

Dal 1999, il magazine specializzato per i professionisti del serramento e del mobile



COLFERT *expo* speciale 2015



Comfort ambientale³

❶ SIEGENIA è comfort ambientale. Diamo vita agli ambienti per donare benessere a chi li abita. ❷ Creiamo protezione garantendovi la massima sicurezza. Aumentiamo il comfort di utilizzo con applicazioni studiate appositamente per migliorare la vita di tutti i giorni. Doniamo serenità grazie a sistemi intelligenti anche dal punto di vista del risparmio energetico e a un microclima sano che si può sentire e respirare. ❸ Il comfort ambientale è l'argomento del futuro. Potete scoprire come sfruttarlo al meglio e farlo conoscere ai vostri clienti collegandovi al nostro sito www.siegenia.com

SIEGENIA Window systems · Door systems · Comfort systems



Direzione e Redazione
COLFERT spa
Via Raffaello, 31 - Zona S.P.Z.
31021 Mogliano Veneto (TV)
Tel. +39 041 45745 - Fax +39 041 5970849
www.colfert.com - colfert@colfert.com

Direttore Responsabile **Mirco Zanato**

Redattore Responsabile **Viviana Surian**

Comitato di Redazione
Studio Paronetto, Daniele Zanato, Ornella Nicoletto, Claudio Vendrame, Elena Camarin

Hanno collaborato **SGE, LegnoLegno**

Grafica **Studio Creativamente**

Stampa **Tipolitografia CTO srl**

Iscrizione al Tribunale di Vicenza N. 1204 del 07.04.2008

Gli articoli firmati riportano l'opinione degli stessi autori senza che questa sia necessariamente condivisa dalla Direzione della testata. La Direzione, inoltre, non si assume responsabilità per le informazioni contenute nei testi pubblicitari e redazionali. Ogni autore è pienamente responsabile di quanto pubblicato. È vietata la riproduzione anche parziale senza autorizzazione dell'Editore.



COLFERT window

ANNO VIII
DICEMBRE 2015



l'editoriale

05 di Mirco e Daniele Zanato

speciale COLFERTexpo 2015

06 **3400 visitatori alla settima edizione di COLFERTexpo**
di Viviana Surian

speciale convegni COLFERTexpo 2015

di Elena Camarin

10 **Convegni COLFERTexpo: un grande successo**

gli espositori raccontano COLFERTexpo 2015

12 **Alluminio e Ferro**

Evva, Cisa, Euganea Pannelli, Assa Abloy,
Fac, Fapim, Iseo

a cura di Claudio Vendrame

15 **Prodotto Finito**

Waterproof, Bugnall-Ponzio, Solarsistem,
Termag, Bauxt, Zanzar Sistem

20 **PVC e Legno**

Colombo Design, Spax-Metabo, Salice Paolo,
Luce by Colfert, Pba, Disec, FritsJurgens, Hoppe,
Alumat, Krona Koblenz, Terno Scorrevoli,
Simonswerk, Tecnostamp, Colfert, AGB, Siegenia

organizzazione aziendale

a cura di Ornella Nicoletto

28 **Conosciamoci meglio**

posa eccellente

a cura di Davide Barbato

30 **La prima fonte energetica
è il risparmio**

da noi succede

33 **Nasce CREO**

grandangolo

a cura di Mario Paronetto

34 **L'azienda deve saper raccontare storie**

SOMMARIO

Tutti i vantaggi di un sistema innovativo



1
90° tra montanti e traversi
come le tradizionali
finestre in legno.



2
50% del tempo di montaggio
del telaio per il
dimezzamento del numero
delle clips necessarie.



3
Clips a scatto di nuova
concezione ed auto posizionanti.
Funzione fermavetro.
Dimensione maggiorata.
A scatto con 5 alette.
Sganciabili.



4
Guarnizione a scomparsa
tra i telaio.
Nuova soluzione rompigoccia.
Sede per guarnizione di finitura.



Compatibilità



Il sistema SPRINT è
perfettamente compatibile con tutti
i sistemi Legno Alluminio
che prevedono una distanza
di 15 mm tra anta e telaio.
Oltre all'innovativo 90° è prevista
la possibilità dell'assemblaggio
tradizionale a 45°.





Il cliente sopra ogni cosa

Non è una frase fatta o peggio una sviolinata, ma il nostro modo di pensare, ciò in cui veramente crediamo, l'unico, a nostro avviso, per ottenere i migliori risultati.

COLFERTexpo ne è l'esempio più lampante. La nostra fiera non è nata per fare business, né per manie di grandezza e nemmeno per fare qualcosa di diverso.

È nata per creare un punto d'incontro tra voi produttori o commercianti di infissi e voi produttori di accessori o prodotti che completano l'offerta dei primi, da cui è scaturito il successo affermato con la settima edizione: 3.400 persone, strettamente collegate alla filiera del serramento, hanno visitato i quasi cento stand presenti all'evento. E non ci accontenteremo certo di questi numeri. L'entusiasmo di chi ha dedicato il suo tempo per visitare COLFERTexpo ci dice, per la settima volta, che siamo sulla strada giusta.

Torniamo al punto di partenza! Tutto quello che cerchiamo di creare di nuovo viene dalla nostra voglia di ascoltare, di metterci in gioco progettando e risolvendo quanto ci viene richiesto dal mercato. Siamo sicuri che "Il successo di cui beneficiamo da tempo è dovuto alla disponibilità del nostro personale di porsi al servizio degli altri. Servendo gli altri, si consegue quasi sempre un beneficio. Non serviamo per ricevere, ma questo è il risultato che il servizio per sua natura produce. Siamo convinti che chi desidera essere grande, debba servire. La nostra azienda è riconosciuta per il suo spirito di servizio, la sfida è continuare ad esserlo". Questa frase, che sentiamo nostra e a cui naturalmente crediamo molto, per i più attenti, era presente nelle nostre serigrafie e altrettanto è messa in evidenza nella nostra sede,

Permetteteci di aggiungere che ogni azienda per diventare grande o per migliorarsi deve avere sempre, come primo obiettivo la soddisfazione del cliente, non il fatturato, non gli utili, ma il cliente, colui che ha i soldi per creare fatturato e utili. Scusate la ridondanza di parole, ma serviva a rendere l'idea.

Il successo di un'azienda non è decretato dai grafici di vendita, ma dalla passione e dall'attenzione riposta verso tutte le figure che ruotano attorno alla propria azienda. Un cliente soddisfatto, inevitabilmente, tornerà da te, ma allo stesso tempo un fornitore, se messo in grado di soddisfare le tue esigenze (non solo in termini economici) torna più volentieri a proporti novità e soluzioni, che sono la linfa vitale delle nostre aziende.

I clienti vengono per primi e dobbiamo offrire loro una proposta di valori e servizi migliore rispetto ai nostri concorrenti. Questo obiettivo lo possiamo ottenere solo definendo nel modo migliore il valore da loro desiderato, e migliorando costantemente il processo di creazione del valore ad una velocità maggiore rispetto ai nostri concorrenti. Questo significherà che il processo di creazione del valore nelle nostre aziende soddisferà maggiormente i nostri dipendenti, perché saranno direttamente impegnati nel migliorarlo, e che anche i nostri fornitori troveranno il lavorare con noi più soddisfacente (paragrafo tratto da un'intervista a Jim Womack, fondatore e senior consultant del Lean Enterprise Institute).

Concludiamo ringraziandovi nuovamente per la vostra presenza a COLFERTexpo 2015 e con l'augurare a tutti voi **Buon Natale e felice 2016.**

di Viviana
Surian

speciale
expo



3.400

VISITATORI ALLA SETTIMA EDIZIONE DI COLFERTEXPO

*A Spresiano forti segnali di crescita e di ricerca del
cambiamento nel mondo del serramento*



Tre giornate all'insegna dell'innovazione e della cultura sull'infisso, con la presenza di oltre mille imprese: novità di prodotto, servizi all'avanguardia, aggiornamenti normativi e tendenze future per la filiera della ferramenta specializzata e dei prodotti finiti su misura.



Sono segnali importanti quelli raccolti da 25 al 27 settembre durante la 7ª edizione di COLFERTexpo, che ha riunito **100 aziende produttrici di ferramenta specializzata ed accessori** per serramenti a Spresiano per portare l'eccellenza del settore a contatto con i produttori e gli installatori di infissi.

Il numero dei visitatori professionali riassume un successo senza precedenti: sono stati 3.400 i visitatori, con un aumento del 10% rispetto al 2013.

L'appuntamento di Spresiano ha trasmesso agli operatori segnali positivi dando forza e valore alle tendenze dei prodotti, all'innovazione delle tecnologie ed alla formazione tecnica e commerciale della ferramenta specializzata per gli infissi, **il tutto in un quartiere fieristico di grande impatto**: l'area delle Bandie, concessa dal Patron Remo Mosole per il doppio appuntamento di COLFERTexpo 2015 e per la successiva Assemblea Plenaria di Unindustria, ha accolto i visitatori in una cornice incantevole, circondati dal lago e da uno splendido parco alberato, già teatro di competizioni sportive e di eventi di prestigio della Marca Trevigiana.

"L'importante incremento nell'afflusso di visitatori - ribadisce la direzione di COLFERT - si affianca alla soddisfazione raccolta fra gli espositori, sia fornitori che serramentisti, che hanno popolato la fiera traendo profitto

dai business meeting. Molte aziende ci hanno riferito di un record di contatti e di nuove opportunità commerciali, rafforzando il volto di un settore laborioso, eccellente e capace di attirare attenzione sulla propria qualità."

La presenza di testate giornalistiche di prestigio per il mondo del serramento e dell'arredamento come Reed Business con la rivista Finestra e come Giornale del Serramento, Showroom Porte e Finestre ed il gruppo editoriale Web and Magazine con la nuova rivista Sistema Serramento ha conferito notevole visibilità all'evento anche dal punto di vista mediatico, attraverso la campagna di comunicazione precedente COLFERTexpo ed il risalto dato alle novità degli espositori presenti.

Il nastro della settima edizione, che ha ottenuto anche il **patrocinio della Regione Veneto e della Provincia di Treviso**, è stato tagliato venerdì 25 settembre dal presidente della provincia di Treviso Leonardo Muraro, il Sindaco di Spresiano e dal Sindaco di Treviso Giovanni Manildo, i quali hanno sottolineato il plauso delle ammi-





nistrazioni locali a sostegno delle iniziative per il territorio ed il tessuto imprenditoriale veneto come COLFERTExpo.

Nata nel 2003 da un'idea della famiglia Zanato, fondatrice di COLFERT S.p.A., COLFERTExpo rappresenta da 12 anni un evento di riferimento per i serramentisti del Nord Italia, proponendo e sintetizzando in una fiera a misura d'uomo tutta l'innovazione del settore grazie ad una rosa di 100 aziende produttrici di ferramenta ed accessori per infissi provenienti non solo dall'Italia, ma anche da Austria, Germania, Belgio e Olanda.

La fiera, giunta quest'anno alla sua 7ª edizione, costituisce un'importante occasione di contatto e dialogo tra i produttori di ferramenta ed accessori da un lato ed i serramentisti, gli showroom, gli installatori, i progettisti e gli architetti dall'altro.

Proprio i progettisti e gli architetti sono stati protagonisti del convegno "Prove in opera" svoltosi nel pomeriggio di venerdì 25 settembre in seno a COLFERTExpo con il patrocinio di Agenzia Casaclima e del collegio dei Periti di Treviso: i temi della posa del serramento e del ri-

sparmio energetico, di forte attualità per i professionisti dell'edilizia, hanno attirato oltre 250 professionisti della progettazione; grande interesse anche per la tavola rotonda di sabato 26 settembre sul tema "Quale futuro per i serramenti Made in Italy?", che ha visto la partecipazione di decine di produttori di serramenti giunti per assistere all'intervento dei rappresentanti delle principali associazioni di categoria del mondo dell'infisso quali ANFIT, UNICMI, FEDERLEGNO ARREDO, con la presenza del Vicepresidente di Unindustria Treviso e di un esperto moderatore quale il dott. Ennio Braicovich, direttore della testata FINESTRA.

COLFERTExpo dà appuntamento alla prossima edizione per il 2017: sarà un anno particolarmente significativo per COLFERT, che festeggerà i primi 50 anni di attività ed invita fin da ora i propri clienti e fornitori a quella che sarà, senza alcun dubbio, un'altra edizione da record.



speciale
COLFERT *expo*
 2015



**UNICA GAMMA
 COMPLETA**



**VITI E
 ACCESSORI PER
 SERRAMENTI
 IN PVC**

**CON DOPPIA
 CERTIFICAZIONE**



*Certificazione di resistenza alla corrosione
 in nebbia salina del trattamento Keraplast3
 fino a 2.000h - Classe 5*



*Certificazione per il fissaggio di ferramenta
 secondo direttiva TBDK e norme EN collegate sia
 per le viti autofilettanti che autoperforanti già a
 partire da profili di rinforzo di spessore 1,5mm*



HECO ITALIA EFG S.R.L.

Sede operativa: via Marze, 30 C

36060 Romano d'Ezzelino (VI)

Sede legale: Via Santa Agnese, 20

36061 Bassano del Grappa (VI)

Telefono 0424-512111 - Fax 0424-512115

E-mail: info@heco.it - http://www.heco.it





Convegni COLFERTexpo: un grande successo

Ormai si sa, COLFERTexpo costituisce un'importante occasione di contatto e dialogo tra i produttori di ferramenta ed accessori da un lato ed i serramentisti, gli showroom, gli installatori, i progettisti e gli architetti dall'altro.



Proprio i progettisti e gli architetti sono stati protagonisti del convegno **Prove in opera** svoltosi nel pomeriggio di venerdì 25 settembre in seno a COLFERTexpo con il patrocinio di Agenzia Casaclima e del collegio dei Periti di Treviso: i temi della posa del serramento e del risparmio energetico, di forte attualità per i professionisti dell'edilizia, hanno attirato oltre 250 professionisti della progettazione.

Interessante anche l'evento di **Levia Group 2016: essere visibili, vendere, fidelizzare**, che ha proposto argomenti attualissimi e molto importanti, come la visibilità nel web e le opportunità che offre il mondo digitale, oggi alla portata di tutti, per rafforzare la propria presenza nel mercato.



Non da meno, il convegno proposto da Termag, riguardante **l'isolamento termoacustico del vano finestra**, con un accento sul monoblocco Termoeasy: la struttura e i materiali che lo compongono, i vantaggi nell'utilizzo di un sistema monoblocco, le prestazioni, le soluzioni per ogni genere di protezione solare, le tipologie per nuove



costruzioni e per interventi di ristrutturazione, senza dimenticare l'assemblaggio e la posa in cantiere.

Continua anche dopo COLFERTexpo l'appuntamento con Cioffi servizi, che dopo aver proposto durante la manifestazione il suo corso di **Aggiornamento sulla normativa che regola le tipologie di chiusure tecniche; chiusure manuali e motorizzate, porte automatiche, chiusure tagliafuoco e porte in vie di esodo**, lo ripropone in forma più estesa in sede COLFERT a prezzi convenienti per i nostri clienti. Il corso, fondamentale per chi vuole tenersi aggiornato sull'argomento, prevede la consegna del manuale, l'attestato di partecipazione e le indicazioni di tutta la documentazione da rilasciare al cliente finale per la chiusura a funzionamento manuale oppure automatica e la targhetta di marcatura CE.

Quale futuro per i serramenti Made in Italy?

questo il titolo del congresso che ha visto la partecipazione di decine di produttori di serramenti giunti per assistere all'intervento dei rappresentanti delle principali associazioni di categoria del mondo dell'infisso quali il vicepresidente ANFIT Piero Mariotto, il direttore generale UNICMI Pietro Gimelli, il presidente di FEDERLEGGNO Roberto Snaidero, il vicepresidente UNINDUSTRIA Luciano Marton ed il direttore LEGNOLEGNO Stefano Mora, con la presenza del Vicepresidente di Unindu-

stria Treviso e di un esperto moderatore quale il dott. Ennio Braicovich, direttore della testata FINESTRA. Un evento nell'evento! Un peccato perdersi un'occasione come questa, dove si sono trattati argomenti quali:

- Import low cost: come fare fronte al fenomeno?
- Internazionalizzazione: come affrontarla?
- Energy label per i serramenti: opportunità o minaccia?
- Edifici a energia quasi zero: siamo pronti?

Vi aspettiamo con i prossimi convegni e workshop alla prossima COLFERTexpo 2017 e per tutto il 2016 con gli appuntamenti del Laboratorio COLFERT!



ALLUMINIO E FERRO



ICS di EVVA da oggi con TAF, la funzione di autorizzazione alla chiusura commutabile

A COLFERTexpo EVVA ha presentato una nuova versione del suo best seller, il cilindro ICS: la funzione TAF, ovvero una soluzione completamente meccanica, che consente di definire a chi, dove e anche quando è possibile l'accesso. Ecco come funziona: estraendo la chiave padronale nella posizione di servizio "S" è possibile autorizzare all'apertura un'ulteriore chiave di servizio. Per quanto tempo? Questo lo decidete voi. La funzione sarà disattivata non appena il cilindro viene riportato nella posizione normale "I" per mezzo della chiave padronale. La chiave standard

apre in entrambe le posizioni, ma non può commutare l'autorizzazione dello stato del cilindro da "S" a "I" e viceversa (posizione di estrazione).

Caratteristiche:

- Cilindro di chiusura con due posizioni di estrazione delle chiavi
- Funzione chiave di servizio attivabile/disattivabile
- Integrabile in un sistema di chiusura ICS
- Nelle versioni cilindro a profilo europeo, SKA e AZ37
- Cilindro di chiusura include 3 chiavi.



Chiudicancello C1310: installabile su cancelli pedonali, ideato per richiudere in automatico il cancello dopo il passaggio

Tra le novità che CISA ha presentato a COLFERTexpo si distingue il chiudicancello C1310, ideato per richiudere in automatico il cancello dopo il passaggio delle persone garantendo durata e funzionalità in modo indipendente dalle temperature esterne.

Principali caratteristiche e benefici:

- Sicurezza di tenere sempre il cancello chiuso dopo ogni passaggio grazie alla chiusura automatica.
- Flessibilità e facilità di regolazione per cancelli pedonali sino a 120 cm e fino a 55 Kg di peso.
- Sistema interamente meccanico senza fluidi

all'interno che permette una costanza di funzionamento anche al variare della temperatura esterna.

- Sistema regolabile: agendo sulle molle tramite apposite viti è possibile regolare la forza di chiusura e l'intensità della spinta del cancello.
- Dimensioni ridotte rispetto alle soluzioni comparabili presenti oggi sul mercato; soluzione non impattante sull'estetica del cancello.
- Sistema completo di accessori che permette l'installazione sia su cancelli nuovi che esistenti.
- Possibilità di impostare la macchina come apri cancello.



Taurus di Euganea Pannelli: si amplia la gamma, crescono le performances

Il pannello TAURUS 100-120 è un pannello composito costituito da nucleo di polistirene espanso (EPS) autoestinguento e rivestito da lastra di alluminio preverniciato a polveri protetta da film di polietilene da togliere dopo il montaggio.

Questo nuovo articolo della linea EUGANEA PANNELLI nel formato da 80 va a sostituire X-TREA, prodotto gradito dai clienti COLFERT che impareranno ad apprezzare il TAURUS con le sue innovative proprietà.

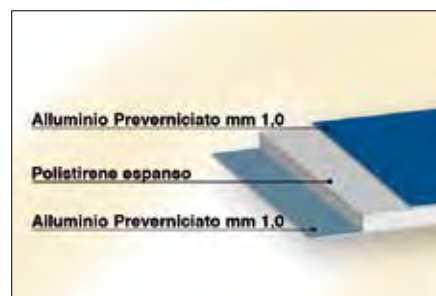
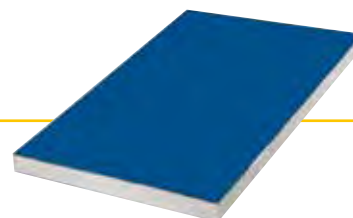
I pannelli TAURUS sono infatti ideali per la costruzione di elementi di facciata verticale

inseriti in profili di alluminio e perfettamente sigillati.

Le particolari colle usate nella costruzione del pannello TAURUS 100-120 ne consentono l'utilizzo in ambiente esterno, con temperature superficiali di utilizzo da -20 C° a + 60 C°.

Proprietà:

- Ottimo isolamento termico
- Buon isolamento acustico
- Ottima stabilità dimensionale
- Ottima planarità
- Facile da tagliare con normali utensili da taglio elettrico.



Idee e strumenti
per qualificare il serramento



ASSA ABLOY

ASSA ABLOY presenta ENTR: Siate liberi. liberatevi dalle chiavi

ENTR™ è la rivoluzionaria soluzione di chiusura intelligente a marchio YALE, distribuita in Italia da ASSA ABLOY. ENTR™ permette di controllare la serratura della vostra porta tramite smartphone, tablet e altri dispositivi Bluetooth.

I vantaggi di ENTR sono immediati:

- Niente più chiavi.
- Apertura tramite il vostro smartphone.
- Bloccaggio automatico della porta per la massima tranquillità.
- Facile da installare.



ACCESSORI PER CANCELLI

Problemi di spazio risolti coi kit telescopici di FAC

Cresce la famiglia di accessori per i cancelli scorrevoli: una soluzione compatta, pratica e congeniale per le situazioni di spazio ridotto presentata da FAC a COLFERTE expo 2015.

I nuovi kit consentono l'installazione di cancelli telescopici anche per aperture fino a 15 metri; due quelli disponibili: per Telescopico a due ante e il Multi-anta (fino ad un massimo di 4).

In aree residenziali gli spazi sono spesso esigui e non consentono l'applicazione di soluzioni tradizionali (ad esempio un comune cancello scorrevole). Questi sistemi ad ante multiple consentono di ottenere grandi aperture in spazi minimi scorrendo parallelamente e sovrapponendosi in fase di apertura. Altre importanti novità che invece riguardano la sezione Autoportanti sono:

- Kit 800 (per Autoportante tradizionale e aperture fino a m 4) adatto anche al residenziale;
- Kit Guardian (per Autoportante alternativo al tradizionale).

L'assenza della guida a terra evita la manutenzione, la pulizia e spesso anche la sua sostituzione, specie dove a causa del passaggio di mezzi pesanti o dove, sia la natura del terreno che gli eventi atmosferici, potrebbero essere di ostacolo al funzionamento di un cancello scorrevole tradizionale.



Problemi di spazio?

La soluzione è il telescopico multi-anta di FAC srl: compatto, pratico e sicuro. Congeniale nelle situazioni di spazio ridotto e necessità di notevole apertura.



ACCESSORI PER CANCELLI

FAC srl - Via Bacchiglione, 6 - Isola Vicentina - Vicenza - ITALY - Tel. 0444 976241 Fax 0444 976936 - info@fac srl.com - fac srl.com

ALLUMINIO E FERRO

fapim[®]

made in ITALY

Design all'avanguardia per la Linea Olimpo

Tra le novità proposte da Fapim nel 2015 c'è la nuovissima Linea Olimpo, che introduce un design all'avanguardia per rispondere alle più moderne esigenze estetiche e comprende le cremonesi Gea, le martelline Iris ed Eos e la maniglia per porta Hera presto sul mercato.

Prodotte nelle versioni per anta-ribalta ed anta a battente, anche nella variante con chiave, le cremonesi Gea sono applicabili sui principali interassi europei e disponibili in molteplici finiture, tra cui oro ed inox PVD.

Fra le martelline utilizzabili per aperture ad anta ed anta-ribalta Iris si distingue per il design essenziale ed elegante, mentre Eos, disponibile anche nella versione con chiave con perno da 23 e 43 mm, dispone del coperchio copri basetta realizzato in unico pezzo per una soluzione esteticamente accurata. Entrambe sono applicabili sul profilo grazie al meccanismo 0520, in modo semplice e sicuro, grazie al

forte bloccaggio a pacchetto, e compatibili con tutti i meccanismi esistenti con interasse di fissaggio standard da 43 mm.

Infine la maniglia Hera coniuga soluzioni tecniche di massima qualità e materiali di pregio ed è disponibile nella versione singola e doppia in un'ampia gamma di finiture.



IRIS



EOS



GEA



HERA

ISEO[®]

Arriva ARGO, la chiave "smart" di ISEO che apre, controlla e gestisce gli accessi con un'app

Con lo smartphone, le chiavi? Non servono più. Basta solo un'App.

Con il proprio smartphone e l'App Argo si possono aprire tutte le porte dotate di dispositivi della serie Smart di ISEO, anche da remoto.

Apertura con smartphone

Grazie alla tecnologia Bluetooth Smart, da oggi anche iPhone può interagire con tutti i dispositivi di controllo accessi della serie Smart, senza alcun bisogno di hardware aggiuntivi. Grazie all'App gratuita Argo, ogni telefono Bluetooth Smart Ready può essere abilitato all'apertura della porta.

Gestione della lista utenti

Con l'App Argo, l'amministratore può gestire le autorizzazioni all'accesso dei vari utenti in modo intuitivo e senza il bisogno di alcun software

aggiuntivo o connessione internet. È possibile aggiungere, cancellare o modificare le autorizzazioni fino a 300 utenti. La lista degli utenti può essere trasferita da una porta all'altra. L'amministratore inoltre può consultare lo storico degli ultimi 1000 eventi rilevati su ogni porta, e inviare il report via e-mail. Gli aggiornamenti del software dei dispositivi di controllo accesso sono gratuiti e garantiscono la migliore performance alla porta. In questo modo, ogni utente potrà continuamente usufruire di nuove funzionalità del sistema.

La gamma di prodotti compatibili con Argo (cilindri e maniglie elettroniche, serrature motorizzate, lettori di credenziali, etc.) si amplierà sempre di più: si possono scoprire su www.iseozero.com



Idee e strumenti
per qualificare il serramento

PRODOTTO FINITO (a cura di Claudio Vendrame)

WATERPROOF
sistema di copertura a lamelle orientabili

Arriva Waterproof Evolution: cresce la gamma delle tettoie a lamelle orientabili di COLFERT

Ascoltando le esigenze del mercato, in aggiunta alla già affermata Waterproof è stata affiancata Waterproof Evolution. L'estensione alla linea. Con struttura interamente in alluminio a lamelle orientabili che coniuga estetica minimale a prestazioni superiori che andiamo ad elencare: larghezza massima con lamella unica 4200 mm, motore integrato nella struttura con possibilità

di aggiungere radiocomando e sensore pioggia, scarichi acqua integrati nella struttura, possibilità di lavorare in piano, inclinazione delle lamelle a 140° con guarnizione di chiusura, eccellente tenuta all'acqua, possibilità di integrare illuminazione a Led, possibilità di aggiungere tende tecniche o sistemi di chiusura a vetro.



	WP classic	WP evolution
Misura max modulo	L 3200 x P 6400	L 4200 x P 6000
Inclinazione max lamella	90°	140°
Colori disponibili standard	Bianco Ral 9010	
Colori disponibili su richiesta	Tinte Ral, Legno e Speciali	

BUGNALL
PORTONCINI IN ALLUMINIO

Ponizio
Aluminium design since 1941

Nuove forme e design per la collezione di pannelli in alluminio Bugnall

Ponizio, azienda leader da oltre 70 anni nella produzione e progettazione di sistemi in alluminio ad alta efficienza energetica per l'architettura contemporanea, con particolare attenzione alle finiture superficiali, di cui offre un'ampia gamma tecnologicamente avanzata, presenta la nuova collezione dei pannelli Bugnall a COLFER-TEXPO con uno stand di grande valore estetico. Questa collezione offre prestazioni impeccabili, design esclusivo ed altissima affidabilità che rendono questo marchio un partner capace di soddisfare appieno le esigenze sia del serramentista che del suo committente.



solarsistem
SISTEMA DI CONTROLLO SOLARE

Solarsistem, moderno connubio tra funzionalità ed estetica

Tendasistem, azienda barese specializzata nella produzione di avvolgibili ed operante sia nel mercato italiano che estero, ha esposto a COLFERTEXPO il proprio sistema di schermatura solare brevettato Solarsistem: un avvolgibile in alluminio estruso che coniuga l'ottimo mix tra prestazioni tecnico-funzionali di una moderna tapparella e la gradevolezza estetica del frangisole; infatti l'elegante design e la robustezza strutturale ne costituiscono le caratteristiche principali.

In posizione di completa chiusura l'avvolgibile Solarsistem si comporta come un normale siste-

ma oscurante, come le comuni tapparelle, con il quale oltre ad ottenere un totale oscuramento degli interni è possibile raggiungere i più alti standard di isolamento termo/acustico; inoltre, sempre in posizione di chiusura Solarsistem assume le caratteristiche di un sistema di sicurezza anti-effrattivo di grande affidamento con il vantaggio di essere assolutamente integrato nel design e nell'estetica dell'edificio.

Il sistema Solarsistem consente agli ambienti interni di mantenere una temperatura pressoché costante con un conseguente considerevole risparmio energetico: la capacità di isolamento



termico di questo avvolgibile è maggiore del 75% rispetto ad un normale avvolgibile o ad una normale tapparella in alluminio o pvc. Grazie a tali caratteristiche, questo nuovo brevetto internazionale conferisce all'avvolgibile stesso un ruolo estremamente importante nelle politiche di risparmio energetico.

PRODOTTO FINITO (a cura di Claudio Vendrame)



Monoblocco Termo Easy. L'isolamento termoacustico per ogni struttura

In un mondo in cui i costi energetici sono destinati a crescere, TERMAG si pone l'obiettivo di far vivere gli ambienti di casa, dell'ufficio, scuole, strutture di qualsiasi genere, con benessere riducendo i consumi energetici.

Da questo impegno nasce il monoblocco Termo Easy, realizzato con EPS Neopor (polistirene espanso sinterizzato), la cui caratteristica più importante è la sua bassa conducibilità termica che lo rende uno dei materiali più eccellenti per l'isolamento termoacustico in edilizia. I monoblocchi Termo Easy si adattano a qualsiasi struttura mu-

raria, di tipo tradizionale o struttura prefabbricata a secco. I monoblocchi sono adattabili e personalizzabili per soddisfare ogni esigenza. Sono la soluzione ideale nella realizzazione di nuovi fabbricati, sono un'ottima soluzione negli interventi di ristrutturazione. Estremamente semplici e pratici da posare con tempi notevolmente ridotti rispetto ai sistemi tradizionali. L'EPS è costituito da oltre il 90% di aria e l'utilizzo di EPS ad alta densità pari a 300 kPa ci permette di ottenere valori di isolamento termoacustico molto elevati.

"Per ogni vano finestra, Termag ha la soluzione



per l'isolamento termoacustico e la protezione solare; sistemi di posa del serramento che garantiscono la massima protezione dagli agenti atmosferici. Con le soluzioni Termag caldo e freddo rimango fuori dall'ambiente interno, i rumori rimangono all'esterno, una vera barriera acustica, mai più formazione di condense e muffe sui giunti tra muratura e finestra. Tutto questo anche grazie ai servizi di installazione offerti da consulenti e specialisti su cui l'azienda può contare e che garantiscono livelli di qualità alti".



Style and Protection

Basic B16: il portoncino blindato democratico

Accanto alle novità della linea top di gamma MONOLITE, BAUXT ha presentato anche BASIC B16, che con la sua classe Antieffrazione 3 e le cerniere Basic registrabili su due assi è il portoncino blindato economico più performante della sua categoria. Dotato di serratura triplice a mandata a cilindro europeo, con 10 punti di chiusura totali più un catenaccio superiore (di cui 6 mobili e 4 fissi), Basic B16 monta guarnizione perimetrale di battuta in TPE ed una soglia mobile.

Le caratteristiche principali di B16 sono:

- Classe Antieffrazione 3
- Cerniere Basic registrabili su due assi
- Caratteristiche base comuni
- Controtelaio: lamiera spessore 25/10, con 8 punti di fissaggio regolabili semi collassabili
- Telaio: Lamiera spessore 25/10, disponibile nei colori bianco o testa di moro
- Cerniere: Basic registrabili su due assi
- Manigliera: maniglia interna e pomolo fisso

esterno, finiture alluminio anodizzato oro e alluminio anodizzato argento

- Spioncino grandangolare di serie.

- Dimensioni disponibili: LAb 800-850-900 x LAh 2000-2100-2200



Plissé Zero e Jolly di Zanzar: due soluzioni laterali innovative per portefinestre

Plissé Zero

Plissé Zero è una zanzariera per porte-finestre di frequente passaggio, ideale per passaggi di ampia larghezza. La semplicità di montaggio e smontaggio facilita una completa pulizia del vano e del prodotto. L'assenza di guide inferiori sul pavimento facilita la pulizia e il transito: nessuna barriera architettonica, aspetto che la rende ideale anche per l'utilizzo da parte di portatori di handicap. Plisse Zero è realizzabile a un'anta unica, la cui altezza deve essere del 20% superiore alla larghezza, con misure max 2000x2600 mm.

Jolly, silenziosità e controllo in una zanzariera laterale

Jolly è un'elegante zanzariera ad avvolgimento laterale, ideale per portefinestre; è dotata di pre-

sa ergonomica lungo tutto il profilo della barra maniglia, che ne rende comodo e facile l'azionamento sia dall'interno che dall'esterno. L'apertura e chiusura dell'anta, pur essendo dotata di molla, risulta molto controllata, senza causare avvolgimenti improvvisi e veloci.

Questa caratteristica, unita alla guida a terra molto bassa, rende il prodotto ideale per i vani di frequente passaggio; la guida a terra flessibile dispone inoltre di un sistema di aggancio ai cingoli impedendo agli stessi di sollevarsi in caso di vento. La tenuta del telo nella guida inferiore viene garantita dalla presenza di particolari linguette poste alla base della rete e vincolate a restare all'interno della stessa; la particolare forma curva di tali linguette permette allo stesso tempo un



Plissé Zero

Jolly

ingombro minimo nel momento in cui il telo viene riavvolto. Il modello Jolly prevede 2 tipi di fissaggio:

- con piastine di fissaggio;
 - con compensatore telescopico.
- Il compensatore telescopico permette di compensare differenze in larghezza fino a 14 mm mantenendo il cassonetto sempre perpendicolare al pavimento.

Aperti alla Sicurezza

DESIGN COLLECTION / MONOLITE RM

DESIGN

TECNOLOGIA

INNOVAZIONE



COMFORT

FLESSIBILITÀ

SOSTENIBILITÀ
AMBIENTALE

Da 30 anni Bauxt è aperta all'innovazione di prodotto, alla ricerca tecnica, all'avanguardia tecnologica e alle tendenze del design: da 30 anni produce esclusivamente porte blindate.

Inserita in linea con la parete senza alcun profilo in vista, **Monolite RM** celebra l'essenzialità della forma nella sua massima espressione: perfettamente complanare, assicura il perfetto mimetismo oppure l'audace contrasto. **Aperti a nuove concezioni dello spazio.**

bauxt.com

Bauxt[®]



Buon Natale e

Nicola Barbisan; Roberto Bedendo; Alberto Berna; Mario Berto; Cristiano Bet; Alessandro Biscaro; Alessio Bon
Elena Camarin; Alberto Camerini; Roberto Canella; Carmen Cascella; Andrea Chiavini; Stefano Collet; Alessan
Susanne Kurzen; Giancarlo Lubiato; Cristian Lucchese; Gianni Marcato; Francisco Martearena; Massimo More
Pozzobon; Paolo Prete; Mirco Sbeghen; Michele Seganfreddo; Mauro Sinicco; Daniele Sisti; Moreno Socci; Viviana
Mattia Violo; Ardian Voci; Ernesto Volpato; Simone Volpato; Enrico Zanatta; Giovanni Zanatta; Francesco Zanc



Felice Anno Nuovo

acina; Mirco Bonazza; Claudio Borghese; Viviano Borghese; Andrea Borsato; Federico Bottaro; Corrado Cacace;
dro Cordano; Enrico De Cassan; Nicola Facchinato; Silvio Facciotti; Andrea Fadel; Fabio Feltrin; Stefano Gobbo;
llo; Enrico Moretto; Nicola Moretto; Ornella Nicoletto; Giorgio Nuvolari; Mario Piazza; Enrico Piovesan; Elena
a Surian; Stefano Tosatto; Vanessa Tronchin; Tommaso Vania; Claudio Vendrame; Matteo Vianello; Diego Violo;
anaro; Claudio Zanin; Luca Zara; Daniele Zugno; Daniele Zanato; Fernanda Zanato; Luigi Zanato; Mirco Zanato

PVC e LEGNO



La finitura vintage scalda il cuore delle maniglie Colombo Design

Grande attenzione ed apprezzamento ha destato nel pubblico la rivisitazione della maniglia "best seller" ROBOQUATTRO di Colombo Design nell'esclusiva finitura VINTAGE, che introduce una nota calda in un prodotto tradizionalmente freddo come l'acciaio e interpreta

in chiave moderna il fascino del sapore classico. Garantita 10 anni, la finitura VINTAGE è disponibile in versione lucida o satinata ed è disponibile anche su ulteriori modelli, come Fedra, Gira e Square e su molteplici accessori coordinati.



Stechel porta in Italia la nuova linea Wirox di Spax e diventa distributore degli utensili Metabo

Aria di novità presso lo stand dell'azienda Stechel: sul fronte SPAX, l'azienda milanese ha dato risalto al nuovo rivestimento WIROX, studiato per offrire 10 volte maggiore protezione contro la corrosione nel test in nebbia salina neutra di quanto richiesto dalla norma per la zincatura gialla tradizionale, ed ha una durezza superficiale notevolmente maggiore. Questo lo rende ideale per uso esterno in strutture quali ad esempio tettoie o pergole non direttamente esposti alle intemperie. Il rivestimento WIROX è esente da cromo esavalente, e quindi è molto più rispettoso dell'ambiente per la produzione e l'utilizzo rispetto alle finiture tradizionali.

A COLFERTexpo inoltre Stechel ha presentato ufficialmente la linea METABO per l'artigiano: utensili elettrici dagli standard elevati, sviluppati e realizzati con tecnologie all'avanguardia: i materiali impiegati, come l'alluminio pressofuso della robusta testata ingranaggi, garantiscono una rapida dissipazione del calore e ne aumentano la longevità. La tecnologia AIR COOLED e le batterie Li-Power creano insieme una delle tecnologie a batteria migliori al mondo; i motori Marathon Metabo permettono di lavorare in condizioni di sovraccarico a lungo, senza che il motore si bruci, garantendo sicurezza professionale per il lavoro quotidiano.



La rosetta con molla più compatta del mercato? C3 di Salice Paolo

Proprio così: con soli 33 mm di diametro ed appena 3 mm di spessore, la nuova C3 di Salice è la rosetta con molla di ritorno più compatta nel panorama della maniglieria. C3 è disponibile sulle nuove linee REFLEX, LIFE e WOOD, che sono state protagoniste in fiera grazie alle loro linee essenziali ma



delicate: in particolare REFLEX si distingue per l'espressione dei trend più attuali in cui coesistono un aspetto morbido ed un design regolare, valorizzati dagli spessori sottili, che la rende una maniglia ideale sia per ambienti residenziali moderni che per il contract.

Idee e strumenti
per qualificare il serramento

PVC e LEGNO



Brilla una LUCE nuova: la nuova maniglia in esclusiva COLFERT

Uno stand dedicato ed un battesimo d'eccezione per la nuova linea maniglia LUCE, un'esclusiva COLFERT che si presenta al mercato con una gamma estremamente vasta di prodotti, accessori e finiture.

Rosetta tonda e ovale, rosetta quadra e rettangolare, DK ribassato con e senza pulsante, maniglioni HS, pomolo centrale e zancato, maniglione per portoncino diritto e zancato.

Il meccanismo della maniglia per porta, ribassato a 7 mm, non richiede lavorazioni aggiuntive

ed è garantito per 200.000 movimenti.

Il DK 7 mm viene fornito pre-montato e non richiede lavorazioni aggiuntive sul serramento.

Il design della serie LUCE soddisfa le tendenze attuali e allo stesso tempo di chi è alla ricerca di una maniglia semplice e pulita.

Le finiture cromo lucido, cromo satinato ed oro lucido sono garantite 7 anni.

La ricerca nei piccoli dettagli di curvature e linee rette di questa maniglia in zama la rendono il complemento adatto a molteplici ambienti.



Vinilika D2 e D3 di Collmon: una linea completa per l'incollaggio del legno

VINILIKA D2 E D3 sono le nuove colle viniliche, prive di sostanze nocive, proposte a COLFERTExpo da Collmon, azienda fiorentina che da anni rappresenta il riferimento per il fissaggio. Indicata per

incollaggio del legno in ambienti umidi, VINILIKA è resistente all'umidità e alle muffe ed è ottima nella costruzione di mobili, porte interne, incastri e sedie. È inoltre ideale per l'incollaggio di legno



massello. Grazie a Vinilika D2 e D3 la Collmon completa la gamma dei propri prodotti che da sempre, con Bindan e Bindulin, hanno garantito lavorazioni di alta qualità ai clienti COLFERT.



PBA e il programma 200F: la biometrica con l'acciaio intorno

Pba, azienda vicentina riconosciuta come il brand dell'acciaio inox AISI 316L, il più duro, resistente ed elastico tra gli acciai e della resina termoplastica poliammide 6, la più nobile e anche per l'ideazione di prodotti in rame, ha proposto a COLFERTExpo 2015 il nuovo maniglione 200F.

Partendo dallo studio di un lettore d'impronte digitali tecnologicamente all'avanguardia, pba ha disegnato un maniglione che conferma quanto, nei nuovi gesti divenuti quotidiani, novità ed istinto possano e debbano convergere.

Il nuovo Programma 200F è l'integrazione di un lettore Ekey Arte con un maniglione pba in acciaio inox AISI 316L e conferma la scelta di pba a spingersi verso innovazione e ricerca tecnologica

nel progettare accessori per l'architettura ovvero ausili per ambienti senza barriere.

Ekey Arte è un sistema biometrico che rende possibile il controllo degli accessi ad impronta digitale e che, integrato al design del maniglione pba, permette una maggiore sicurezza in ambienti privati o di lavoro.

Il Programma 200F è lo studio di una sintesi tra forma e funzione in cui la bellezza non sia fine a se stessa, ma l'espressione di quella funzione e il supporto a nuovi gesti quotidiani.

Francesca Masiero, Presidente pba, racconta così la nascita di questo nuovo progetto: "Coloro che vogliono stare al passo col mondo devono essere pronti a lasciarsi

dire qualcosa da esso. Stare al passo col mondo significa essere, fin da principio, sensibili all'alterità. Tale capacità a lasciarsi contaminare non nasce dalla neutralità e nemmeno dalla dimenticanza di sé stessi ma, dalla consapevolezza che i nostri pregiudizi debbono essere giocati, lanciati come dadi, ogni giorno nell'eterno andare del mondo. Il mondo adesso parla di tecnologia in continuo divenire, di telecomunicazioni appoggiate sull'aria, di necessità fino a ieri non immaginabili. Ciò di cui oggi non si può più fare a meno, ieri non esisteva e per capire cosa sarà indispensabile domani occorre camminare accanto al mondo. E lanciare i dadi".



PVC e LEGNO



Sicurezza al top con il defender a incasso "BD28" per il legno e la borchia antistrappo "RX51" per alluminio e PVC

I nuovi defender presentati da DISEC a COLFERT-expo garantiscono sicurezza e resistenza allo scasso grazie ai materiali di prima qualità con cui sono prodotti.

BD28, il defender ad incasso per i serramenti in legno, è realizzato interamente in ottone ed offre 3 possibili forme (ovale, rotondo e quadrato) e combinazioni con coperture esterne in 3

finiture diverse (cromo lucido, satinato e PVD ottone) per le forme ovale e rotonda, garantendo così il miglior abbinamento possibile con maniglie e pomoli esistenti.

RX51 è invece la borchia antistrappo tonda che si rivolge ai serramentisti dell'alluminio e del PVC e che coniuga una solida struttura ad un design pulito e rigoroso nelle finiture inox/cromato.



BD28



RX51



Fritsjurgens e la cerniera che rivoluziona la porta a bilico

La cerniera FritsJurgens, brevettata per porte fino a 500 kg ed angolo d'apertura a 90°, consente per la prima volta di installare una porta a bilico senza inserire dispositivi nel pavimento, offrendo una soluzione totalmente innovativa, al contempo funzionale ed estremamente elegante.

Il sistema per porte a bilico FritsJurgens si distingue da qualsiasi altro proprio per il fatto che tutti gli elementi tecnici vengono integrati nella porta rendendo l'interfacciamento con il pavimento impercettibile ed elegante.

Dato che l'installazione di porte a bilico tradizionali richiede un'apertura nel pavimento grezzo per l'inserimento della scatola da pavimento, nelle prime fasi dei lavori di costruzione occorre sincronizzazione e collaborazione tra le parti coinvolte nel processo.

FritsJurgens trasforma il procedimento di costruzione. La cerniera FritsJurgens consente per la prima volta di installare una porta a bilico senza inserire dispositivi nel pavimento. Ciò semplifica notevolmente i lavori di costruzione: la porta può essere ora montata duran-



te l'ultima fase dei lavori ed è quindi molto meno soggetta a rischi e danni durante il processo di costruzione. Tutto questo è reso possibile dal meccanismo FritsJurgens, che viene integrato nella porta e non nel pavimento.



Mini-rosette di Hoppe: la purezza nei dettagli

Novità 2015 in casa HOPPE e protagoniste nello stand dell'azienda tedesca a COLFERTExpo sono le nuove Mini-Rosette che, una volta montate sulla porta, risultano quasi invisibili mettendo così in primo piano la maniglia e creando un connubio nuovo tra il design della porta e della maniglia.

Le guarniture per porta interna con Mini-Rosetta HOPPE, disponibili in acciaio inox e in ottone cromato, sono abbinabili alla nuova gamma di bocchette nelle versioni per foro normale, cilindro e nottolino/bottone scanalato per bagno. Tutte le guarniture sono dotate del fissaggio

HOPPE Quadro Rapido, che consente un montaggio semplice e rapido delle maniglie senza attrezzi e garantisce una tenuta sicura. Il cuore della comprovata tecnica è il meccanismo di fissaggio della maniglia sviluppato da HOPPE.

È sufficiente applicare le Mini-Rosette, incastrare le maniglie e il gioco è fatto!

Le Mini-Rosette di HOPPE sono disponibili sulle linee Amsterdam, Dallas, Houston, Los Angeles e Stockholm ed anche sulle guarniture per porte interne con Mini-Rosette opera la garanzia HOPPE di 10 anni sulla funzione.





ALUMAT®

Senza barriere con Alumat

L'azienda tedesca Alumat ha proposto due innovative soglie, HST e MHST20 consentono un passaggio senza barriere dalla zona giorno verso l'esterno per tutti gli alzanti scorrevoli in legno e PVC.

Soltanto un passaggio a pari livelli, e quindi con un'altezza della soglia uguale a zero cen-

timetri, è "SENZA BARRIERE"

Ecco i vantaggi offerti da HST e MHST20:

- nessun rischio di inciampo
- nessuna usura
- nessuna meccanica
- un comfort abitativo elevato
- montaggio semplice



New System 0500 di Krona Koblenz, il sistema con cuscinetti a sfere per porte scorrevoli

KRONA KOBLENZ ha presentato a Spresiano il nuovo sistema con cuscinetti a sfere per porte scorrevoli NEW SYSTEM 0500: nuovo design, portata per 50 kg o 80/120 kg, intercambiabile con la precedente versione del System 0500, nuovo sistema antivibrazione ed auto-allineante. Uno scorrimento ancora più silenzioso e durevole

nel tempo grazie al nuovo carrello che col suo sistema corregge i falsi movimenti e assorbe le vibrazioni da scorrimento.

L'installazione di NEW SYSTEM 0500 è semplice in ogni situazione grazie alla staffa a due entrate, inoltre i nuovi profili consentono un'installazione veloce che con le velette a clip permettono una



finitura estetica perfetta.

A completare questo nuovo System 0500 ci sono l'ammortizzatore ABS e gli innovativi stopper che dispongono di una regolazione a molla per una frenata ad alta precisione.



Terno Scorrevoli e il sistema "Unico" a scorrimento complanare

Costantemente impegnata nello sviluppo tecnologico e alla continua ricerca di un design "unico", orientata a fornire soluzioni in grado di coniugare estetiche e funzionalità, Terno ha presentato a COLFERTExpo il nuovo sistema UNICO: un innovativo e rivoluzionario meccanismo di scorrimento complanare per armadi con due ante in legno con scorrimento complanare, è la naturale risposta alle esigenze di un design minimalista e moderno, che vede l'allineamento delle ante nella fase di chiusura come un elemento imprescindibile del design stesso.

UNICO nasce da esigenze estetiche sempre più stringenti che richiedono superfici visibili delle ante talmente pulite da arrivare quasi ad eliminare dal design stesso le maniglie, riducendole a delle nicchie quasi impercettibili.

È sulla base di questi presupposti che Terno Scorrevoli ha creato UNICO, un sistema a scorrimento complanare che permette quindi di unire estetica e funzionalità.

Le ante, grazie ad UNICO, si aprono lateralmente in modo agevole, pratico e veloce, come in qualsiasi armadio con ante scorrevoli sovrapposte. Sarà sufficiente praticare degli incassi laterali all'anta o inserire delle maniglie incassate.

Ma i vantaggi di UNICO nei confronti dei tradizionali sistemi a scorrimento complanare non finiscono qui:

- Estremamente versatile: un solo scorrevole può essere utilizzato per ante con larghezza da 1200 a 1500 mm, con spessori da 18 a 50 mm e con pesi da 30 a 70 kg.
- Semplice: tutti i componenti del sistema



sono già assemblati. L'installazione è quindi facile e veloce.

- Affidabile: UNICO è avvitato centralmente all'anta, questa caratteristica consente di eliminare qualsiasi tipo di flessione.
- Non richiede manutenzione: l'apertura e la chiusura delle ante avviene per gravità senza l'ausilio di molle o altri sistemi di tiraggio che con il tempo si potrebbero deteriorare, eliminando la necessità di manutenzione.

PVC e LEGNO

SIMONSWERK
TECNICA NELLE CERNIERE

TECTUS di SIMONSWERK: cerniere a scomparsa tutte da esibire

È una novità assoluta del 2015 ed ha già fatto parlare di sé con gli arditi progetti architettonici di cui si è subito resa protagonista: stiamo parlando di TE 311 3D FVZ, la nuova cerniera a scomparsa totale messa a disposizione di progettisti, industrie e serramentisti da parte dello specialista tedesco Simonswerk che con questo prodotto dal design invisibile allarga ulteriormente la famiglia TECTUS con le nuove varianti presentate a COLFERTexpo 2015.

Il programma di cerniere invisibili TECTUS di SIMONSWERK, nato nel 2002 e cresciuto nel tempo con numerosi modelli, rende possibile l'integrazione ottimale di porte con e senza battuta all'interno di ambienti dalle linee e dalle superfici pure. Capaci di grandi portanze essendo

in grado di reggere elementi porta fino a 300 kg di peso con sole 2 cerniere, e di permettere aperture fino a 180°, le cerniere TECTUS sono applicabili su telai in legno, acciaio e alluminio. Regolabili nelle tre dimensioni e non richiedenti manutenzione, sono utilizzate su porte residenziali di pregio e porte funzionali pesanti negli edifici pubblici.

Le ultime novità riguardano le varianti A8 pensate per le porte con rivestimento, FVZ per le porte rasomuro, TE 380 3D per porte interne con battuta e TECTUS Energy, l'innovativo sistema di cerniere a scomparsa con passaggio corrente continuo e integrato nella meccanica della cerniera. Novità assoluta TECTUS TE 311 3D FVZ, concepita per rispondere alle richieste specifiche



del mercato italiano in cui il coprifilo, che può essere spesso fino a 12 mm, risulta complanare con la porta. Con portata di 60 Kg con solo due cerniere, TE 311 3D FVZ è regolabile sui tre assi e proposta in due versioni che permettono la reversibilità della porta.

TECNOSTAMP
WINDOW AND DOOR ACCESSORIES

TECNOSTAMP: colori su misura e sicurezza in primo piano

Tecnostamp, azienda partner di COLFERT e leader nella ferramenta per l'assemblaggio come bandelle, cardini, chiusure ed accessori con dieci linee di prodotto in grado di soddisfare completamente il mercato del serramento esterno, ha esposto in occasione di COLFERTexpo le molteplici varianti di colore tra le quali il cliente può scegliere, in base al colore di applicazione richiesto, qualsiasi variante

cromatica nella tabella RAL.

Il richiedente può quindi contare sul supporto tecnico ed organizzativo dell'azienda in modo tale da soddisfare qualsiasi esigenza del mercato. Oltre a questa nota di design, l'accento è stato posto sull'antintrusione con il nuovo catenaccio di sicurezza dotato di spessori per il fissaggio con spagnolette, disponibile nelle misure mm 220+80 e completo di viti di fissaggio.



COLFERT

Serratura Scuro: sicurezza e versatilità anche su infissi già esistenti

A COLFERTexpo 2015 è stata presentata al pubblico la nuova serratura SCURO, un ferroglietto da applicare predisposta per cilindro europeo a tre punti di chiusura.

Le caratteristiche salienti sono:

- Possibilità di effettuare KA con altri ingressi della stessa abitazione (cilindro europeo)
- Maggiore sicurezza rispetto alla serratura a pompa che è facilmente apribile con grimaldello bulgaro
- Possibilità di gestire più spessori di scuro sen-

za dover cambiare la pompa

- Finitura gofrata e certificata a 500 ore di nebbia salina
- Puntali antitaglio: il taglio dall'esterno è impedito da puntali in acciaio girevoli
- Sostituzione: la scatola di cm 2 più alta rispetto alle attuali serrature in commercio facilita la sostituzione senza dover ritoccare il serramento ed usando dei nuovi fori di fissaggio.
- Kit spessori PVC mm 3 opzionale che permette di adattare la serratura ai più noti profili PVC per scuri.



Idee e strumenti
per qualificare il serramento

PVC e LEGNO



AGB

AGB presenta ARTECH, la nuova ferramenta per finestre Anta e Ribalta

AGB - Alban Giacomo Spa, azienda specializzata in sistemi per porte, finestre ed oscuranti, ha ampliato la propria gamma con il lancio di ARTech, fusione tra arte e tecnologia, tra stile e funzionalità.

Un prodotto nato dalla creatività e dalla tecnica di un'azienda Italiana al 100%, progettato secondo una logica modulare che esalta la versatilità dei componenti che ben si adattano ad un processo produttivo del serramento flessibile e snello.

Flessibilità che appare evidente nelle soluzioni pensate anche per serramenti fuori standard.

Logica conseguenza è la razionalizzazione delle scorte di accessori che consentono una sensibile riduzione del magazzino grazie alla modularità, variabile sempre più importante all'interno di aziende che seguono i principi del just in time.

Il tutto senza trascurare, anzi esaltando, la semplicità e la facilità di assemblaggio della ferramenta sull'infisso, altro elemento chiave di un serramento moderno e studiato per un processo produttivo veloce, efficiente e efficace.

Anche la posa in opera della finestra è facilitata dalla possibilità di ampie e comode regolazioni dell'infisso, grazie alla presenza di un punto di chiusura con nottolino a fungo di serie che consente generosa regolazione verticale e in pressione agevolando le operazioni di messa a punto della finestra.

ARTech si contraddistingue inoltre per soluzioni estetiche innovative che impreziosiscono lo stile della finestra e la pulizia delle linee. Lo stile "Made in Italy" di ARTech viene sottolineato da altri pregevoli accorgimenti estetici, non ultimo l'elegante leva del catenaccio passante integrata



al frontale che scompare in posizione di chiusura perché perfettamente complanare con l'asta. Non da ultimo, Artech reinterpreta le crescenti esigenze di sicurezza degli utenti finali proponendo un punto di chiusura antieffrazione di serie, lasciando poi al serramentista la possibilità di personalizzare la finestra secondo le proprie logiche di prodotto.

S G E

Società Generale Elettronica

**SYSTEM
INTEGRATOR**

SGE srl

Via Terraglio, 263
31022 Preganziol
Treviso

Tel 0422 490651 r.a.
Fax 0422 490686
E-mail: sge@sgetreviso.it



30 anni di attività

nell'informatica a fianco dei nostri clienti nel Triveneto.

Un'offerta di prodotti/servizi

per infrastrutture hardware, area server, periferiche, soluzioni di stampa.

Un team di professionisti

con competenza, esperienza, risposte chiare e veloci.

Vuoi rinnovare il tuo parco

macchine in tranquillità?

Scegli la locazione operativa: un pacchetto "all inclusive" che ti permette di farlo con costi bassi, garanzia ed assistenza comprese.

Contattaci subito,

siamo a tua disposizione:

- sge@sgetreviso.it
- +39 0422 490651

Saremo lieti di sentirti!

PVC e LEGNO

SIEGENIA®

brings spaces to life

Un poker di novità firmato Siegenia

Sono state 3 giornate intense quelle vissute in fiera dallo staff Siegenia, impegnato a presentare ai visitatori di COLFERTexpo una rosa di prodotti innovativi che spaziano dall'alzante scorrevole alla ferramenta per scuri, tenendo la sicurezza sempre in primo piano. Ecco le innovazioni proposte da Siegenia:



Cerniera a scomparsa TITAN axxent 24+

Una cerniera che soddisfa al contempo architetti e serramentisti per il design ben studiato e la sua estetica ricercata uniti a notevoli vantaggi economici. TITAN axxent 24+ si può impiegare su profili stretti, per realizzare ampie vetrate e garantire il massimo comfort ambientale; è indicata per serramenti in legno e legno/alluminio (profondità battuta di almeno 24 mm) e in PVC e alluminio (cava ferramenta da 16 mm).

La sua flessibilità la rende ideale per serramenti di piccole dimensioni; i materiali più moderni e il procedimento di finitura garantiscono un movimento fluido e una minima usura ed un elegante coperchietto protegge il supporto d'angolo dallo sporco.

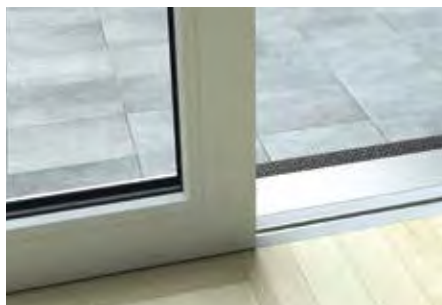
L'elevato grado di premontaggio (quattro particolari da montare), indipendentemente dal peso dell'anta, l'altezza ridotta dei particolari, la possibilità di compensare facilmente le imprecisioni dell'aria, la registrazione continua della pressione nei punti di rotazione e l'elevata portata fino a 150 kg senza l'impiego di particolari aggiuntivi sono solo alcuni dei vantaggi di questa cerniera. Il montaggio in cantiere è semplice e rapido: l'anta si può agganciare in posizione di ribalta o di leggera apertura semplice.

Soglia per alzante scorrevole

Si tratta dell'evoluzione della soglia ECOPASS dedicata alla porta finestra, caratterizzata da eccezionale efficienza energetica e da totale assenza di barriere, unitamente all'elevata flessibilità e la semplicità di montaggio.

Oltre a garantire un eccezionale isolamento termico, questo prodotto assicura la totale assenza di barriere architettoniche e quindi un comfort elevato e un design elegante; allo stesso tempo la soglia è molto stabile, grazie alla struttura particolare con rinforzo in alluminio integrato. La lavorazione è rapida ed economi-

ca, poiché la struttura è monopezzo e il grado di premontaggio è elevato; un sistema modulare completo offre molteplici possibilità di realizzazione e consente di adattarla alla struttura dell'edificio secondo le proprie esigenze con listelli protettivi, profili di adattamento e di compensazione.



Extern, ferramenta per scuri

Ampio spazio è stato dato alla ferramenta regolabile per scuri e persiane EXTERN, certificata secondo la norma UNI EN 14648.

Con lo sviluppo di questa ferramenta si è voluto realizzare un prodotto estremamente resistente ed affidabile, che consenta di sostenere oscuranti molto pesanti (ad esempio la bandella a scomparsa regolabile) ed al contempo di lunga durata con comfort di regolazione: bandelle e cardini sono in acciaio e le regolazioni intervengono sul corpo centrale in lega metallica.

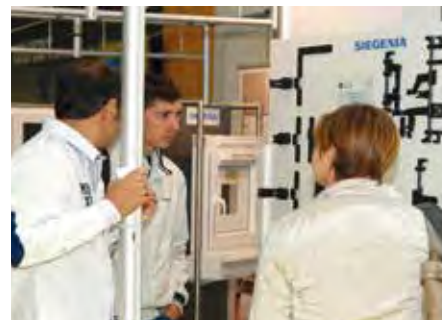
Grazie all'eliminazione dei giochi, il corpo cerniera è particolarmente stabile e consente regolazioni completamente utilizzabili di +/- 6 mm in caso di posa su imperfezioni murarie, materiali instabili, non corretto montaggio o assestamenti dell'infisso negli anni.

La ferramenta EXTERN è applicabile su persiane e scuri in legno, PVC ed alluminio, fino a 4 ante mobili ed è adatta a tutte le tipologie di persiane e scuri e ad ogni soluzione di montaggio (monoblocco, muro o spalletta rivestita). VANTAGGI:

- Ferramenta regolabile a vista oppure a scomparsa con soluzioni innovative
- Tutte le bandelle in vista hanno identici fori viti, utili sia in fase di montaggio, sia per la programmazione delle macchine a controllo numerico.
- Logistica integrata direttamente con la produzione, rapidità di servizio.
- Magazzino razionale grazie a componenti integrabili.
- Flessibilità produttiva per articoli su richiesta (es. verniciature RAL).
- Montaggio semplice grazie ad un completo programma di dime.

Alzante scorrevole con cremonese a gancio

Grazie alla tecnica di chiusura a scomparsa (meccanismo invisibile, coperto da piastrina in acciaio



satinato) con un gancio in acciaio, questa cremonese unisce una solida chiusura, un'estetica raffinata (assenza di barriere architettoniche perché i perni sono assenti). Già nella versione base soddisfa i requisiti antintrusione della classe 2, è indicata per tutti gli schemi HS conosciuti e consente l'aerazione a fessura si può offrire in alternativa alla cremonese standard (stessi campi di applicazione, stesse entrate, e disponibile nella versione comfort), in quanto compatibile al 100% coi carrelli. Il gancio entra nell'incontro e preme verso il basso e verso il montante telaio, spingendo sulle guarnizioni con forza ed in sicurezza grazie alla funzione di blocco integrata. Il meccanismo di chiusura è scorrevole e a bassa usura. È disponibile per legno e alcuni profili PVC.



"SOFT CLOSE" fino a 400 kg

SOFT CLOSE è un ammortizzatore che frena dolcemente l'anta scorrevole prima che raggiunga la posizione di chiusura, per poi accompagnarla in posizione di chiusura. Questo evita il rischio di ferimento, preserva il serramento ed i danni alla struttura. Inoltre è una funzione già nota e apprezzata dai clienti: in molti prodotti (cucina, bagno, armadi) è già presente, ed ora è disponibile anche per i serramenti alzanti scorrevoli e ne aumenta enormemente il valore. Può essere applicato in combinazione della nuova guida Soft Glide.

Esiste una tipologia specifica per i diversi pesi degli HS (da 200 fino a 400 kg). È una soluzione completamente a scomparsa che coniuga alta tecnologia, confort e sicurezza.



NEW

Bixacta

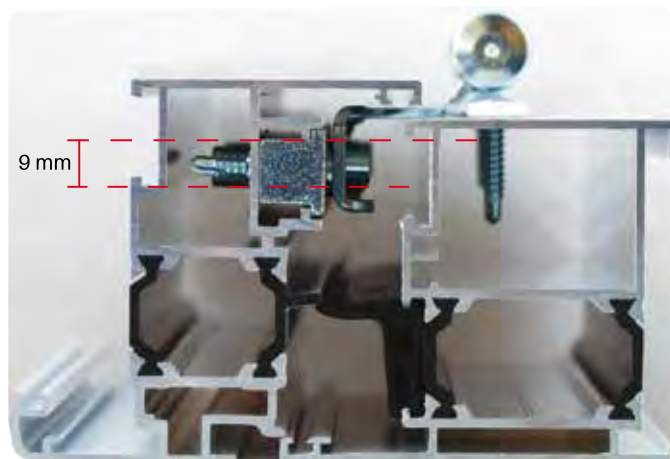
Asse 9 mm



Bixacta nasce dall'esigenza di disporre di una cerniera regolabile per portoncini in PVC, legno ed alluminio, che tenga conto dell'impatto estetico sul serramento.

Il dipartimento di ricerca e sviluppo OTLAV ha quindi realizzato un prodotto unico nel suo genere che associa linee eleganti, elevate portate e duttilità tecnica.

Da oggi la gamma si arricchisce di **un nuovo modello** adatto a **profili dotati di cava europea ad asse 9 mm**, misura molto utilizzata nel mondo dell'alluminio, ma presente anche nei serramenti in legno e PVC.



Caratteristiche tecniche

Regolazioni

Bixacta permette di regolare il serramento ad anta montata su tre assi: lateralità (L) profondità (P) ed altezza (H).

Stabilità

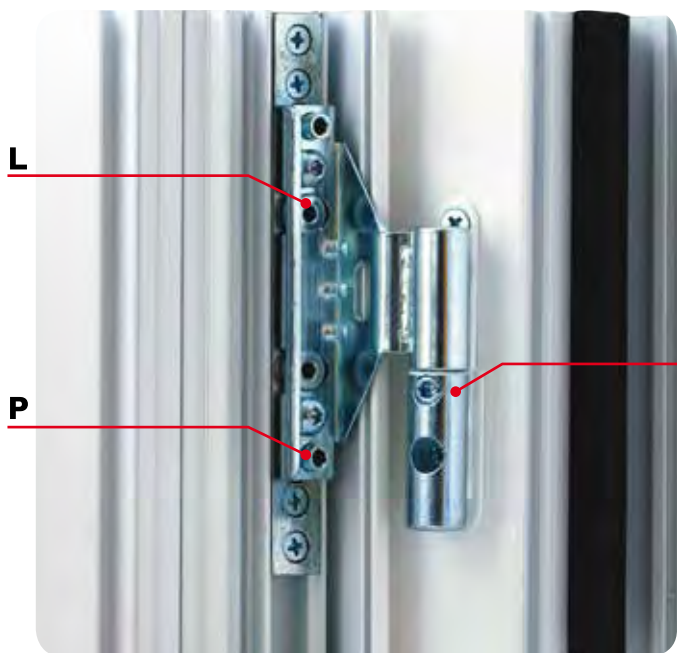
L'innesto della cerniera direttamente in cava ferramenta garantisce stabilità ed alte portate.

Durata

Frutto della tecnologia Otlav, Bixacta garantisce basso attrito e grande durata nel tempo.

Gamma

L'ampia gamma di cappucci per il rivestimento delle cerniere è uno dei punti di forza di OTLAV, infatti sono disponibili in diversi stili, finiture e tipologie di materiali: dall'ABS, all'alluminio, all'ottone massiccio.



Via Angelo Padovan 2, P.O. BOX 64
31025 Santa Lucia di Piave (TV) - Italy
tel. +39 0438 4611 r.a. - fax +39 0438 439252
www.otlav.it - sales@otlav.it

Seguici





CONOSCIAMOCI MEGLIO: GLI UFFICI COMMERCIALI



CONOSCIAMOCI MEGLIO è un'iniziativa che ha l'obiettivo di permettere ai nostri Clienti di verificare di persona i servizi offerti da COLFERT tramite incontri conoscitivi presso la nuova sede aziendale. In questo modo COLFERT ha l'opportunità di appurare se i servizi offerti sono in linea con le esigenze del Cliente ascoltando i suoi suggerimenti. Tutto questo perché il 2015 ha rappresentato per COLFERT un'evoluzione molto importante determinata dalla nuova organizzazione aziendale secondo i principi della Lean Organization. Durante questo cambiamento l'obiettivo principale di COLFERT è stato quello di migliorare il servizio al Cliente per poter essere un punto di riferimento in cui trovare le informazioni, le risposte e le novità. Lo scopo finale è quello di poter offrire ai nostri Clienti soluzioni eccellenti attraverso l'ascolto delle loro richieste.

Il cambiamento organizzativo che ha coinvolto nello specifico gli uffici commerciali, ha previsto la costituzione di team di lavoro multidisciplinari per Value Stream (flusso di valore per settore di prodotto) con l'obiettivo di migliorare il servizio al Cliente attraverso i seguenti punti:

- formare le persone su determinate famiglie di prodotto (Alluminio e Ferro, Legno e PVC, Prodotti Finiti);
 - creare ambienti orientati al lavoro di squadra, dove gli obiettivi non sono individuali ma di team;
 - migliorare le performances aziendali concentrandosi sul Value Stream di riferimento;
 - lavorare a flusso riducendo le attività che non generano valore aggiunto e gli sprechi;
 - ridurre le informazioni ridondanti e il giro della carta.
- Questo ha comportato la **ristrutturazione delle funzioni aziendali** con l'individuazione di nuove figure e la conseguente **rielaborazione di mansioni e ruoli**.

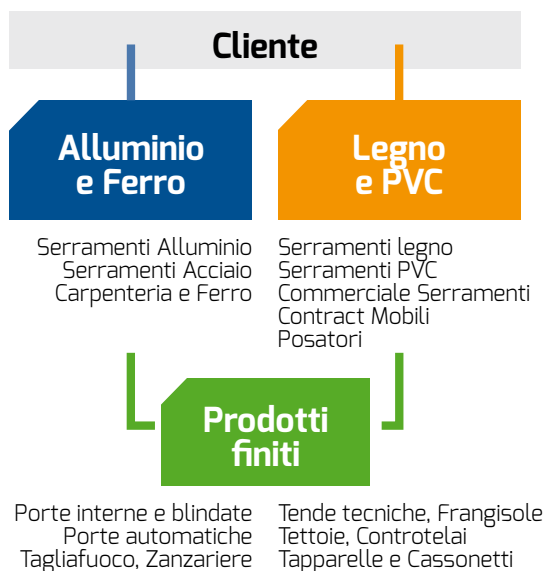
Per attuare questi importanti cambiamenti, abbiamo ritenuto importante "ascoltare il cliente" per essere certi di migliorare la sua soddisfazione assieme alle nostre performances.

Per questo motivo sono state previste delle attività di supporto atte allo scopo chiamate "Voice of the Customer" (presentate nel numero 21 di COLFERTwindow), in modo da apportare un vero valore aggiunto per il cliente e mettere in luce aspettative disattese o aree di crescita magari sottovalutate o non focalizzate.

Il 2015 ha rappresentato per COLFERT un'evoluzione molto importante determinata dalla nuova organizzazione aziendale secondo i principi della Lean Organization. Per attuare questi importanti cambiamenti, abbiamo ritenuto necessario "ascoltare il cliente" per essere certi di migliorare la sua soddisfazione assieme alle nostre performances. Lo scopo finale è quello di poter offrire ai nostri Clienti soluzioni eccellenti attraverso l'ascolto delle loro richieste.

VALUE STREAM

(flusso di valore per settore di prodotto)



L'ORGANIGRAMMA

di un'azienda Lean basata su Value Stream



COLFERT IERI

Lavoro individuale
il sapere è potere gelosamente custodito, vince il singolo

Capo
comando e controllo (ti dico cosa fare)

Competenze generali
conoscenze superficiali

Reparti
divisione per funzioni

Comunicazione lenta
uffici separati per funzione

COLFERT OGGI

Lavoro di team
il sapere è diffuso: tutti devono conoscere, vince la squadra

Team leader
responsabilità (ti aiuto a essere autonomo)

Competenze per settore
conoscenze specializzate

Value Stream
gruppo di lavoro per settore

Comunicazione veloce
uffici uniti per settore

VALORE PER IL CLIENTE

IL SERVIZIO DI IERI

IL SERVIZIO DI OGGI

GESTIONE DELLE TELEFONATE IN ENTRATA

Centralino aziendale
Attese indesiderate → Centralino automatico o numero diretto per settore
Velocità di risposta

COMPETENZE DEGLI UFFICI COMMERCIALI

Conoscenza generali
Risposte generiche → Conoscenze specifiche per settore
Risposte competenti

GESTIONE DELLE E-MAIL

E-mail individuale con gestione del singolo
Ritardi nella risposta → E-mail di gruppo con gestione condivisa
Tempi di risposta veloci



LA PRIMA FONTE ENERGETICA È IL RISPARMIO

"Come arrivare ad un traguardo? Senza fretta ma senza sosta".

Goethe

Ebbene sì, dall'inizio del Progetto Posa Eccellente è passato un anno e mezzo: tempo ricco di studio, di idee e sperimentazioni, di verifiche in opera, di analisi di cantieri e di incontri tra professionisti; ed ora siamo arrivati al traguardo.

1

**PROGETTO
POSA
ECCELLENTE**



Seguendo questa filosofia sono stati perseguiti, dalle aziende che hanno aderito al Progetto Posa Eccellente, gli obiettivi preposti: è stato un cammino intenso e piano di attività svolte nei tempi dovuti e con i necessari approfondimenti.

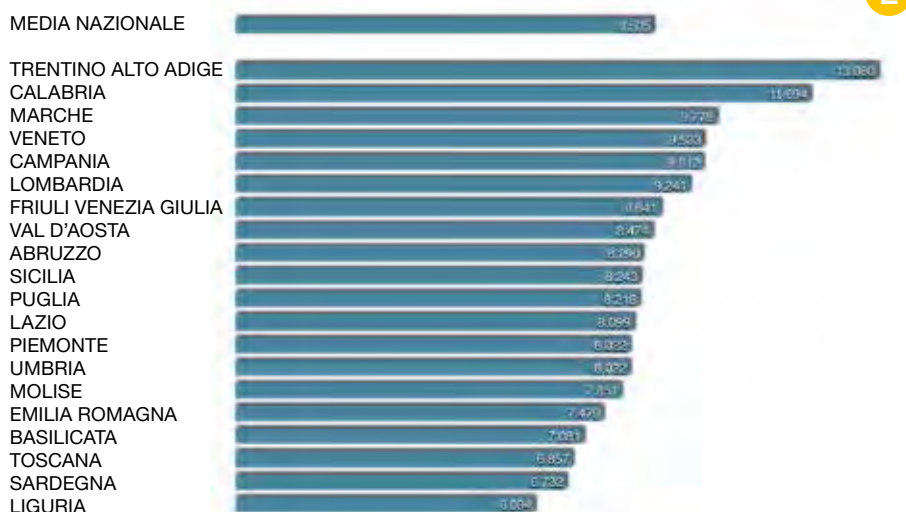
In realtà, più che di traguardo, possiamo parlare di una importante tappa del progetto Posa Eccellente (immagine 1). Di fatto, Posa Eccellente ad oggi è un progetto vivo che continua nei propositi di divulgazione di dati scientifici innovativi e pionieristici, in modo chiaro e semplice; per questo inverno è stata pianificata una nuova e importante campagna di verifiche in opera nonché la realizzazione dello strumento atto a quantificare, nel dettaglio ed in modo dinamico, i risparmi energetici ed economici generati dagli interventi di riqualificazione e sostituzione di ogni Azienda.

Più volte, sui precedenti numeri di COLFERTwindow, abbiamo parlato della composizione del Progetto Posa Eccellente e di casi specifici.

Oggi, come è stato fatto nella giornata di presentazione dei risultati ad una platea di circa 250 progettisti durante l'evento COLFERTexpo del 25 Settembre, vogliamo condividere le esperienze ed alcune importanti valutazioni statistiche eseguite. L'analisi nel dettaglio dei dati rilevati non può essere esaustiva nello spazio dedicato ad un singolo articolo, tant'è vero che a tal fine è stato realizzato un manuale tecnico contenente tutte le informazioni relative alla analisi del progetto.

L'incontro con il mondo della progettazione sviluppato nell'arco di un intero pomeriggio, intitolato "Continuità prestazionale tra progettazione e realizzazione dell'involo edilizio", ha visto come elemento di unione dei vari interventi la necessità, ad oggi sempre più rilevante, del mantenimento in opera delle prestazioni documentalmente dichiarate che non di rado sono di-

COSTO PER INTERVENTO (€): CHIUSURE TRASPARENTI (2013)



2

gettuale e/o operativo possono potenzialmente determinare la nascita di criticità anche importanti sull'involucro e sugli impianti degli edifici, vanificando parte del lavoro fatto nella ricerca della ritenzione del calore e del raffrescamento. **Nel corso del primo intervento, tenuto dall'Ing. Massimiliano Mattiazzo, ci si è concentrati soprattutto sull'elevata aspettativa del mercato sulla qualità dei lavori svolti** che necessita di una corretta ed attenta pre-analisi della situazione che si andrà ad affrontare. Diventa rilevante rendere tra loro correlabili e complementari gli aspetti legati non solo all'involucro edilizio, ma anche ai requisiti e ai fattori energetici e termici.

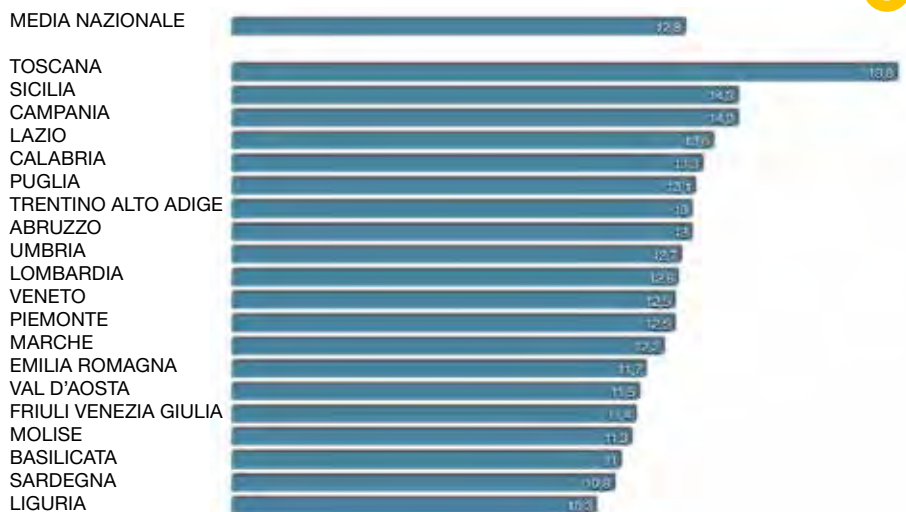
Il secondo intervento, a cura di LegnoLegno, ha incentrato la presentazione sui dati di Posa Eccellente rilevati in opera in contesti di sostituzione, con evidenza della differenza tra il prima ed il dopo, le due situazioni con dati reali e concreti e non con soli dati di progetto.

Ultimo intervento, tenuto dall'Architetto Manuel Benedikter ha visto l'analisi di contesti di ristrutturazioni particolari, con grande attenzione al requisito del risparmio energetico.

Considerando che gli edifici ad alte performance energetiche ricoprono sempre maggiore rilevanza nel mondo della riqualificazione del patrimonio edilizio esistente, è possibile affermare senza indugio che è tanto importante conoscere gli aspetti di carattere progettuale quanto conoscere le possibili problematiche e criticità riscontrate e riscontrabili in cantiere. La condivisione e la divulgazione delle esperienze consente di massimizzare il beneficio che è possibile trarre anche (e forse soprattutto) dagli errori.

L'interesse complessivo è stato molto alto, soprattutto in considerazione dei dati sperimentali proposti relativi sia agli specifici interventi di sostituzione di ser-

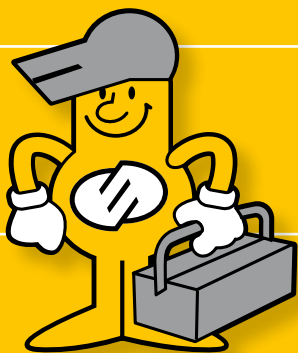
INFISSI: DIMENSIONE DELL'INTERVENTO MEDIO (2013)



3

stanti da quanto viene rilevato durante le verifiche di cantiere. L'attenzione è stata posta sul panorama edilizio nazionale caratterizzato da una elevatissima percentuale di edifici che hanno necessità di urgenti interventi di riqualificazione e rinnovo. Nell'ambito delle attività di riqualificazione degli edifici esistenti, particolare rilevanza assumono gli interventi di sostituzione dei serramenti esterni che, spesso, costituiscono una forte

criticità e che possono complessivamente determinare significative variazioni nel raggiungimento delle necessarie performance dell'involucro dell'edificio. Operare in interventi di riqualificazione richiede approcci metodologici ben differenziati dagli interventi di nuova costruzione, prefabbricati o tradizionali che siano, sia da un punto di vista metodologico che dal lato tecnico ed esecutivo. Errori o problematiche di carattere pro-



ramenti, sia ad interventi complessivi di più largo respiro; la possibilità di fruire di innovativi dati di cantiere con le relative misure eseguite è oggi realmente un valore aggiunto e prezioso per valutare l'efficacia degli interventi da effettuare. Proponiamo di seguito un semplice ma estremamente indicativo esempio della verifica dell'efficacia di un intervento di sostituzione mediante valorizzazione dei dati rilevati in opera.

Per avere dati ampiamente rappresentativi è possibile utilizzare la recente pubblicazione di Enea con riferimento al periodo 2013 ed agli interventi oggetto di incentivazione fiscale.

Prendiamo come esempio il luogo nel quale COLFERTexpo è stata tenuta.

Regione Veneto - Comune di Spresiano. Pensiamo ad un immobile che abbia un impianto di riscaldamento mediamente efficiente ed alimentato a metano. Dalle tabelle (immagini 3 e 4) rileviamo che (con riferimento al Veneto) possiamo considerare una sostituzione di 12,5 m² di infissi per un investimento complessivo di € 9.533,00. La sostituzione ipotetica riguarda la rimozione di classici infissi anni 80 con posa a secco, vetro singolo e senza guarnizione. Tali parametri consentono di stimare sia la trasmittanza termica sia il valore di permeabilità all'aria, prendendo a riferimento le numerose prove in cantiere eseguite.

La nuova finestra installata ha una trasmittanza termica buona ma non di assoluto rilievo (circa 1,4 W/m²K) ed un ottimo valore di permeabilità all'aria, dato dall'unione di un buon prodotto con una "buona" posa in opera. La valutazione vuole evidenziare come sia possibile guardare il medesimo intervento con ottica completamente differente mediante la considerazione di soli valori di trasmittanza o l'integrazione di tali valori con i dati del contenimento delle infiltrazioni di aria rilevati in opera. Nell'immagine 4 si evidenziano i valori

di risparmio ottenuti grazie al miglioramento del valore di trasmittanza; tale valutazione è di prassi eseguita ed eseguibile senza particolari problemi (molteplici sono le applicazioni che trattano questo argomento, tra cui lo stesso "Risparmioometro" di LegnoLegno). Nel calcolo, come evidente dall'andamento del grafico nei primi 10 anni, è stato inserito anche il beneficio dato dalla detrazione fiscale del 65%.

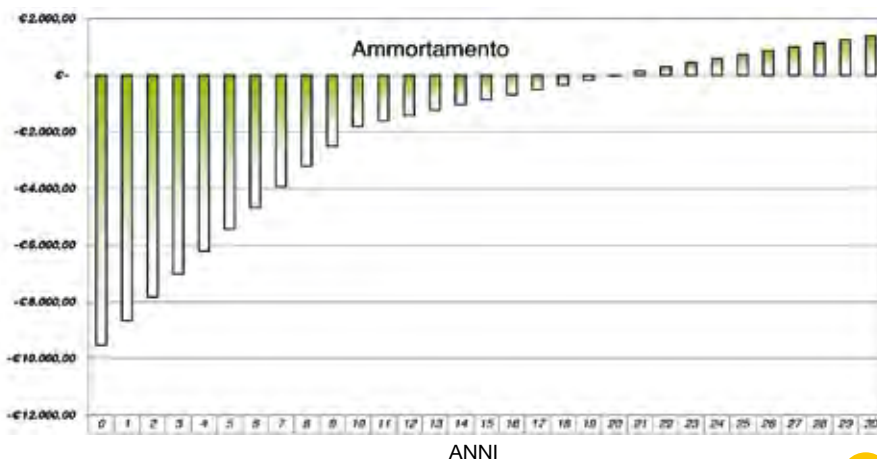
Nell'immagine 5 viene aggiunto, a quanto appena descritto, il risparmio energetico dato dalla capacità del nuovo infisso "posato" di fermare le infiltrazioni di aria rispetto all'infisso vecchio "posato". È evidente come i vantaggi acquisiti grazie alla maggior tenuta del prodotto serramento sia, nel caso preso in considera-

zione, almeno dello stesso peso dei vantaggi dati dalla trasmittanza.

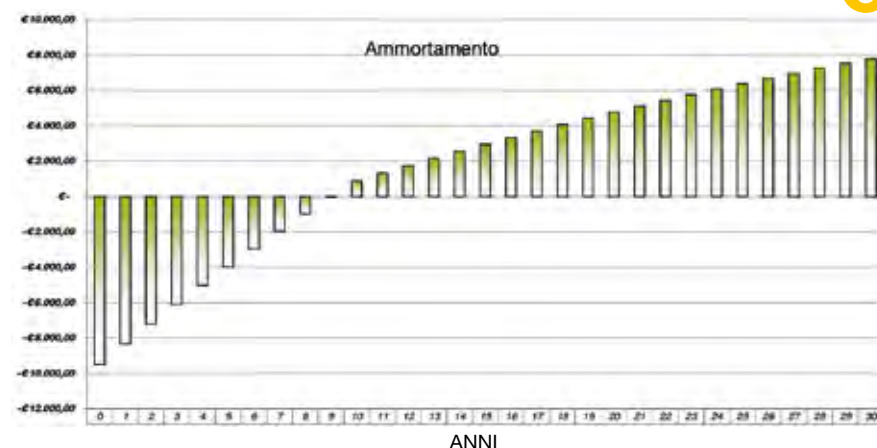
Il calcolo del risparmio energetico viene determinato considerando la detrazione fiscale del 65% in 10 anni e stimando nel calcolo dell'ammortamento anche gli interessi con nesi al tasso nominale, reale e di inflazione generale.

Avremo ancora modo di parlare dei dati descritti, delle prove eseguite e delle esperienze fatte e, soprattutto, di quelle che continueremo a maturare insieme; la convinzione che la prima fonte energetica sia costituita dal risparmio, ossia dalla capacità di sviluppare prodotti e servizi in grado di limitare fortemente i consumi energetici, può essere considerata una delle principali strade da seguire nel prossimo futuro.

4



5



da noi succede

NASCE CREO



La rivoluzione COLFERT nella configurazione del serramento

Da anni COLFERT sentiva l'esigenza di avere uno strumento che le permettesse di essere rapida e precisa nello sviluppo della ferramenta per infissi. Non trovando una soluzione sul mercato del software, COLFERT ha deciso di investire in una soluzione sviluppata su misura per le proprie esigenze.

Per questo importante processo di sviluppo l'azienda si è affidata alla consulenza di Enzo Callegari, che ha studiato e realizzato il progetto mettendo al centro delle attenzioni l'utente finale. Il progetto nasce con una attenta analisi sulle competenze e sulle attitudini delle persone a cui si rivolge: personale tecnico, agenti, produttori di infissi. In questi casi la sfida più grande da vincere non è quella con la tecnologia ma quella con il coinvolgimento dell'utente. Non basta che l'utente possa svolgere le proprie mansioni, bisogna anche che si senta a proprio agio nel farlo. Dopo due anni di duro lavoro ha visto la luce CREO, un innovativo ed esclusivo software COLFERT per lo sviluppo della ferramenta. Il suo nome deriva dall'acronimo delle iniziali delle funzionalità per cui è stato pensato: uno strumento che **"Configura, Risolve, Elabora, Ottimizza"** permettendo all'utente di ottenere informazioni complete, inclusi i costi della ferramenta.

Ci gratifica vedere con quale facilità un agente può acquisire le conoscenze necessarie a configurare diverse tipologie di infissi con le specifiche dei vari clienti: bastano infatti poche ore di pratica per cominciare ad essere operativi!

COLFERT con CREO vuole consolidare il rapporto con i propri clienti garantendo loro la massima professionalità, precisione e rapidità nel dare risposte alle loro esigenze di ferramenta.

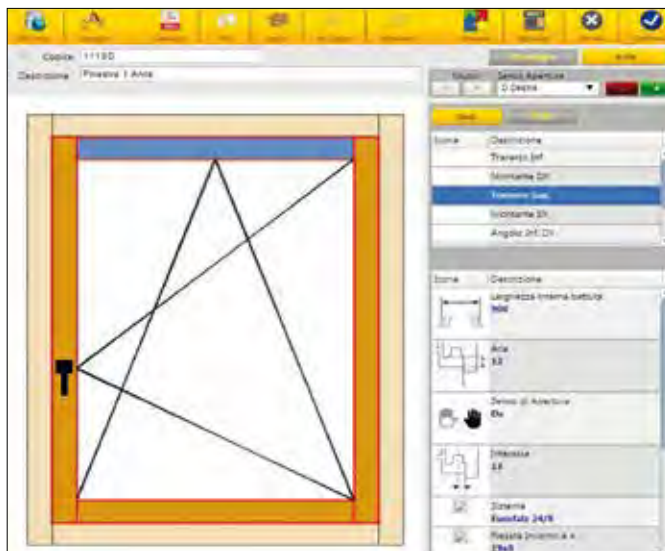
I PLUS

- è un servizio pubblicato in internet
- disponibile per tutti i dispositivi PC e Tablet
- comunica con il sistema gestionale già esistente in COLFERT
- dotato di un'interfaccia molto intuitiva
- gestione integrata delle cartelle contenenti le personalizzazioni dei clienti.

VANTAGGI

- elimina i costi di un tecnico che va dai clienti ad installare e fare manutenzione al software
- utilizzabile in ufficio o in mobilità
- di facile apprendimento grazie anche alla sua guida in linea molto dettagliata
- mette in grado gli utenti di operare in autonomia senza necessità di personale tecnico
- per creare una personalizzazione si parte sempre da un modello parametrico già configurato, non serve partire da zero
- offre informazioni complete, inclusi i costi della ferramenta sviluppata
- crea i file PDF e li invia via mail senza bisogno di altri software.

CREO sarà disponibile da gennaio 2016: prenota una demo personalizzata tramite il tuo agente COLFERT di fiducia. Scrivi a marketing@colfert.com o telefona allo 041 45745.





mario@studioparonetto.com

L'arte dello storytelling
a servizio della
corporate identity

L'AZIENDA DEVE SAPER RACCONTARE STORIE



Sesso avverto un grande imbarazzo da parte degli imprenditori che si trovano impacciati nel rispondere alla semplice domanda: "perché dovrei essere vostro cliente"? Alcuni non

sanno proprio cosa dire, mentre i più pensano di cavarsela dicendo: "perché faccio buoni prodotti"! Anche dando per scontato che questa affermazione corrisponda al vero, è sufficiente questo per

motivare il cliente all'acquisto? C'è spazio nel mercato per prodotti che non siano buoni? Cos'altro si può e si deve dire per indirizzare il gradimento nei confronti dell'azienda?

Come già ho avuto occasione di scrivere, oggi le persone vivono nei confronti dei produttori di beni e servizi un calo drammatico della fiducia diventando sempre più sospettosi e critici e non più disposti a fare alcuno sconto su ciò che reputano importante.

I clienti cercano e vogliono aziende che siano autentiche, trasparenti e accessibili e che sappiamo rispondere correttamente alle aspettative che hanno su di loro.

In realtà sono molti di più gli interlocutori, definiti *stakeholder*, che hanno delle aspettative nei confronti di un'impresa, aspettative sulle quali si aspettano risposte soddisfacenti. Si può quindi ben capire quale sia il grado di responsabilità che oggi un'impresa si deve assumere, dato che le aspettative non possono essere evitate ma devono invece essere gestite e dal grado e dalla capacità di gestire efficacemente queste attese si determina la qualità del supporto che l'impresa trova nel mercato.

Ciò comporta il fatto che oggi non solo si debba operare in un modo responsabile e sostenibile, ma lo si sappia anche raccontare nel modo appropriato ai diversi pubblici.

In passato questo racconto era lasciato ai documenti ufficiali (es. bilanci, relazioni) oppure agli strumenti commerciali o di marketing (es. cataloghi, pubblicità, sito), ma proprio per la loro finalità, tecnica o di vendita, mal si prestano alle necessità di chi vuol realmente conoscere le aziende. Questo richiede una nuova capacità di relazione col mercato che sia credibile, verificabile e coinvolgente tale da stimolare un reale *commitment* nei propri confronti. Si sta da qualche tempo assistendo alla ricerca da parte delle aziende di individuare nuove forme di racconto che fanno

ricorso alla capacità di storytelling, questo, infatti, ha il grosso pregio di coinvolgere (o quanto meno tenta di farlo) l'interlocutore da un punto di vista emotivo ancora di più che sul piano razionale. È l'emotività, infatti, che spinge molte delle nostre azioni ed è su questo piano che le aziende devono comunicare.

Quali sono i punti da gestire in un corretto processo di storytelling:

Individua le tue storie.

Ogni azienda ha la sua storia. Sono tutte le cose che fanno nel quotidiano e che spesso si danno per scontate, come fornire contenuti utili e interessanti. Le storie possono essere trovate ovunque: nelle esperienze dei clienti, negli eventi che si organizzano, nel progetto a cui si sta lavorando, nel nuovo prodotto o servizio introdotto.

Comunica i valori della tua azienda

Che cosa ha per te valore? Quali sono i comportamenti che ti ispirano? Di cosa si occupano il tuo brand e la tua attività? Sei orgoglioso del tuo customer service? Sei innovativo, creativo, credi nei tuoi prodotti o servizi? Definisci cosa rende grande la tua azienda, racconta la storia dei tuoi primi passi.

Rendi le tue storie vivaci

Una buona storia è quella che provoca una reazione emotiva. Ascolta paure e problemi dei tuoi clienti. Illustra come i tuoi prodotti e servizi possono rendere la loro vita più facile, meno stressante e comunica tutto questo attraverso una storia. Devi

capire il tuo mercato di riferimento e la tua audience e interagire con loro come nella vita reale. Chiedi alle persone del loro stile di vita, degli interessi e necessità.

Usa un formato appropriato

Le tue storie non devono essere solo coerenti e coinvolgenti, ma devono essere facilmente "digeribili" qualsiasi formato abbiano. Considera la condivisibilità del contenuto. Gli utenti non andranno a condividere i dati tecnici del tuo prodotto o la lista dei tuoi servizi ai loro conoscenti. Invece è più facile che condividano le storie dei benefici che portano i tuoi prodotti/servizi; l'impatto che ha ciò che offri nelle loro vite. Rendi le tue storie semplici da condividere attraverso le molteplici piattaforme.

È curioso notare come per dare risalto alla propria azienda oggi si debba ricorrere a quello che, da quando esiste l'uomo, è sempre stato il modo di trasmettere contenuti e messaggi usando un linguaggio figurativo ed emozionale, ossia raccontare storie coinvolgenti.

È l'emotività, infatti, che spinge molte delle nostre azioni ed è su questo piano che le aziende devono comunicare.





Serie Los Angeles: l'evoluzione della specie

La serie Los Angeles è caratterizzata dall'armonia delle forme con elementi moderni dal profilo lineare che si combinano alle classiche linee arrotondate, creando un design senza tempo dal fascino irresistibile. Questa sua duttilità l'ha così resa protagonista di un'evoluzione nell'accostamento agli accessori che ne determinano il completamento sulla porta: dalla rosetta quadrata, a quella tonda,... fino alla minirosetta dove l'impugnatura diventa la star assoluta fondendosi intimamente col design della porta. Il pregiato ottone cromato lucido o satinato rende inoltre l'impugnatura gradevole al tatto e ne sottolinea l'eleganza delle forme.

10 anni Garanzia
sulla funzione



Fabbricati in Europa



DIN EN ISO 14001
Produzione
eco-compatibile

