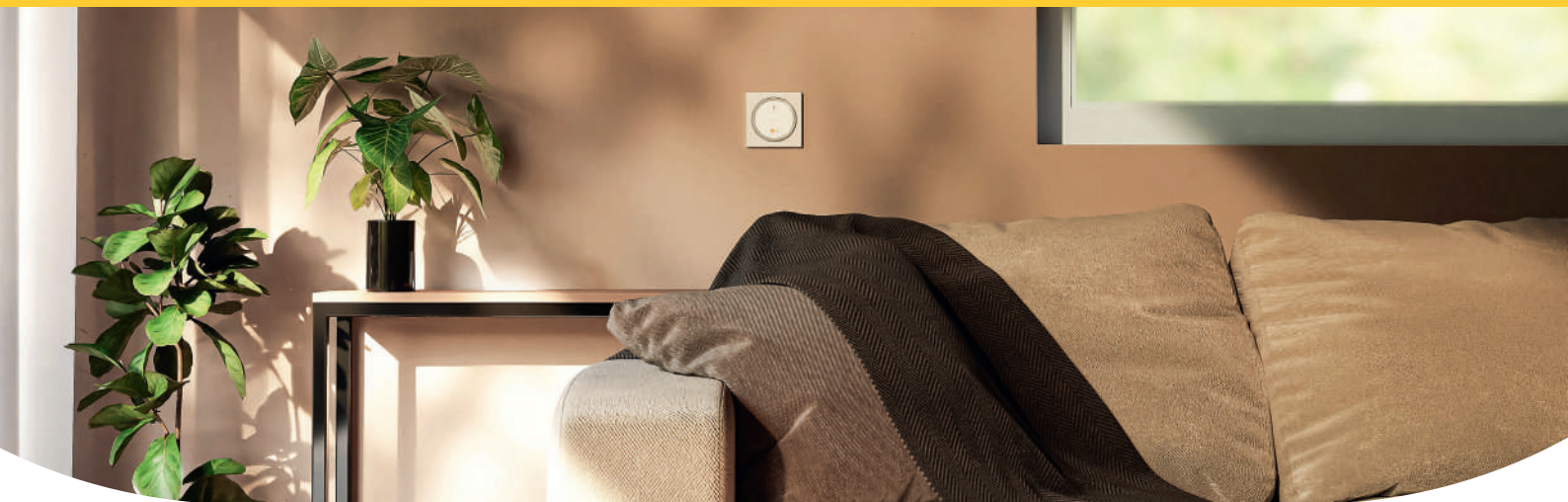
Uno degli strumenti più promettenti e strategici che sta emergendo è **l'Intelligenza Artificiale (IA)**.

L'IA sta assumendo un ruolo fondamentale nel migliorare l'efficienza e la competitività delle aziende del serramento, attraverso una serie di applicazioni che vanno dalla gestione della domanda alla personalizzazione dell'offerta per ogni singolo cliente. Grazie ad algoritmi avanzati, le aziende possono raccogliere e analizzare enormi quantità di dati, identificando esigenze e preferenze dei clienti con una precisione mai vista prima. Questo non solo aiuta a miglio-

rare la customer experience, ma consente anche di ottimizzare la produzione, riducendo gli sprechi e migliorando l'efficienza operativa.

Ad esempio, l'IA può essere utilizzata per prevedere la domanda e regolare la produzione in modo dinamico, evitando sovrapproduzioni o carenze di materiali. Inoltre, permette una personalizzazione avanzata dell'offerta, adattando i prodotti alle specifiche esigenze del cliente, migliorando così la soddisfazione e la fidelizzazione.

L'intelligenza artificiale si inserisce anche nell'ambito della creazione e gestione dei contenuti. Generare articoli, aggiornamenti o post per i social può essere un compito molto dispendioso in termini di tempo e risorse, ma l'IA permette di automatizzare questi processi, generando contenuti in modo rapido e ottimizzando la visibilità online delle aziende. Questo, a sua volta, aiuta a rafforza-



Amy® sun protect io

Il compagno per una casa più fresca in estate.

Molto più di un semplice comando a parete, rende intelligente la protezione solare, abbassandola automaticamente prima che il calore entri in casa. Grazie a un sensore integrato e a un'intelligenza incorporata, non c'è nulla da fare, nulla da aggiungere.



somfy

re la presenza digitale dell'azienda senza sottrarre tempo a compiti più strategici.

L'Intelligenza Artificiale non si limita solo alla gestione dei processi interni. Può essere utilizzata anche per **migliorare le relazioni con i clienti, grazie all'implementazione di chatbot e assistenti virtuali**, che rispondono in tempo reale alle richieste e raccogliendo dati utili per una gestione più efficace delle relazioni commerciali. L'adozione dell'IA permette alle aziende di essere più reattive e di adattarsi meglio alle esigenze del mercato, migliorando la customer satisfaction e creando una connessione più profonda con il cliente.

In conclusione, l'Intelligenza Artificiale sta emergendo come uno degli strumenti più potenti per le aziende del serramento. Se da un lato la digitalizzazione offre vantaggi immediati in termini di ottimizzazione dei processi e miglioramento dell'efficienza, dall'altro **l'IA permette di personalizzare l'offerta, gestire le relazioni con i clienti in modo più efficace e restare competitivi in un mercato che diventa sempre più digitale**. L'integrazione di queste tecnologie è una leva strategica che può fare la differenza nel futuro del settore, migliorando la competitività e rispondendo alle sfide di un mercato in continua evoluzione.

Ma che ruolo può avere l'IA nel nostro settore?

Nel settore del serramento, come in molti altri ambiti, l'adozione delle tecnologie digitali sta diventando sempre più cruciale per **rimanere competitivi** in un mercato in rapida evoluzione. In passato, le aziende del serramento si affidavano principalmente a metodi tradizionali per attrarre clienti, come il passaparola, le fiere e la pubblicità locale.

Oggi, invece, l'innovazione digitale sta trasformando ogni aspetto, dalla produzione alla gestione delle relazioni commerciali.

Le tecnologie moderne **non sono più una semplice opzione, ma una necessità** per ottimizzare i processi e rispondere alle nuove esigenze dei consumatori. L'e-commerce, le piattaforme digitali per la gestione degli ordini, e i configuratori online stanno cambiando il modo in cui le aziende del settore interagiscono con i clienti, migliorando l'efficienza e semplificando l'esperienza di acquisto.



Fissare, Ancorare, Connettere.



EFG PVC

**GAMMA VITI COMPLETA
E INNOVATIVA PER LA
COSTRUZIONE E LA
POSA DI
SERRAMENTI IN PVC**

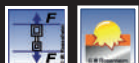
Certificazione di resistenza meccanica presso IFT di Rosenheim.

Trattamento ad alta resistenza alla corrosione KERAPLUS3, certificato fino a 2.000h in nebbia salina.

Tutti i prodotti sono "in purezza" adatti per l'utilizzo immediato nei macchinari automatici



certificazioni



Sede legale: 36061 Bassano del Grappa (VI) - Largo Parolini, 117
Sede Amm.va - Magazzini - 36060 Romano d'Ezzelino (VI) - Via Marze, 30C
Tel.: +39 0424 512111 - Fax: +39 0424 512115
e-mail: info@heco.it - web: www.heco.it



heco.it

CONTROLLO ACCESSI

| Cristiano Bet |

EVVA



CILINDRO ICS



CARATTERISTICHE

Il cilindro ICS di EVVA è un doppio cilindro di sicurezza modulare a profilo europeo con un'elevata protezione contro la duplicazione non autorizzata delle chiavi.

Dispone di una combinazione di tre tecnologie di chiusura che offrono la massima protezione contro la duplicazione non autorizzata, grazie alle caratteristiche di lettura nascosta protette da brevetti legali e da un sistema di sicurezza organizzativa (tessera di sicurezza). Inoltre, la chiave è reversibile.

PUNTI DI FORZA

1. Protezione antipicking e antison-

daggio: l'impiego di elementi di lettura divisi e indivisi impedisce il riconoscimento delle posizioni di lettura. Aprire il cilindro ICS con utensili di manipolazione diviene praticamente impossibile. Le posizioni di apertura fittizie delle file laterali di perni rendono pressoché impossibile il sondaggio del cilindro ICS.

2. Protezione antiperforazione: gli elementi in cromo-vanadio all'interno del cilindro ICS lo proteggono dalle tecniche di apertura distruttive. Ulteriori elementi di sicurezza garantiscono protezione elevata contro i tentativi di effrazione.

3. Protezione antiestrazione: i perni in cromo-vanadio nel rotore del cilindro offrono in combinazione con la costruzione modulare (SYMO) una protezione antiestrazione standard conforme ai requisiti normativi.

ALLUMINIO FERRO

| Marco Saitta |

ANGELOCKS



DISPOSITIVO ANTICADUTA PER SERRAMENTI



CARATTERISTICHE

Angelocks® è un innovativo sistema di sicurezza per serramenti pesanti, che previene la caduta accidentale delle ante. Progettato per resistere a carichi elevati, fino a 600 kg statici e 200 kg dinamici, il dispositivo utilizza una fune in acciaio che blocca l'anta in caso di caduta, proteggendo persone e cose. Sviluppato in collaborazione con l'Università degli Studi di Udine ed Istituto Giordano, Angelocks® garantisce una sicurezza costante e affidabile.

PUNTI DI FORZA

1. Sicurezza brevettata: angelocks è una soluzione innovativa, certificata da brevetti italiani e internazionali, sinonimo di unicità e affidabilità.

2. Protezione efficace: previene la caduta di ante pesanti, evitando lesioni gravi. Resiste fino a 600 kg statici e 200 kg dinamici.

3. Funzionamento smart: il cavo in acciaio si attiva solo in caso di caduta, senza interferire con l'uso dell'anta.

4. Versatile e universale: compatibile con serramenti in alluminio, ferro, PVC e legno.

5. Risposta concreta: affronta il problema della sicurezza negli infissi moderni con una soluzione affidabile e duratura.

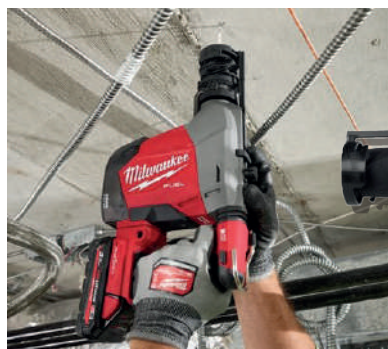


UTENSILERIA

| Riccardo Visentini |

MILWAUKEE

TASSELLATORE SDS-PLUS



CARATTERISTICHE

Il tassellatore è ideale per foratura a soffitto e muro con aspirazione integrata 16 mm M18 FUEL. Meccanismo di pulizia automatica del filtro AUTOPULSE integrato direttamente nell' utensile, aumenta la circolazione dell'aria e la vita utile del filtro. Il Sistema antivibrazione (AVS) minimizza la fatica dell'utilizzatore e l'esposizione alle vibrazioni. È inclusa l'impugnatura laterale anti-vibrazioni.



PUNTI DI FORZA

- 1. Aspirazione integrata** con sistema di auto scuotimento del filtro HEPA (particelle inferiori a 0.3 micron).
- 2. Sistema anti vibrazione (AVS):** per minimizzare la fatica dell'utilizzatore e l'esposizione alle vibrazioni, equipaggiato anche di impugnatura laterale anti vibrazioni.
- 3. Sistema di AUTOSTOP:** spegne automaticamente l'utensile in caso di movimenti bruschi, per proteggere l'utilizzatore da possibili infortuni sul lavoro.
- 4. Peso di 3.3 kg** per una potenza di 2.3 J per un rapporto di vibrazioni in foratura di 12.56 m/s².
- 5. Sistema ONE-KEY:** tracking & security offre gratuitamente un servizio di tracciamento e gestione dell'inventario basata su cloud, disponendo anche di funzionalità di blocco a distanza.

Gli specialisti dell'utensileria al tuo fianco

Gli specialisti di prodotto utensileria e abbigliamento
Luca e Riccardo sono a tua disposizione!



Luca e Riccardo, grazie alle conoscenze tecniche e alla continua ricerca di nuovi prodotti e soluzioni per migliorare il lavoro dei clienti e tutelare la loro salute, sono gli specialisti di prodotto dell'utensileria, dell'abbigliamento e dpi.



**PRENOTA SUBITO
UNA VISITA!**



Gli specialisti dell'utensileria sono al fianco dei clienti COLFERT per la presentazione dei prodotti, la realizzazione di allestimenti su misura, dimostrazioni di elettrooutensili direttamente presso il cliente e assistenza post-vendita grazie al **servizio on the road**.

I nostri specialisti si occupano anche di:

NOLEGGIO A LUNGO TERMINE

Nessun impegno di capitale e prezzo fisso, canone e assicurazione 100% deducibile, assicurazione All Risk di furto, incendio, danno accidentale, garanzia estesa a 3 anni e possibilità di riscatto o reso totale.

PROVA VESTIARIO PER PERSONALIZZARE L'ABBIGLIAMENTO

Con COLFERT è possibile personalizzare capi di abbigliamento con il ricamo diretto che, grazie alla sua versatilità, permette di valorizzare l'immagine aziendale con una soluzione elegante.



INTRO You can't skip it

Design in sicurezza made in Italy dal 1984

www.bauxt.com

BauXT®

PRODOTTO FINITO

| Andrea Borghetto |

PINTO SRL



SPACE L'AVVOLGIBILE



CARATTERISTICHE

La tapparella SPACE, realizzata in alluminio coibentato con poliuretano ad alta densità, è progettata per migliorare il comfort abitativo e l'efficienza energetica, due aspetti fondamentali nell'architettura moderna e nell'edilizia sostenibile. Una soluzione ideale per chi cerca funzionalità e stile, in contesti architettonici caratterizzati dalla presenza di grandi aperture, questo grazie alla possibilità di coprire luci fino a 4,5 metri di larghezza.



PUNTI DI FORZA

1. Ventilazione migliorata
2. Luce naturale ottimizzata
3. Isolamento termico avanzato
4. Adatto per grandi luci



LEGNO PVC

| Fabio Facchinato |

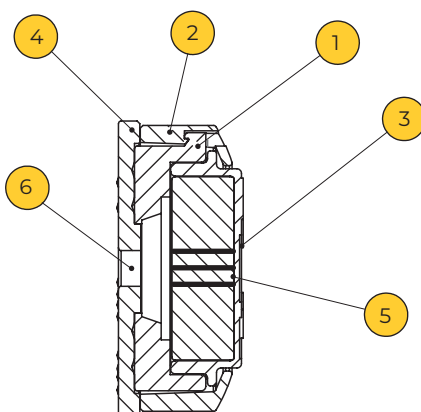
COLFERT



MITAKO +

CARATTERISTICHE

MITAKO +, l'evoluzione del fermapersiana magnetico di COLFERT, porta praticità e affidabilità a un nuovo livello. Questa seconda generazione vanta un design ottimizzato, un'impugnatura ergonomica per una presa sicura. Il magnete al neodimio da 6 kg combina potenza e compattezza, offrendo un'elevata forza di attrazione nonostante le dimensioni ridotte. Il rivestimento in nichel-cromo garantisce una maggiore resistenza alla corrosione e una lunga durata, rendendolo ideale per molteplici applicazioni. La presenza di un paracolpo e di dettagli della base in gomma assicura un funzionamento silenzioso e un'efficace ammortizzazione.



MITAKO

PUNTI DI FORZA

- 1 **Supporto magnete+cover in ABS (resistenza agli urti):** l'ABS garantisce elevata robustezza;
- 2 **durabilità:** ottima resistenza agli agenti atmosferici e stabilità dimensionale.
- 3 **Paracolpo e base in gomma:** proteggono le superfici dagli urti; attutiscono il rumore delle chiusure; aderenza ottimale grazie alla base in gomma.
- 4 **Dentini per bloccaggio facilitato** della cover pensato per applicazioni dall'interno.
- 5 **Il foro di fissaggio** è stato modellato per ricevere:
 - viti con tassello per muratura;
 - vite con tassello per cappotto;
 - turboviti;
 - viti per fissaggio diretto su scuro/persiana.



| Luca Deppieri |

In questa rubrica, COLFERT dedica uno spazio alle ultime innovazioni della linea Yellow mettendo in evidenza i prodotti più recenti che ne arricchiscono l'offerta.

Il nuovo guanto ecologico antitaglio CUTLY tecnologia e sostenibilità al servizio dei professionisti.

Nel panorama dei guanti da lavoro, l'attenzione verso la sostenibilità e le performance avanzate ha portato a una continua evoluzione delle tecnologie impiegate. In questa direzione si inserisce il guanto ecologico antitaglio **CUTLY**, entrato a far parte della famiglia **Yellow Linea Professionale di COLFERT**, dedicata ai professionisti che cercano sicurezza, comfort e rispetto per l'ambiente.

Il guanto CUTLY rappresenta un nuovo standard nel settore, grazie alla sua costruzione innovativa e sostenibile. Realizzato per il 20% con poliestere riciclato R-PET, questo guanto antitaglio unisce eccezionale resistenza e leggerezza, mantenendo un impatto ambientale ridotto. La spalmatura del rivestimento TopSoft® Plus riduce l'uso di acqua fino al 75% durante il processo produttivo, sottolineando l'impegno per un futuro più pulito.

Resistenza al Taglio D, eccezionale grip, e comfort anche per lunghe ore di utilizzo, fanno del CUTLY un guanto ideale per molteplici attività professionali. Ultraleggero e ultrasottile, rimane morbido fino a temperature

inferiori a -10°C, assicurando una protezione continua anche in ambienti freddi. Con una resistenza al calore da contatto fino a 100°C in ambiente asciutto, CUTLY si dimostra versatile in numerosi contesti di lavoro.

La costruzione del guanto, con filo continuo e senza cuciture, garantisce una vestibilità perfetta e un'aderenza straordinaria, fondamentale per operare con precisione. Il rinforzo antiusura tra il pollice e l'indice aumenta ulteriormente la durata del guanto, mentre il materiale elastico in spandex e HPPE assicura una vestibilità comoda e aderente.

Un'altra caratteristica distintiva del guanto CUTLY è la compatibilità con i touchscreen, che consente di utilizzare dispositivi mobili senza doverli sfilare. Questo è particolarmente utile in contesti lavorativi dove l'accesso continuo a tablet o smartphone è essenziale.

La sostenibilità non è mai stata così confortevole e performante. Grazie alla tecnologia TopSoft® Plus, questo guanto garantisce un'eccezionale combinazione di resistenza, durata e comfort. Un vero alleato per chi desidera lavorare in modo responsabile, senza rinunciare alla protezione antitaglio.



*La natura è in buone mani con il nuovo guanto **CUTLY**, perché ogni gesto, anche l'indossare i guanti da lavoro, può fare la differenza per un futuro più sostenibile!*

Non perderti la presentazione del guanto! Scopri tutti i dettagli nel nostro video di presentazione disponibile sul nostro sito.



Per iniziare subito i tuoi acquisti, visita il nostro catalogo online e prova il guanto CUTLY perfetto per le tue esigenze professionali.



| Marco Di Luciano |



Acquysil Tech e Posadoor. Le due nuove soluzioni professionali per posa e sigillatura.

La gamma YELLOW professionale si arricchisce di due nuovi prodotti altamente performanti: **Posa Door e Acquysil Tech.**

Soluzioni innovative pensate per rispondere alle esigenze dei professionisti della posa e della sigillatura con efficienza e affidabilità.

POSA DOOR

Adesivo poliuretano a indurimento rapido.

Pensato per la posa di porte interne in legno, PVC e alluminio, Posa Door è un adesivo poliuretano monocomponente che garantisce un'adesione ottimale su supporti porosi e non porosi. La sua formula avanzata consente un'applicazione rapida e precisa, riducendo i tempi di lavorazione senza compromettere la resa finale. Pur garantendo un'elevata tenuta, l'uso del prodotto non esclude il possibile impiego di viti o tasselli per un fissaggio mecca-

nico supplementare, qualora necessario. Inoltre, il prodotto è certificato EC1 Plus, garantendo emissioni estremamente basse di composti organici volatili e un'elevata sicurezza per gli ambienti interni.

ACQUYSIL TECH

Sigillante acrilico ultra elastico sovraverniciabile.

Per una sigillatura elastica efficace e duratura, Acquysil Tech rappresenta la soluzione ideale. Questo sigillante acrilico silanizzato, resistente alla pioggia e all'invecchiamento, offre un allungamento elastico superiore al 18% e aderisce perfettamente anche su supporti non assorbenti. Ideale per giunti di raccordo tra muratura e telai di porte e finestre, cassonetti, pareti prefabbricate e soffitti, Acquysil Tech è perfetto anche per sigillare crepe e fessure. Una volta asciutto, può essere sovraverniciato per un risultato estetico impeccabile. Inoltre, il prodotto è cer-

tificato EC1 Plus, garantendo emissioni estremamente basse di composti organici volatili e un'eccellente compatibilità con ambienti interni.

Con Posa Door e Acquysil Tech, la gamma Yellow Line continua a offrire prodotti professionali all'avanguardia, sinonimo di qualità ed affidabilità.

Scopri tutti i prodotti personalizzati YELLOW, visita il nostro catalogo online e trova il prodotto perfetto per le tue esigenze professionali.





| Marco Filippucci |

YCO

”

YCO INAUGURA LA NUOVA SEDE

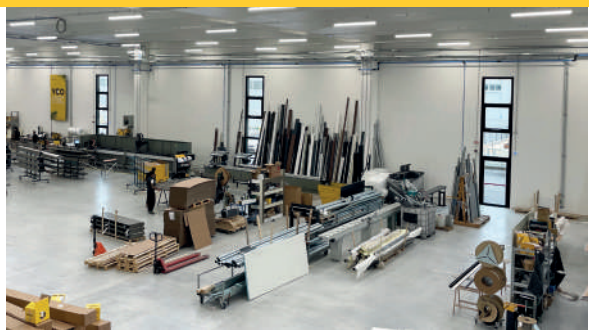
Un investimento rivolto al futuro
delle soluzioni outdoor

Qui potrete immergervi nell'emozione di vivere all'aperto, scoprendo come trasformare ogni spazio in un luogo di benessere e libertà.

Dopo un anno di intenso e appassionato lavoro, YCO è orgogliosa di annunciare l'imminente completamento della sua nuova sede: un traguardo importante che segna l'inizio di una nuova fase di crescita e innovazione per l'azienda.

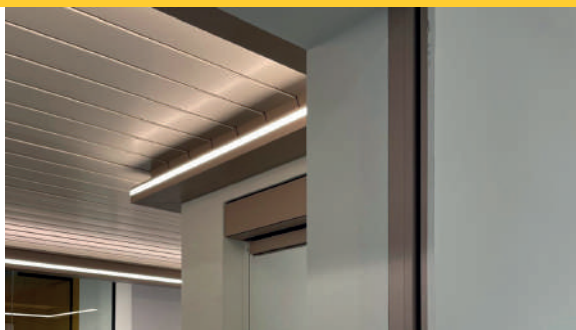
Si tratta di un progetto ambizioso e strategico, studiato per rafforzare il cuore pulsante di YCO: la produzione. L'intervento ha portato a un ampliamento significativo di tutti gli spazi operativi, con un incremento superiore al 300% delle aree dedicate a produzione, magazzino e logistica.





Tra i principali sviluppi, spicca la realizzazione di una nuova linea di assemblaggio per le **tende verticali** YCO, notevolmente potenziata in termini di estensione e funzionalità. Questa nuova linea include anche un'**area test dedicata**, dove ogni nuovo prodotto o variante viene sottoposto a rigorose prove interne, a garanzia degli elevati standard qualitativi che da sempre contraddistinguono il marchio YCO. L'ottimizzazione degli spazi produttivi consente un incremento significativo della capacità produttiva, che ora può rispondere con maggiore prontezza alla domanda di mercato, anche durante i picchi stagionali. Pergole bioclimatiche, tende verticali e sistemi vetro verranno realizzati con maggiore efficienza e tempistiche di consegna più rapide, offrendo un servizio ancora più puntuale ai nostri clienti.

La nuova sede accoglie anche **uffici completamente rinnovati e modernizzati**, pensati per favorire la collaborazione tra i diversi reparti aziendali. Back office commerciale, ufficio acquisti e area tecnica lavorano fianco a fianco in un ambiente dinamico e sinergico, dove ogni progetto viene seguito con la massima cura, dal primo contatto fino alla consegna finale. Particolare attenzione è stata riservata alla realizzazione di uno **showroom in-**



Area produttiva e showroom

terno, concepito come un ambiente immersivo ed esperienziale. Qui i nostri rivenditori potranno toccare con mano la qualità delle soluzioni YCO, scoprire le ultime novità di prodotto e lasciarsi ispirare da design contemporanei, giochi di luce e geometrie innovative. Il nostro personale sarà a completa disposizione per guidare i visitatori alla scoperta delle infinite possibilità applicative dei nostri sistemi.

Infine, il nuovo edificio ospita anche una moderna **area formazione**, uno spazio dedicato all'incontro, al confronto e alla crescita professionale. Corsi tecnici, presentazioni di prodotto, workshop tematici: un ambiente pensato per architetti, progettisti, installatori, rivenditori e clienti, dove coltivare relazioni durature e costruire insieme il futuro dell'abitare outdoor firmato YCO.

Siamo entusiasti di accogliervi nella nostra nuova casa, di farvi conoscere da vicino il nostro team e di mostrarvi tutto ciò che abbiamo costruito con passione e lungimiranza.

*Un nuovo spazio, un nuovo inizio:
per crescere insieme, oggi e domani.*



Uffici e area formazione



Treviso • 25-28 marzo 2025

| Silvia Crosato |



COLFERT protagonista della Settimana della SOSTENIBILITÀ 2025



La Settimana della Sostenibilità, giunta alla sua IV edizione, si è svolta dal 25 al 28 marzo 2025 a Mogliano Veneto (TV). Quattro giornate ricche di contenuti, ognuna dedicata a un tema specifico: governance, ambiente, sociale ed energia. Il leitmotiv dell'edizione 2025 è stato la **"Resilienza"**, ovvero l'importanza di adottare un approccio sostenibile in azienda per essere competitivi sul mercato nel lungo termine. Adottare un modello di business in linea con i temi ESG, infatti, consente non solo di ridurre l'esposizione dell'impresa a rischi regolamentari, reputazionali e operativi, ma anche di porre estrema attenzione all'ambiente che la circonda, elemento imprescindibile per la sua sopravvivenza, al benessere delle persone che vi collaborano, garantendo la forza lavoro e il turnover, nonché

di operare secondo criteri di governance trasparenti ed efficaci, generando così un vantaggio competitivo rispetto ai propri competitor.

L'edizione 2025 ha proposto numerosi seminari, incontri e workshop, cui hanno partecipato esperti del settore, università e centri di ricerca, start-up, Pubblica Amministrazione e imprese locali. COLFERT, oltre a partecipare a molti degli incontri, è stata protagonista di tre eventi in particolare, durante i quali ha avuto l'opportunità di raccontare il suo percorso come Società Benefit, le azioni già intraprese e le misure su cui intende lavorare nel prossimo futuro per mitigare gli impatti negativi e amplificare

Nella foto in basso il nostro AD Mirco Zanato durante la settimana della sostenibilità.

quelli positivi del suo operato. Durante l'evento **"Si scrive con la B: società Benefit e BCorp alla Settimana della Sostenibilità"**, COLFERT ha condiviso la propria esperienza come società benefit, all'interno di un confronto tra **BCorp e Società Benefit**, per esplorare i punti di contatto e le differenze tra queste due tipologie di organizzazione. Le società Benefit e le società BCorp sono spesso confuse, poiché entrambe permettono alle aziende di rispondere concretamente alle esigenze dei propri stakeholders, rendendo l'impegno verso la società, il territorio e l'ambiente altrettanto rilevante quanto l'obiettivo di generare profitto. Nel corso dell'evento **"Le best practice delle aziende del Gruppo Sostenibilità di CVE"**, COLFERT ha raccontato il suo anno sostenibile come 2024 a una platea di imprenditori interessati al tema della sostenibilità. Sono stati anticipati i risultati delle attività svolte lo scorso anno in relazione alle finalità di beneficio comune che la società, come società benefit, si è impegnata a perseguire. Tra i temi trattati, sono stati presentati i primi risultati dell'analisi LCA sulla nostra pergola, le azioni di sostegno al territorio,



le iniziative a favore della genitorialità (già visibili nei primi mesi dell'anno, con due nuove nascite e altre in arrivo!), e il nostro impegno a sensibilizzare altre aziende sulla responsabilità ambientale e sociale. Durante l'evento, abbiamo potuto raccontare solo alcune delle nostre attività; il piano completo delle azioni del 2024 e i nuovi obiettivi per il 2025 sono contenuti nella Relazione d'Impatto 2024, disponibile per il download sul nostro sito.

Infine, COLFERT è stata ideatrice e protagonista dell'evento **"Dalla conoscenza alla stima, dalla fiducia alla collaborazione: creare relazioni aziendali sostenibili per un futuro condiviso"**. In collaborazione con **Labormar**, la Cooperativa **Il Sol.Co** e **Service Vending**,

abbiamo cercato di rispondere alla domanda: "Stima e fiducia possono trasformarsi in partnership strategiche?" La risposta, per noi, è sicuramente positiva. Crediamo fermamente che alleanze fondate su valori condivisi, come la sostenibilità, siano essenziali per costruire un futuro, dove la crescita economica non può prescindere dal benessere collettivo del nostro territorio. Durante l'evento, molto partecipato, abbiamo raccontato come l'appartenenza al Gruppo Sostenibilità di Confindustria Veneto Est abbia favorito la creazione di relazioni di stima reciproca tra le aziende, stimolando collaborazioni che vanno oltre gli aspetti puramente commerciali, per abbracciare un impegno comune verso un impatto posi-

tivo e duraturo sull'ambiente e sulla comunità. COLFERT, in particolare, ha parlato del positivo inserimento lavorativo di una categoria protetta, grazie all'interessamento della Cooperativa "Il Sol.Co", che ci ha supportato con la sua sensibilità e competenza nel processo di inserimento.

”

L'edizione 2025 si è conclusa con una partecipazione di pubblico straordinaria. Non perdetevi l'edizione del prossimo anno!

NUOVO MODELLO

INVISACTA IN343

Cerniera invisibile per porte pesanti

Capacità: **200 kg**

Dotata di **regolazione progressiva su 3 assi**, con **dispositivo di sicurezza**, che permette un facile e preciso settaggio della porta. Il meccanismo a 7 assi di rotazione garantisce **stabilità e lunga durata**.



| Redazione |

”

10 ANNI di COLFERT nella sede di Mogliano

Lo scorso 7 Gennaio abbiamo festeggiato un traguardo importante: i nostri **primi 10 anni** nella sede di Mogliano Veneto! Un decennio di crescita e trasformazioni che ci ha permesso di migliorare spazi e servizi per i professionisti del serramento.

Sembra ieri, e invece sono già passati dieci anni dal trasferimento da Frescada di Preganziol, dove siamo stati per 28 anni. Il cambiamento è stato significativo: **6000 mq** che

hanno dato nuova energia al nostro lavoro, rendendo tutto più efficiente e organizzato.

La nostra **area espositiva** di oltre **600 mq** permette di toccare con mano i prodotti e ricevere consulenza dai nostri esperti, i nostri inconfondibili “uomini in giallo”. Ogni giorno ci impegniamo per offrire un’esperienza completa, guidando i clienti nella scelta delle migliori soluzioni.

Il magazzino di **4000 mq**, progettato su un unico livello

assicura carico/scarico rapido e uno stoccaggio ottimale, migliorando la gestione degli ordini e garantendo sempre la **massima efficienza**.

Il nostro laboratorio per la duplicazione chiavi e la masterizzazione cilindri è cresciuto con noi, diventando sempre più veloce e innovativo. Investiamo costantemente in tecnologie e competenze per offrire servizi all’avanguardia.

In questi anni abbiamo anche organizzato tanti eventi formativi, dimostrazioni e test pratici, credendo nel valore della formazione continua per crescere insieme a voi.

Non siamo mai rimasti fermi: abbiamo trasformato gli spazi per renderli sempre più funzionali e guardiamo al futuro con lo stesso entusiasmo del primo giorno.

Per celebrare questo importante traguardo, vogliamo condividere con voi un video speciale che racconta **le tappe della nostra evoluzione**.



**Grazie a tutti
per averci
accompagnato
in questo viaggio.
Il meglio deve
ancora venire!**



La Parità di Genere nei Progetti di Family Audit

Il nostro progetto diventa argomento per la tesi di Laurea di una nostra collaboratrice!

Nel contesto delle politiche aziendali sempre più orientate al benessere e all'inclusività, la questione della parità di genere si sta imponendo come uno dei temi più cruciali. Un esempio concreto arriva da una delle nostre collaboratrici, Elena Camarin, che ha recentemente conseguito la laurea in Scienze Politiche e delle Relazioni Internazionali, con una tesi dal titolo **"La parità di genere nei progetti di Family Audit: il caso COLFERT S.p.A"**.

Un traguardo importante, che non solo celebra il suo impegno accademico, ma che porta anche una **riflessione significativa su come le aziende possano contribuire attivamente a promuovere una cultura aziendale inclusiva e attenta alle esigenze familiari**. Il Family Audit, infatti, è uno strumento che le aziende possono adottare per migliorare la conciliazione tra vita professionale e privata dei propri dipendenti. Implementare questo tipo di progetto significa, in concreto, monitorare e migliorare le politiche aziendali relative al sostegno delle famiglie, prestando particolare attenzione alle necessità delle donne, spesso più penalizzate in un contesto lavorativo che non sempre è attento alla parità di genere.



La tesi della nostra collaboratrice si è concentrata sull'analisi delle modalità con cui le imprese possono integrare la parità di genere nei progetti di Family Audit, cercando di evidenziare le best practices e le sfide che le aziende devono affrontare. La sua ricerca ha analizzato, con un excursus storico, da dove provengono i più significativi stereotipi da combattere per raggiungere la piena parità di genere per poi parlarci degli strumenti di conciliazione che possono aiutare in tal senso, valutando l'impatto di queste politiche sul benessere dei dipendenti, sulla loro produttività e sulla reputazione stessa dell'impresa.

L'approfondimento ha portato alla luce come una corretta implementazione di questi progetti possa ridurre il divario di genere, migliorare l'accesso delle donne ai ruoli dirigenziali e contribuire a una maggiore equità all'interno dell'organizzazione. Non solo un vantaggio per le donne, ma anche un valore aggiunto per l'azienda, che può contare su un ambiente lavorativo più armonioso e produttivo.

Il percorso di laurea della nostra collaboratrice, dunque, rappresenta un esempio tangibile di come il sapere e l'impegno professionale pos-

sano intersecarsi per creare innovazione. In un'epoca in cui le politiche aziendali sono chiamate a rispondere a nuove sfide sociali, il suo lavoro è un esempio concreto di come un approccio consapevole alla parità di genere possa trasformarsi in una leva strategica per il successo delle imprese.

**Congratulazioni
alla nostra
Dottoranda
Elena Camarin!**



| Silvia Crosato |

” COLFERT: partner dell'ITS Red Academy di Trevise e Padova

Dal 2024, COLFERT è diventata partner dell'ITS Red Academy di Treviso e Padova. Gli ITS (Istituti Tecnici Superiori) sono scuole post-diploma che offrono corsi altamente specializzati, pensati per formare giovani con competenze tecniche e professionali di alto livello in stretta collaborazione con il mondo dell'impresa.

Il mondo dei giovani e della scuola ci ha sempre attratti. Crediamo fermamente nell'istruzione come strumento fondamentale per formare i professionisti di domani: colla-

boratori competenti, preparati, curiosi e innovatori. In particolare ci piace il sistema degli ITS e per questo abbiamo deciso di dare il nostro contributo mettendo a disposizione la competenza di quattro nostri colleghi, che si sono alternati nell'insegnamento.

Nicola Facchinato, Responsabile dell'Ufficio Tecnico, ha accompagnato i ragazzi nel cuore del nostro business: il mondo della ferramenta per serramentisti. Quest'ambito si caratterizza per essere in continua evoluzione: ai prodotti vengono richieste prestazioni sempre più sfidanti per garan-

tire non solo il comfort delle abitazioni, ma anche un consumo ridotto delle risorse. Nicola, che noi chiamiamo "il professore", ha trasmesso ai ragazzi tutta la sua passione per il lavoro di studio, progettazione, applicazione e test che sta dietro ogni nuovo prodotto.

Marco Toppan, Responsabile Marketing, ha guidato i ragazzi nel mondo del marketing di un'azienda commerciale come la nostra. Non si tratta infatti solo di promuovere un prodotto, ma di intuire le esigenze del mercato e offrire ai nostri clienti veri e propri servizi. Siamo stati definiti una "fabbrica di servizi", un tratto distintivo sempre più riconosciuto e apprezzato. I ragazzi sono stati coinvolti in una sfida per progettare uno stand fieristico e la loro freschezza creativa e innovativa ci ha sorpreso e colpito positivamente.

Massimiliano Verza, Responsabile Value Stream Legno PVC e Alluminio Ferro, ha spiegato come funziona un'azienda come COLFERT, organizzata secondo un modello a matrice. Ha illustrato come le vendite, la gestione delle relazioni con i clienti, l'acquisto delle materie prime e la valutazione dei fornitori siano tutte

*Nella foto in
basso a sinistra
i docenti
COLFERT*



attività interconnesse. Massimiliano ha anche condiviso l'importanza di integrare i fattori ESG (ambientali, sociali e di governance) nella selezione dei partner specie in un contesto che vede la sostenibilità sempre più come fattore competitivo.

Marco Filippucci, Responsabile del dipartimento YCO, ha portato i ragazzi nell'affascinante mondo dell'outdoor, caratterizzato da bellezza, comfort, cura dei dettagli e tagli sartoriali che vanno oltre il "su misura" – qualità che contraddistinguono la nostra pergola bioclimatica a lamelle orientabili WATERPROOF e le nostre tende a caduta verticale, fiori all'occhiello della produzione YCO. Anche in questo caso, i ragazzi sono stati coinvolti in gruppi di lavoro per realizzare elaborati e progetti: lavori svolti con cura e talento con uno sguardo ai dettagli e agli aspetti più tecnologici e innovativi del nostro settore.

Lo scorso 19 febbraio, i ragazzi del corso hanno visitato la nostra azienda per vedere da vicino cosa facciamo ogni giorno: come produciamo, prepariamo e consegniamo i nostri prodotti. Il progetto, dopo la docenza, prevede ora la possibilità di svolgere tirocini presso COLFERT o presso i nostri clienti.

Crediamo molto in questi ragazzi, che sanno dare valore alla formazione e si affidano a "fratelli maggiori" per essere guidati e indirizzati. Siamo convinti che il percorso formativo dell'ITS sappia ben combinare momenti teorici con incursioni pratiche nel mondo dell'impresa, creando un vero e proprio processo di "age balance" grazie al quale più generazioni coesistono in azienda: un "mentoring reciproco", dove non solo le persone senior trasferiscono il loro sapere alle nuove generazioni, ma anche i ragazzi hanno l'opportunità di dare il loro contributo ed essere valorizzati grazie alla loro freschezza, entusiasmo, idee innovative ed energia.

Una vera ricchezza da non lasciarci sfuggire!



Nella foto la classe di Design Manager dell'ITS di Treviso

Noi crediamo fermamente che fare e "dare" del nostro meglio sia il modo migliore per far progredire e innovare il nostro settore. Vogliamo attrarre giovani che, con il loro talento e il loro contributo, possano migliorare la qualità dei nostri prodotti e servizi, affrontando le sfide che il futuro ci riserva, come quella della sostenibilità.

Proteggiamo ciò che conta, utilizzando le soluzioni più intelligenti. Per tutti coloro che necessitano di accesso, ovunque e in qualsiasi momento.

ABUS
one™

Le tue chiavi
in un'unica app



Le tue chiavi, un'unica app: controlla il tuo mondo in modo intelligente e sicuro, sempre a portata di smartphone!

visita www.abus.com/it

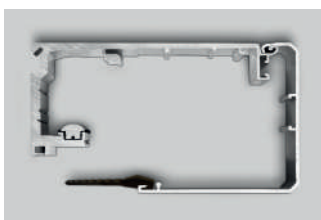


Bluetooth integrato per programmazione e selezione delle funzioni tramite smartphone.

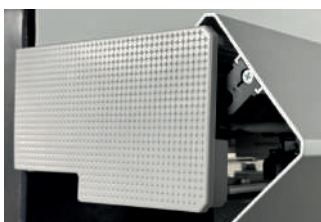


K250

Automazione per porte scorrevoli
Portata max. 250 kg



Massima portata nel minimo ingombro. Sezione automazione 175 mm X 100 mm. Portata massima 250kg.



Eleganza e pulizia delle linee estetiche. Totale assenza di viti di fissaggio e di chiusura in vista. Accesso rapido a tutti i componenti posizionati frontalmente all'automazione per facilitarne la manutenzione.



Profilo di scorrimento ammortizzato e carrelli rinforzati per garantire maggiore silenziosità e massima portata.



| Giovanni Zanatta - Matteo Vianello |

La 1ª giornata dello sport in COLFERT: divertimento, squadra e tanto tifo!

Tra gli obiettivi che ci siamo dati per il 2024 nella nostra Relazione d'Impatto, c'era un piccolo sogno: organizzare la **prima giornata dello sport in COLFERT**.

Lo sport designato per questa prima edizione? **IL MITICO CALCIO BALILLA!** Una scelta che ha coinvolto tutti, anche i meno sportivi, con partite che sono diventate presto una sfida a colpi di risate e spirito di competizione. All'inizio, le iscrizioni arrivavano piano piano, ma poi l'entusiasmo ha contagiato tutti, e nessuno voleva restare fuori.

L'idea di formare le squadre con un'estrazione casuale è stata vincente: ha creato coppie inaspettate e collaborazioni che mai avremmo immaginato. Persone di reparti diversi si sono trovate fianco a fianco, scoprendo di avere più affinità di quanto pensassero.

Le partite si sono svolte nelle diverse sedi, ma il momento culminante è stato la finalissima durante la cena aziendale di Natale. Qui, tra il tifo scatenato ed un'atmosfera da stadio, si sono affrontati i migliori del torneo. E il caso ha voluto che si formassero squadre fortissime, rendendo la sfida ancora più avvincente!

Alla fine, non importa chi ha vinto (beh, forse un po' sì): il vero premio è stato lo spirito di squadra. Abbiamo condiviso momenti unici, risate e tanta voglia di stare insieme.

Questa giornata ci ha insegnato che **fare squadra è tutto**, dentro e fuori dal campo. E noi non vediamo l'ora di rifarlo!



Scopri il nuovo **Canale Colfert**

Siamo felici di annunciarvi il lancio del Canale WhatsApp COLFERT, il nuovo spazio dedicato a novità, eventi e approfondimenti sul mondo del serramento.



Perché seguirci?

Iscrivendoti, riceverai aggiornamenti esclusivi su:

- eventi formativi del Laboratorio COLFERT;
- anteprime di nuovi prodotti e soluzioni innovative;
- fiere e appuntamenti imperdibili del settore;
- la rubrica "Pillole di COLFERT";
- ... e molto altro!

Iscriverti è semplicissimo:

- 1 Scansiona il QR Code che trovi nell'immagine.
- 2 Autorizza la connessione a WhatsApp.
- 3 Clicca su "Segui" per ricevere tutti gli aggiornamenti.

Bau Messe 2025 un'altra delegazione COLFERT ha fatto il carico di novità!

Bau Messe di Monaco
13 / 17 Gennaio 2025



Nelle foto la delegazione COLFERT
in visita alla BAU MESSE

Una delegazione COLFERT composta da collaboratori e clienti, ha partecipato con entusiasmo alla Bau Messe di Monaco, tenutasi dal 13 al 17 Gennaio 2025. L'importante fiera di settore è diventata un appuntamento fisso nelle nostre agende per aggiornarsi sui trend più innovativi e incontrare i fornitori e gli espositori che hanno aderito all'iniziativa.

La formazione in una fiera di settore è fondamentale per rimanere aggiornati sulle ultime tendenze, innovazioni e tecnologie. Questi eventi offrono l'opportunità di ap-

profondire conoscenze specifiche, partecipare a workshop e sessioni formative, e confrontarsi direttamente con esperti del settore. Inoltre, la partecipazione ad una fiera come il Bau di Monaco, permette di migliorare le proprie competenze, acquisire nuove idee e strategie da applicare nel proprio lavoro, e rafforzare la propria posizione sul mercato. In un contesto competitivo quale è il nostro mercato, è essenziale per l'azienda e i suoi collaboratori essere sempre preparati e al passo con i cambiamenti del settore.



Il successo di un evento come questo è stato evidente, con numerosi momenti di condivisione e networking, accompagnati da birra e succulenti wurstel. Un'opportunità perfetta per stare insieme e consolidare relazioni professionali in un'atmosfera informale e conviviale. Grazie a chi è stato con noi!

 **Klimahouse**

Klimahouse 2025 COLFERT e ZEPHIR Passivhaus Italia. Insieme a Klimahouse 2025 per un futuro sostenibile

Klimahouse a Bolzano
29/31 Gennaio 2025

Dal 29 al 31 gennaio 2025, Bolzano è stata il cuore dell'innovazione edilizia con Klimahouse, e COLFERT è stata protagonista presso lo stand Zephir Passivhaus Italia. I visitatori hanno potuto vivere un'esperienza immersiva nella casa passiva, esplorandone i cinque pilastri fondamentali. COLFERT ha guidato le tappe dedicate ai Ponti Termici e alla Tenuta all'Aria, approfondendo soluzioni all'avanguardia per edifici più performanti ed energeticamente efficienti.

Durante la fiera, abbiamo presentato un'importante novità: il nuovo Manuale di Posa, pen-

sato per offrire ai progettisti e ai serramentisti uno strumento chiaro e preciso. Ogni nodo è studiato per garantire efficienza energetica e conformità alle normative UNI 11673-1 e UNI 11673-4, con la possibilità di certificare l'intero processo di posa e valorizzare la professionalità degli operatori del settore.

La nostra presenza a Klimahouse 2025 segna un passo importante verso un'edilizia più responsabile e innovativa. Grazie alla collaborazione con Zephir, rafforziamo il nostro impegno nel fornire soluzioni concrete per il costruire di domani.

**L'innovazione passa dalla
conoscenza: continuiamo a
costruire il futuro, insieme!**

Nella foto il nostro
AD Mirco Zanato
insieme a Francesco Nesi
di ZEPHIR



CASEITALY

La Partecipazione di COLFERT e YCO alla Fiera **Caseltaly**

Case Italy di Bergamo
12/14 Febbraio 2025



Nelle foto i nostri specialisti di settore mentre espongono le novità di prodotto



Siamo lieti di condividere la nostra positiva esperienza come espositori alla recente fiera "Caseltaly" che si è tenuta a Bergamo dal 12 al 14 febbraio 2025. L'evento, che si è svolto in un'atmosfera vivace e dinamica, ha visto una forte affluenza di visitatori e ha rappresentato un'importante occasione per incontrare clienti, partner e professionisti del settore.

Il nostro stand è stato molto frequentato e abbiamo avuto l'opportunità di presentare le soluzioni innovative che, come di consueto, proponiamo, rispondendo alle esigenze di un pubblico variegato e interessato. Prodotti della nostra linea

per la posa, la spiegazione dei nostri servizi con la consulenza degli specialisti di prodotto, il progetto posa certificata e la nuovissima proposta per la Casas Passiva, hanno reso le interazioni molto produttive.

L'altra area dello stand dedicata al nostro dipartimento outdoor YCO con la proposta di tende zip, di sistemi vetro e della ormai famosa pergola a lamelle orientabili "Waterproof" ci hanno permesso di consolidare i rapporti con i clienti già acquisiti e di svilupparne di nuovi.

Vogliamo esprimere i nostri più sinceri complimenti agli organizzatori di "Caseltaly" per la perfetta riuscita dell'evento, dalla gestione logistica all'attenzione ai dettagli. L'evento si è rivelato un importante momento per offrire spunti e occasioni di crescita.

CON TECNOLOGIA IBRIDA PRONTO PER IL FUTURO

ISO-BLOCO HYBRATEC

WINNER
BUILD CONSTRUCTION & ENGINEERING AWARDS 2024
Iso-Chemie
Best Foam Product Manufacturer 2024 - Europe

COMPANY OF THE YEAR
TOP COMPANY IN BUILDING SEALING SOLUTIONS 2024
ISO-Chemie

AWARDED BY
CONSTRUCTION BUSINESS REVIEW

INNOVAZIONE DI PRODOTTO



ISO-BLOCO HYBRATEC NASTRO MULTIFUNZIONE 4.0

ISO-BLOCO HYBRATEC riunisce le caratteristiche qualitative di pregiate pellicole di raccordo per finestre con i vantaggi offerti dai pregiati nastri isolanti multifunzione certificati MF1. Con la nuova tecnologia ibrida ora è possibile riunire l'elevata tenuta all'aria e alla pioggia battente di queste pellicole di raccordo per finestre con l'ottimale forza di espansione e l'elevata capacità di assorbimento del movimento inalterabile della schiuma morbida precompressa in PUR. **E' geniale!**

- ✓ **Massima tenuta contro pioggia e tempesta**
- ✓ **3 livelli di impermeabilizzazione in un unico passaggio**
- ✓ **Sigillatura di giunti diversi con una dimensione di banda di 6-40 mm**
- ✓ **Impermeabilità assoluta grazie alle pellicole firewall (di sbarramento)**
- ✓ **Risparmio di tempo, grazie a un montaggio molto veloce**



LA PERSIANA BLINDATA ORIENTABILE PIÙ VENDUTA AL MONDO NELLA SUA CATEGORIA



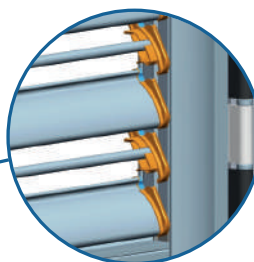
FINALMENTE MI SENTO SICURA.

**L'UNICA PERSIANA
IN ACCIAIO CON LAMELLE
ORIENTABILI OSCURANTI
CERTIFICATA IN CLASSE 3**



L'UNICO SISTEMA ORIGINALE!

CERTIFICATO IN CLASSE 3 ANTIEFFRAZIONE NORMA UNI ENV 1627:2011



TROVERAI LA PERSIANA



**PRESSO I MIGLIORI
ARTIGIANI E SHOW-ROOM
DELLA TUA CITTA'**

ANCHE IN ACCIAIO INOX

PER LA **SICUREZZA** DELLA TUA CASA
NON RISCHIARE, **SCEGLI SECURITY60**

www.security60.it
www.tecnometalsystem.it
www.tecnometalsystemshop.com



MECCANISMI ORIENTABILI per persiane esterne in PVC

VEKA
SALAMANDER
PROFINE
ALPHACAN
KOMMERLING
GEALAN



MECCANISMI ORIENTABILI con compensazione telescopica per persiane esterne in Alluminio

LAMELLA P70



LAMELLA SOLARIA UN55



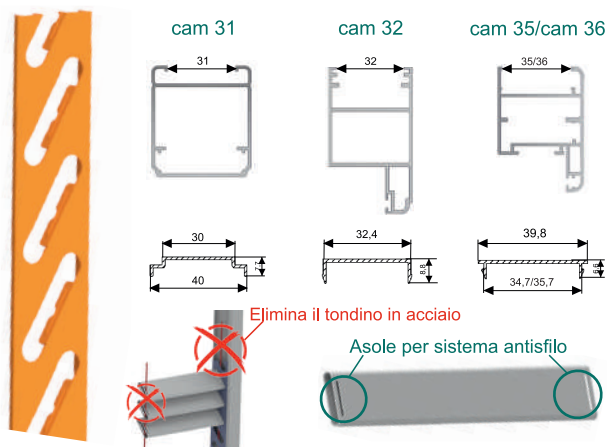
LAMELLA PREZIOSA SP54



e tante altre ...



TRINCIATO PER OVALINA FISSA 50x10 ANTISILO Senza guarnizione e senza tondino in acciaio

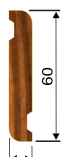


MECCANISMI ORIENTABILI per persiane esterne in Legno

LAMELLA P45



LAMELLA P54



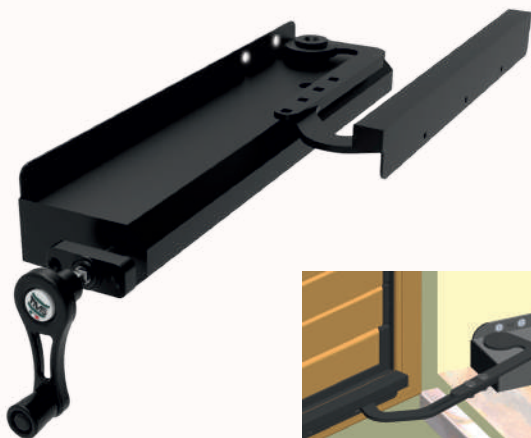
LAMELLA RUSTICA P60



LAMELLA RUSTICA L15



SISTEMA APRIFACILE



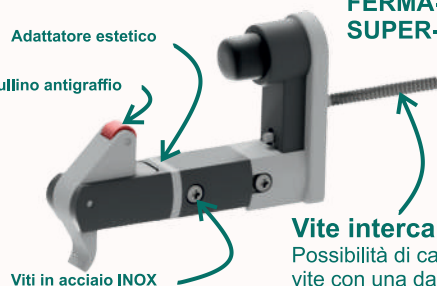
TECNOMETALSYSTEM srl
UN GRUPPO IN MOVIMENTO

84062 Olevano sul Tusciano (Sa)
Via Frosano, 70
☎ +39 0828 612 023 - 612 370
✉ info@tecnometalsystem.it

FERMA-ANTA MAGIC-BLOCK



Adattatore estetico
Rullino antigraffio



FERMA-ANTA
SUPER-UNIQUE

Vite intercambiabile
Possibilità di cambiare la vite con una da 60, 120 o



Serie Bergamo – L'intramontabile eleganza dell'ottone

Con la rosetta quadrata e un'impugnatura piatta dalla forma pulita ed essenziale, la nuova serie Bergamo in ottone convince per la sua forma chiara ed elegante. La gamma, composta da guarnitura per porta interna, maniglia per finestra e maniglione per alzante scorrevole, si presenta completa e versatile per un design uniforme in tutta la casa.

La serie Bergamo in ottone è coperta da Resista®, la garanzia di 10 anni sulla superficie. L'aspetto di alta qualità si conserva anche in caso di utilizzo intenso o in condizioni climatiche difficili.

Quadro Rapido¹

Resista®