

ANNO VI
DICEMBRE 2013



COLFERT

window

17

Dal 1999, il magazine specializzato per
i professionisti del serramento e del mobile



COLFERT VI AUGURA UN 2014 GIALLO POSITIVO!



First-hand
experience.

First-class
solutions!



Le INNOVAZIONI aprono una finestra sul futuro. È l'uso quotidiano a trasformare una buona soluzione in un'ottima soluzione. Infatti il dialogo costante e lo scambio di informazioni tra professionisti permettono di raccogliere esperienze dirette che, unite alla tecnica più moderna, offrono spunti utili e importanti per sviluppare prodotti studiati su misura, garantendo allo stesso tempo la massima praticità. Queste esperienze si riflettono anche in ciò che offriamo ai nostri clienti: da un'efficiente servizio di prevendita all'assistenza tecnica sul posto, grazie alla quale è possibile realizzare e far funzionare perfettamente processi di produzione complessi, che possono essere personalizzati secondo le esigenze del cliente.

SIEGENIA AUBI[®]
SOLUTIONS INSIDE

KFV  The Protection
Company



Direzione e Redazione
COLFERT spa
Via dei Mille 32,
31022 Preganziol (TV)
Tel. 0422 498711 • Fax 0422 498798
colfert@colfert.com

Direttore Responsabile **Mirco Zanato**

Redattore Responsabile **Viviana Surian**

Comitato di Redazione
**Studio Paronetto, Daniele Zanato,
Ornella Nicoletto, Claudio Vendrame**

Hanno collaborato **Net-prime, LegnoLegno**

Grafica **Creativamente - Bolognino Comunicazione**

Stampa **Tipolitografia CTO srl**

Iscrizione al Tribunale di Vicenza N. 1174 del 07.04.2008

Gli articoli firmati riportano l'opinione degli stessi autori senza che questa sia necessariamente condivisa dalla Direzione della testata. La Direzione, inoltre, non si assume responsabilità per le informazioni contenute nei testi pubblicitari e redazionali. Ogni autore è pienamente responsabile di quanto pubblicato. È vietata la riproduzione anche parziale senza autorizzazione dell'Editore.

17

COLFERT window



l'editoriale

05 di Mirco e Daniele Zanato

incentivi

06 Bonus fiscali confermati al 65% e al 50% anche per il 2014

approfondimento tecnico

di Claudio Vendrame

10 Tapparella. Rivoluzione di un classico

eventi

12 Una giornata di cultura sul serramento firmata LegnoLegno

grandangolo

di Mario Paronetto

15 Il merito al potere

posa in opera

18 Progetto Posa Eccellente

identikit dei clienti

20 SAR Serramenti

21 RIGATO infissi

sistema qualità

di Ornella Nicoletto

22 La qualità certificata di COLFERT

informatica e aziende

a cura di Nordest Informatica e Net-prime

24 La strategia digitale come ricetta anticrisi

punta di vista di...

26 Bauxt. Classe antieffrazione 5: avanguardia della sicurezza

appuntamenti

27 Gli eventi di inizio 2014 parlano tedesco

punta di vista di...

29 Loris: un fermascuro da record

30 vetrina delle novità

a cura di Daniele Zanato

SOMMARIO

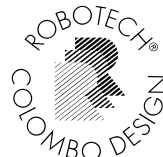
vintage

colour

il passato prossimo.
reliving the past now.

Collezione di prodotti realizzati nella nuova
finitura Vintage, versione lucida e satinata,
che unisce passato e futuro.

Products realized in the new Vintage finish,
available polished or satin, that unify past and
future.





La crisi, a nostro avviso, è finita e le nostre aziende devono modellarsi in base allo stato attuale delle cose, o meglio in base ad obiettivi chiari e ottenibili nell'attuale situazione.

Col pensiero nel 2014.

Carissimi lettori e lettrici buongiorno, la proroga degli incentivi al 50% e al 65% è ormai confermata e questo dovrebbe innescare una dose di ottimismo tra gli operatori del settore. Invece quell'entusiasmo che a suo tempo avevano scaturito nel mercato queste agevolazioni ha perso la sua spinta.

È vero, ed il motivo è molto semplice: il mercato non è più drogato come in quegli anni oramai lontani e dobbiamo imparare a convivere con lo stato attuale delle cose.

La crisi, a nostro avviso, è finita e le nostre aziende devono modellarsi in base allo stato attuale delle cose, o meglio in base ad obiettivi chiari e ottenibili nell'attuale situazione che non dovrebbe cambiare di molto sia in peggio che in meglio.

Dobbiamo tornare a pianificare in base alle nostre capacità e all'attuale domanda del mercato.

Non sarà facile, perché l'avanzata di competitori stranieri ben organizzati si è fatta e si fa sentire.

Più niente può essere lasciato al caso e noi nei prossimi mesi vogliamo provare a dare un contributo fondamentale al fattore "posa in opera".

Assieme al consorzio LegnoLegno e Aluservice stiamo elaborando un interessantissimo programma per testare la propria posa in opera in cantiere, per poter redigere un manuale tecnico

destinato ai vostri studi di progettazione ed a tutti quei vostri clienti che necessitano di un prodotto bello, sicuro, affidabile e bene installato.

Riteniamo insomma che prodotti di grande qualità, come si vedono nelle vostre fabbriche, non possano essere affidati al caso una volta usciti dalla produzione, nè tanto meno paragonati a serramenti acquistabili nei centri commerciali, dove l'installazione è affidata a chi fa il preventivo inferiore senza che sia poi effettivamente possibile verificarne l'efficacia.

Non ci dilunghiamo ulteriormente perché all'interno troverete l'argomento ancora più approfondito e perché siamo sicuri sarà un percorso in cui godremo della vostra compagnia. Cogliamo l'occasione per augurarvi di cuore un Buon Natale e felice anno nuovo.

COLFERT avvisa la gentile clientela che nel periodo delle festività natalizie rimarrà chiusa al pubblico dal pomeriggio di martedì 24 dicembre al 6 gennaio compresi.

Per particolari esigenze di consegna invitiamo i nostri clienti a contattarci per concordare insieme una proficua pianificazione delle spedizioni, in quanto l'ultimo giorno utile per le spedizioni sarà venerdì 20 dicembre, con consegna nei giorni 23 e 24 dicembre. Qualora le aziende clienti siano già chiuse dopo il 20 dicembre, preghiamo di specificarlo in fase di ordine in modo che la spedizione venga effettuata a partire dal 7 gennaio, onde evitare consegne errate nei giorni 23 e 24.

*Un'iniezione di linfa
per il comparto
edilizio ed un'ulteriore
opportunità per il
serramentista: un
vademecum di
facile consultazione
sulle caratteristiche
di ciascun incentivo.*

BONUS FISCALI CONFERMATI AL 65% E AL 50% ANCHE PER IL 2014



L'approvazione della legge di stabilità ha prorogato di 12 mesi le detrazioni fiscali entrate in vigore da giugno 2013 ed in scadenza al 31/12/2013: ancora un anno di tempo per usufruirne con la stessa percentuale di aliquota.

Il 65% per gli interventi di efficienza energetica e il 50% per le ristrutturazioni edilizie semplici restano quindi in vigore fino al 31/12/2014 con le stesse modalità.

Solo dal 2015 le aliquote scenderanno dal 65 al 50 per cento e dal 50 al 40 per cento, fino a ritornare dal 2016 alla vecchia aliquota 36% prevista dall'attuale legislazione ordinaria.

Esaminando i documenti e le guide pubblicati Agenzia delle Entrate abbiamo stilato un vademecum contenente le caratteristiche di ciascun incentivo e le condizioni per usufruirne. ➔ ➔

W-Tec 3D+

la cerniera a scomparsa
nata per gli interni di design



il design è oggi stabile e duraturo



Con la nuova cerniera W-Tec 3D+ studiata e realizzata da SFS intec, vengono oggi soddisfatte tutte le esigenze connesse alla stabilità funzionale d'apertura e di chiusura nel tempo, della porta di design. W-Tec 3D+ è una cerniera a scomparsa regolabile in altezza, lateralmente ed in profondità, disponibile in tre differenti varianti per soddisfare tutte le esigenze di portata e finitura.

W-Tec 3D+, la garanzia di un risultato duraturo.

made in Italy

Registered design & Patent pending

SFS intec S.p.A.

I-33170 Pordenone
Via Castelfranco Veneto 71

Tel. 0434 9951
Fax 0434 995201
it.pordenone@sfsintec.biz
www.sfsintec.biz/it

SFS intec
Turn ideas into reality

BONUS FISCALI NEL 2014

LA SCHEDA

incentivi

	RISPARMIO ENERGETICO	RISTRUTTURAZIONE EDILIZIA
% DI ALIQUOTA	65	50
DURATA	31/12/2014	31/12/2014
beneficiari	Tutti i contribuenti assoggettati all'Irpef, indipendentemente dalla residenza sul territorio Italiano. Hanno diritto alle agevolazioni i proprietari ed i titolari di diritti di godimento sugli immobili (nella fattispecie nudi proprietari, conduttori, comodatari, soci di cooperative, imprenditori individuali), nonché familiari conviventi del possessore o detentore dell'immobile, purché sostengano le spese e risultino intestatari di bonifici e fatture.	
Spese per infissi detraibili	Finestre e strutture accessorie con effetto sulla dispersione di calore come scuri o persiane o strutturalmente accorpate al manufatto (ad es. i cosiddetti monoblocchi).	Interventi volti alla messa in sicurezza dell'edificio e alla prevenzione del rischio di compimento di atti illeciti da parte di terzi: 1. Apposizione o sostituzione di grate alle finestre 2. Porte blindate o rinforzate 3. Apposizione o sostituzione di serrature, cilindri, lucchetti, catenacci, spioncini. 4. Installazione di rilevatori di apertura e sistemi anti-effrazione sui serramenti. 5. Tapparelle metalliche con catenaccioli per bloccaggio. 6. Vetri antisfondamento.
Modalità di pagamento (valevoli per acconto e saldo)	Bonifico bancario o postale, specificando nella causale del bonifico che ci si avvale della detrazione fiscale 65% per il risparmio energetico.	Bonifico bancario o postale, specificando nella causale del bonifico che ci si avvale della detrazione fiscale 50% per la ristrutturazione edilizia.
Periodo di detrazione	10 anni	10 anni
Tetto max detraibile	92.307,69 Euro	96.000,00 Euro
Documenti necessari	<ol style="list-style-type: none"> Asseverazione che attesti che l'intervento realizzato è conforme ai requisiti tecnici di richiesta. VA RILASCIATA DALL'AZIENDA DI SERRAMENTI Attestato di certificazione energetica, recante i dati relativi all'efficienza energetica propria dell'edificio. Questo documento va compilato nell'ambito della PRATICA ENEA. L'allegato F (comma 345), ovvero scheda informativa relativa agli interventi realizzati; va redatto seguendo lo schema del decreto attuativo se l'intervento riguarda la sostituzione degli infissi in singole unità immobiliari. Questo documento va compilato nell'ambito della PRATICA ENEA. Fatture relative all'intervento realizzato, comprese le copie dei pagamenti. 	<p>Dal 14 Maggio 2011 non sussiste più l'obbligo di invio della comunicazione di inizio lavori al Centro Operativo ENEA di Pescara.</p> <p>È sufficiente presentare, contestualmente alla dichiarazione dei redditi, le fatture con relativa copia dei pagamenti, effettuati sempre tramite bonifico bancario o postale.</p>
Procedura per avvalersi delle detrazioni	<p>L'unico modo per richiedere la detrazione è compilare il modulo ENEA presente sul sito dell'agenzia nella sezione detrazioni 65% entro 90 giorni dal saldo dei lavori (scansiona il QR code per aprire la pagina).</p> <p>Ecco la procedura:</p> <ol style="list-style-type: none"> Dopo essersi registrati al portale con nome e cognome, mail e password si riceverà via mail un codice per attivare il proprio profilo. Accedendo all'area riservata si dovranno inserire <ul style="list-style-type: none"> i propri dati personali i dati dell'immobile nel quale è stata effettuata la sostituzione dei serramenti i valori di trasmittanza termica e dei nuovi e vecchi serramenti il totale dell'area vetro e telaio il totale delle fatture comprensive dell'Iva. Inviata la pratica, stamparne una copia e firmarla. La copia firmata dovrà essere presentata con le fatture, e relativa copia del bonifico al momento della dichiarazione dei redditi. 	<p>Dal 14 Maggio 2011 non sussiste più l'obbligo di invio della comunicazione di inizio lavori al Centro Operativo ENEA di Pescara.</p> <p>È sufficiente presentare, contestualmente alla dichiarazione dei redditi, le fatture con relativa copia dei pagamenti, effettuati sempre tramite bonifico bancario o postale.</p>

<http://finanziaria2013.enea.it/registrazione.asp>





TAPPARELLA RIVOLUZIONE DI UN CLASSICO

La tapparella torna a far parlare di sé progettisti, architetti e costruttori grazie ad un nuovo concetto

Il termine "tapparella" evoca istantaneamente un sistema di chiusura ed oscuramento tipicamente legato agli anni Settanta, durante i quali spesso venivano utilizzati i classici avvolgibili a stecche in legno, pesanti e di difficile pulizia e manutenzione. Quasi mezzo secolo dopo la tapparella torna a far parlare di sé progettisti, architetti e costruttori grazie ad un nuovo concetto che permette di arieggiare ed illuminare gli ambienti interni senza precludere il godimento della visuale esterna e l'armonizzazione con il design della facciata. Sia che si tratti di una ristrutturazione, sia che si parli di nuove costruzioni, gli avvolgibili di ultima generazione permettono di coniugare comfort, estetica e sicurezza.

Orienta rappresenta la sintesi tra avvolgibile e persiana e permette di superare l'eterno dilemma tra il sollevare la tapparella per arieggiare o abbassarla

per ripararsi dai raggi solari e dalle intrusioni. Il suo funzionamento non richiede meccanismi all'interno delle guide, pertanto è possibile installarla come un normale avvolgibile su nuove costruzioni o sostituirla alle esistenti.

La presenza di guide standard (con larghezza 18 mm e profondità max 30 mm) permette di far funzionare correttamente la tapparella, la cui movimentazione può essere manuale, come un normale avvolgibile, oppure motorizzata. Orienta permette di realizzare schermature di larghezza fino a 3 metri ed i suoi profili in alluminio estruso garantiscono robustezza e funzionalità nel tempo, tali da non richiedere operazioni di manutenzione. Orienta dispone di un terminale di altezza maggiorata al quale è possibile applicare dei catenacci laterali i quali, oltre a garantire la sicurezza dell'abitazione, permettono di usufruire delle detrazioni fiscali del 50%.





Orienta



Rolltek

Rolltek è la tapparella che coniuga le esigenze di sicurezza ed oscuramento di una normale tapparella alla versatilità dei moderni frangisole, grazie alle lamelle orientabili fino a 110°. La sezione delle lamelle ha una sagoma tale da ridurne la flessione al centro, questo permette installazioni in aperture di grandi dimensioni con luce unica (fino a 2500 mm)



senza l'ausilio di kit supplementari. I nuovi meccanismi Rolltek garantiscono lo stesso elevato livello di oscuramento di una tradizionale persiana. Sono affidabili e non richiedono particolari manutenzioni nel tempo: le sue lamelle sono verniciabili in tutte le tinte RAL o effetti legno. Un meccanismo di bloccaggio impedisce il sollevamento della tapparella nonché la rotazione manuale delle lamelle. Tutta la componentistica interna è realizzata con materiali, quali l'acciaio inox, resistenti in ambienti salini e ambienti urbani. Il meccanismo di movimentazione della tapparella Rolltek fa sì che le lamelle non vengano mai a contatto tra di loro durante l'avvolgimento, evitando che le stesse si graffino. L'elevato grado di orientamento delle lamelle permette di eseguire le operazioni di pulizia in modo semplice e veloce, specialmente per i fori collocati ai piani superiori e privi di terrazzo.

Risparmio energetico:

Utilizzare le tapparelle **Orienta** e **Rolltek** vuol dire risparmiare energia. Grazie alla sua funzione di schermatura solare con le lamelle orientate, durante i mesi estivi, si riducono le spese di energia elettrica dovute all'utilizzo del condizionatore. Nei mesi invernali, con il telo orientato o sollevato è possibile beneficiare dell'irraggiamento, quindi risparmiare energia per il riscaldamento.

Benefici Fiscali:

Installando i moderni avvolgibili, così come i frangisole, contestualmente alla sostituzione degli infissi interni **si ha diritto alla detrazione fiscale del 65%**, in conformità alla normativa applicabile.

UNA GIORNATA DI CULTURA SUL SERRAMENTO FIRMATA LEGNOLEGGNO



*L'OPEN DAY di
Verona visto da
COLFERT e
SIEGENIA-KFV*

*Il 15 novembre 2013
si è svolto a Lazise
l'evento "OPEN DAY -
PORTE FINESTRE & CO."
Un momento d'incontro
per fare formazione ed
informazione sul
serramento e la posa
in opera.*

del settore.

Presente tra essi anche COLFERT con il partner Siegenia-KFV, i quali hanno presentato all'interno dell'area espositiva la gamma completa di serrature di sicurezza KFV e la nuova ferramenta Titan AF, il controtelaio caldo C1 De Faveri con relativo sistema di posa in opera Soudal ed una serie di innovative tende tecniche ed oscuranti realizzabili su misura dal persona tecnico COLFERT.

La giornata ha visto l'afflusso di 630 partecipanti, provenienti da tutto il centro Nord Italia.

Filo conduttore dei quattro convegni di Openweek sono state le strategie per affrontare il futuro in un periodo non

La giornata evento di informazione e cultura tecnica per il settore serramento organizzata da Consorzio Legnolegno si è tenuta in collaborazione con CNA. A questa hanno preso parte numerosi sponsor tra i marchi leader



COLFERT

Punto d'incontro per i
professionisti del serramento

SIEGENIA AUBI

SOLUTIONS INSIDE

La giornata ha visto l'afflusso di 630 partecipanti, provenienti da tutto il centro Nord Italia.

Filo conduttore dei quattro convegni di Openweek sono state le strategie per affrontare il futuro

in un periodo non certo facile per il settore serramento e per il comparto edilizia in generale.



certo facile per il settore serramento e per il comparto edilizia in generale. Ciò che dovrà distinguere e caratterizzare le aziende sarà sicuramente la qualità del servizio offerto, pertanto all'interno della giornata si sono illustrate, anche in un'ottica di prevenzione del contenzioso, i nuovi risultati ed esperienze emersi dalle verifiche in cantiere, che consentono di individuare le criticità della posa e di attribuire correttamente le responsabilità. Era presente un'area dimostrativa dal vivo dedicata ai temi della posa in opera, della sostituzione di serramenti e della riqualificazione energetica per consentire agli imprenditori di capire e toccare con mano come raggiungere

obiettivi di qualità, affrontare situazioni potenzialmente molto critiche e prevenire problematiche successive all'intervento. Molto apprezzato è stato anche l'intervento legato al web marketing, uno strumento ormai imprescindibile per la crescita del proprio business e l'ampliamento del proprio target verso il cliente privato, il progettista o il cliente estero. L'imprenditore ha ricevuto informazioni su come utilizzare la rete attraverso i social network, il sito internet, l'e-commerce, i blog, ecc. Come ultimo convegno della giornata, due avvocati hanno fornito ai partecipanti gli strumenti legali e i punti di riferimento chiari e ben definiti circa i

fondamentali passaggi per la gestione del credito, il suo controllo e le eventuali azioni per il recupero delle insolvenze.

I partecipanti hanno avuto anche la possibilità di conoscere le novità riguardanti:

- **Direttiva per i Prodotti da Costruzione** ed in particolare l'obbligo (già dal 1° luglio scorso) per il produttore, all'atto dell'immissione del prodotto sul mercato, di redigere un nuovo documento denominato **Dichiarazione di Prestazione (DoP)**, che sostituisce la precedente "Dichiarazione di Conformità" e che dovrà dichiarare le prestazioni dei propri prodotti.
- **Titoli di Efficienza Energetica (TEE)** che possono essere generati dalla sostituzione di vetri o serramenti. Legnolegno negli ultimi 2 anni ha raggruppato oltre 240 aziende su questo progetto e assiste i serramentisti nell'espletamento di tutte le questioni burocratiche necessarie alla produzione e vendita dei TEE, tramutandoli in una concreta risorsa economica per le imprese.

Da non dimenticare all'interno di Open-day la possibilità di incontrare esperti, tecnici e fornitori, di ottenere consulenze personalizzate gratuite su argomenti di carattere tecnico, commerciale e gestionale e di essere messi a conoscenza dei contributi disponibili per le imprese. Secondo l'opinione condivisa di organizzatori ed espositori, questa è indubbiamente la forza di questo evento: riunire in una sola giornata e in un'unica sede quesiti e risposte, domanda ed offerta, opportunità economiche e strumenti operativi.

dai profili le nostre soluzioni per il business

■ SISTEMI
■ LEGNO ALLUMINIO
■ LEGNO BRONZO

■ PERSIANE
■ ANTONI E SCURI
■ SCURETTI

■ GUARNIZIONI
■ GOCCIOLATOI
■ SOGLIE



 **EUROTWIN**[®]

EUROPROFILI GROUP SPA

25045 CASTEGNATO (BS) - Via Barco, 28 Tel +39 030.27.22.393 - Fax +39 030.21.40.202

email: info@europrofiligroup.it www.europrofiligroup.it



Occorre ritrovare il coraggio di tornare a sognare il futuro che possiamo meritarcì se smettiamo di tollerare che i mediocri possano dettare le regole del gioco comune.

IL MERITO AL POTERE

Nel guardarci attorno osserviamo quotidianamente uno scenario scoraggiante fatto di una costante frustrazione per ciò che non va e per l'incapacità di chi ci governa di saper riportare sulla giusta rotta una nave oramai da troppo tempo in balia del vento. Se a questo sommiamo l'atteggiamento di resa e fatalistico di molti italiani impegnati per lo più a lottare per la mera sopravvivenza lo scenario non migliora di certo.

A voler guardare bene però appaiono altri dati che raccontano anche qualcosa di diverso. Ci parlano di una bilancia commerciale in attivo e non solo per un forte calo delle importazioni, ma anche perché da molte parti si è ripreso ad esportare con successo. Nel primo semestre 2013 le esportazioni sono state superiori di dieci volte quelle del medesimo periodo dello scorso anno. Puglia e Toscana, per esempio, registrano una crescita in doppia cifra. Ci sono

molte imprese che si sono sapute adattare all'euro e hanno grande successo sui mercati internazionali. Imprese che ce la fanno, nonostante siano tartassate da imposte elevatissime. A volerli cercare ci sono anche altri segnali di conforto a partire dalla qualità di diversi centri formativi e universitari che rimangono punti di riferimento nel panorama mondiale. I nostri ricercatori non faticano ad eccellere in ambito internazionale e ad ottenere risultati di prestigio. In questo senso probabilmente va anche letto il gesto del presidente Napolitano

nel nominare recentemente la Prof.ssa Cattaneo senatore a vita della Repubblica. Anche nel pubblico, a ben guardare, riusciamo a trovare elementi di conforto, lo staff di economisti della Banca d'Italia è considerato uno dei migliori in assoluto fra tutte le banche centrali, compresa la Federal Reserve americana. I funzionari che al ministero dell'Economia gestiscono il nostro debito pubblico sono rispettati dagli investitori di tutto il mondo.

Un Paese in cui tutti sono mediocri, quello si sarebbe senza speranza.

Ma non è il caso dell'Italia.

Il nostro paese sembra abbia una sorta di anticorpi che lo proteggono dai, per la verità numerosi, tentativi di auto sabotaggio. Ad un certo punto quando il più sembra perduto ecco riapparire nuovi segnali di vitalità che dobbiamo sostenere concentrando risorse ed energie sottraendole dalle aree di inefficienza per portarle nelle parti del Paese che hanno resistito e stanno ripartendo. Serve un Paese nel quale si aiutino i giovani a capire che è più probabile aver successo nel tornare a lavorare la terra in una logica nuova che non nel laurearsi a 27 anni in tematiche improbabili. Un paese nel quale i sindacati siedano assieme alle diverse categorie imprenditoriali per organizzare un futuro sostenibile per tutti.

Ma per fare tutto ciò serve un grande sforzo comune che cominci dalla classe dirigente. Quando vediamo un governo che discute per mesi su come cambiare il nome di un'imposta significa che questa classe politica ha perduto la percezione di quanto grave sia la situazione, e non ha una visione chiara da proporre al Paese. A essere convinti però dobbiamo essere prima di tutto noi a partire proprio da chi attualmente non ci crede più. Occorre ritrovare il coraggio di tornare a sognare il futuro che possiamo meritarcì se smettiamo di tollerare che i mediocri possano dettare le regole del gioco comune.



CANTORES COLFERT



Buon Natale e felice anno nuovo





Fernanda Barbaresco; Roberto Bedendo; Alberto Berna; Mario Berto; Cristiano Bet; Alessandro Biscaro; Alessio Bonacina; Mirco Bonazza; Claudio Borghese; Viviano Borghese; Andrea Borsato; Federico Bottaro; Corrado Cacace; Alberto Camerini; Roberto Canella; Andrea Chiavini; Alessandro Cordano; Enrico De Cassan; Nicola Facchinato; Silvio Facciotti; Andrea Fadel; Giovanni Favero; Fabio Feltrin; Stefano Gobbo; Susanne Kurzen; Giancarlo Lubiato; Gianni Marcato; Massimo Morello; Nicola Moretto; Ornella Nicoletto; Giorgio Nuvolari; Mario Paronetto; Mario Piazza; Enrico Piovesan; Elena Pozzobon; Loris Prete; Michele Seganfredo; Mauro Sinicco; Daniele Sisti; Moreno Socci; Viviana Surian; Mauro Toffoletto; Stefano Tosatto; Vanessa Tronchin; Tommaso Varia; Claudio Vendrame; Matteo Vianello; Diego Violo; Ardian Voci; Ernesto Volpato; Simone Volpato; Daniele Zanato; Luigi Zanato; Mirco Zanato; Enrico Zanatta; Giovanni Zanatta; Francesco Zancanaro; Claudio Zanin; Luca Zara; Alex Zuccarello; Daniele Zugno.

PROGETTO POSA ECCELLENTE

LegnoLegno e COLFERT presentano un rivoluzionario progetto per verificare la posa in cantiere e conseguire un vantaggio strategico rispetto alla concorrenza.

La verifica di conformità delle prestazioni ottenute da un serramento presso un laboratorio notificato è oramai un requisito assodato, entrato di diritto a far parte dei criteri di valutazione imprescindibili per la scelta di un infisso di qualità. Un criterio importante, ma da solo del tutto insufficiente a garantire il reale mantenimento delle ottime prestazioni del serramento una volta che esso viene posto in opera.

Può apparire scontato o paradossale, ma una corretta posa in opera consente di valorizzare le caratteristiche prestazionali di serramenti mediocri a fronte di situazioni in cui un ottimo serramento, altamente isolante, viene fortemente penalizzato da una posa scadente, che ne azzerava le qualità rilevate in fase di test in laboratorio. Applicare le metodologie e tecniche per una corretta posa in opera, conoscere il comportamento dei materiali ed i fenomeni che possono essere causa di contestazioni per non conformità e rilevare le prestazioni in opera del proprio serramento per qualificarlo rispetto al

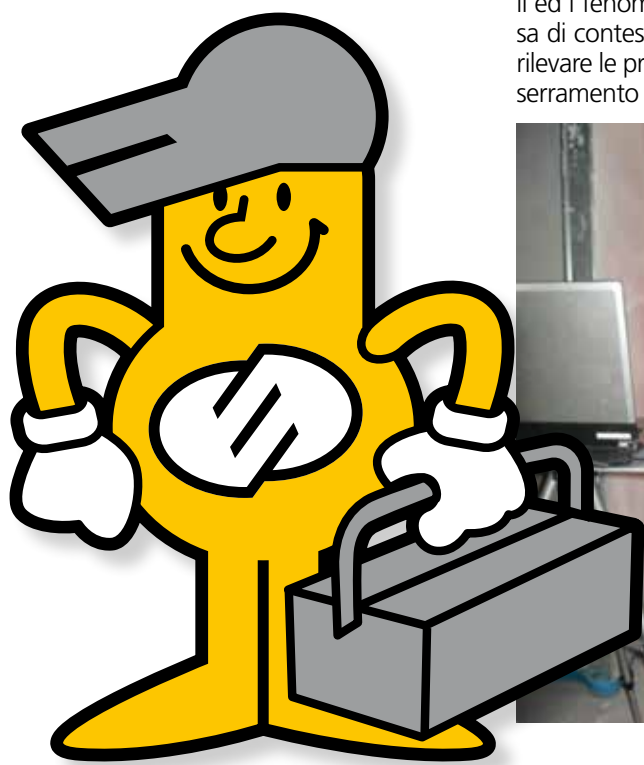
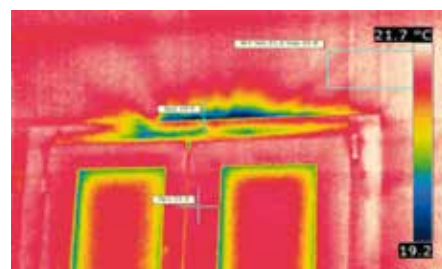
mercato sono i punti cruciali del progetto **POSA IN OPERA ECCELLENTE**.

COS'È IL PROGETTO "POSA ECCELLENTE"?

Il progetto "POSA ECCELLENTE" nasce dalla necessità di **DIFFONDERE CULTURA TECNICA A TUTTI GLI OPERATORI DEL SETTORE**, compresi architetti, progettisti ed imprese ed al contempo proporre con forza e visibilità il serramentista verso il mercato.

PERCHÉ PARTECIPARE?

- Verificare la reale qualità dei serramenti installati con indagini termografiche e verifica tenuta all'aria dei singoli giunti
- Acquisire strumenti tecnici pratici per la valorizzazione del lavoro eseguito
- Acquisire strumenti commerciali per massimizzare le informazioni ottenute garantendo qualità tangibile
- Formarsi sulla spendibilità delle competenze tecniche a fini commerciali mediante corsi di qualifica
- Partecipare nel campo della ricerca e sviluppo ad un progetto fortemente innovativo con un gruppo elitario di aziende
- Essere protagonista all'evento finale di chiusura COLFERTexo 2015
- Acquisire visibilità commerciale e tecnica verso progettisti, impresari, architetti, ecc, con la presenza della propria azienda all'interno del manuale tecnico edito a seguito del progetto.



PROGETTO



COSA ACQUISISCE IL SERRAMENTISTA?

1. Contenuto Progetto Posa Eccellente

2. Corso iniziale sulle principali problematiche in opera relative ai test da eseguire

3. Effettuazione BDT qualitativo su edificio, A-Wert sui singoli giunti del serramento, termografia

4. Rilascio attestato di prova in cantiere

5. Rilascio documento commerciale tecnico. Rilascio utilizzo MyWindow Free

6. Corso "La vendita tecnica del prodotto"

7. Scheda aziendale all'interno del Manuale Tecnico finale

8. Presenza a "Evento di Chiusura COLFERTexpo 2015"

PRIMO APPUNTAMENTO

Il primo appuntamento per la presentazione del progetto "POSA ECCELLENTE" sarà il **13 Dicembre 2013, ore 16.30, presso la sede COLFERT Via dei Mille 32, Preganziol (TV)**

Si, desidero partecipare al primo appuntamento

Nome e Cognome

Azienda

Ruolo

Città

Telefono

Fax

E-Mail

Data e firma

Per iscriversi è necessario compilare il modulo in ogni sua parte e spedire via fax allo **0422 498798** oppure via e-mail a marketing@colfert.com

SAR Serramenti

Via Dalmazia 5 , Rosà (VI)
www.sarserramenti.it

Automazione a tutto campo ed accessori di qualità come punti di forza.



Nell'arco dei 25 anni di esperienza SAR Serramenti, realtà affermata nel campo del serramento in alluminio e delle facciate, ha avuto modo di realizzare più volte infissi residenziali, facciate continue, strutturali e semistrutturali e, se per molto tempo le capacità isolanti e l'aspetto estetico hanno ricevuto più ampia considerazione, la tendenza degli ultimi anni è di porre un'attenzione sempre maggiore sulla praticità e sulla possibilità di automatizzare aperture e sistemi oscuranti.

All'apertura automatica di sporgere e vasistas attraverso attuatori elettrici esterni, si sono affiancati nel tempo tutta una serie di accessori che non solo si integrano in modo sempre meno invasivo con il design dei serramenti, ma

consentono di regolare al meglio aereazione e luminosità degli ambienti, sia commerciali che domestici, con le facciate che sempre più spesso vengono installate in abitazioni controllate attraverso sistemi di domotica.

La prossima frontiera potrebbe essere l'integrazione, all'interno del "sistema serramento", di impianti di illuminazione o chissà, in un futuro ancora remoto, di filtraggio e climatizzazione dell'aria.

«Una cosa però è certa - afferma la Direzione dell'azienda - l'obiettivo è il sempre maggiore utilizzo della domotica nella nostra vita quotidiana, e S.A.R., grazie alla costante attenzione e alla flessibilità che la contraddistinguono, sarà ancora in prima fila.»



prestazioni
cura del dettaglio
originalità
sostenibilità

RIGATO
SISTEMI EVOLUTI DI CHIUSURA
INFISSI IN ALLUMINIO E PVC

architectural Working



TOTAL LOOK
finestre in PVC
impreziosite internamente
con le stesse finiture
delle porte interne

Rigato Infissi propone una **soluzione innovativa e d'avanguardia**: TOTAL LOOK, una linea di finestre in PVC con l'interno della stessa finitura delle porte. L'originale prodotto permette l'**abbinamento cromatico** tra la parte interna dell'infisso e le porte, ricreando una perfetta armonia in qualsiasi tipo di ambiente. TOTAL LOOK è disponibile in cinque raffinati colori per ambienti perfettamente coordinati.

Total Look con Super Spacer®:

Rigato Infissi propone con TOTAL LOOK il primo sistema mondiale non metallico di spaziatori in schiuma pre-essiccata. Il manufatto **mantiene l'umidità all'esterno** ed il gas all'interno attraverso la sinergia di una barriera a vapore brevettata ed una seconda sigillatura.



Perché scegliere
una finestra
Rigato Infissi
realizzata con profili
in **PVC**

Rigato Infissi realizza serramenti con profili REHAU che rappresentano la soluzione ideale sotto numerosi punti di vista.

Resistenza: indeformabili, antiurto e antiscasso ad altissima resistenza alle condizioni atmosferiche avverse.

Prestazioni tecniche: ottimo isolamento termico ed acustico in quanto il PVC è naturalmente isolante.

Praticità e comfort: ampia duttilità progettuale, non richiede manutenzioni particolari; la superficie liscia e compatta, può essere pulita in modo semplice e rapido.

Sostenibilità: costruiti con profili multicamera con un ottimo coefficiente di dispersione termica, garantiscono un elevato contenimento dei consumi energetici.



Perché scegliere
una finestra
Rigato Infissi
realizzata con profili
in **Alluminio**

Rigato Infissi realizza serramenti che rappresentano la soluzione ideale sotto vari aspetti.

Durabilità e sicurezza: ignifugo, non si corrode né si deteriora nel tempo; particolari leghe possono rendere la resistenza dell'Alluminio simile a quella dell'acciaio.

Flessibilità: ottimale nella moderna architettura, duttile ad ogni forma e colore.

Praticità: metallo estremamente leggero, un terzo del peso dell'acciaio. Oltre alla pulitura, nessun'altra manutenzione. Si pulisce allo stesso modo del vetro.

Sostenibilità: l'Alluminio può essere rifuso con un consumo di energia limitato. I serramenti in Alluminio a taglio termico consentono un notevole risparmio energetico.



Show Room: Onè di Fonte (TV) • S. Zenone degli Ezzelini (TV) • Milano • Padova • Udine

rigatoinfissi.com

LA QUALITÀ CERTIFICATA DI COLFERT



Dal 29/07/2006 COLFERT spa è certificata per il Sistema Gestione Qualità in base alla norma ISO 9001:2008 da Bureau Veritas Italia spa.

Dal 29/07/2006 COLFERT spa è certificata per il Sistema Gestione Qualità in base alla norma ISO 9001:2008 da **Bureau Veritas Italia** spa.

Lo scopo del certificato riguarda la commercializzazione al dettaglio e all'ingrosso di accessori per serramenti, utensileria, colori e vernici, porte interne, porte blindate e porte tagliafuoco. Le verifiche periodiche di mantenimento sono sempre state svolte nei termini previsti e hanno sempre avuto esito positivo.

Quest'anno la verifica è stata effettuata l'11/09/2013 coprendo tutti i requisiti della norma e ha avuto il seguente esito:

la documentazione del Sistema Qualità appare conforme ed adeguata agli scopi; il sistema di gestione risulta effettivamente implementato. Si nota un eccellente impegno della Direzione e del resto dell'organizzazione evidenziato dalla tensione generale al miglioramento continuo. Il Sistema appare funzionale e coerente con quanto stabilito in politica ed obiettivi; i monitoraggi sono pianificati e controllati in maniera efficace.

Particolarmente degni di nota sono apparsi la COLFERTexpo ed il periodico COLFERTwindow.

A questo punto trovo giusto parlare anche del nostro Ente di certificazione Bureau Veritas spa che nel giugno del 1828 nasceva ad Anversa sotto la veste di "Bureau de Renseignements pour les assurances maritimes" ("Ufficio d'Informazioni per le assicurazioni marittime"), il quale si proponeva di istruire gli assicuratori dei premi correnti sulle varie piazze commerciali e fornire nello stesso tempo "una descrizione dettagliata delle buone e cattive qualità delle navi che frequentavano i porti principali dei Paesi Bassi". Nell'ottobre 1830, un ufficio veniva aperto a Parigi e nel 1833, il 5° Libro Registro era pubblicato in questa città dove il Bureau Veritas impiantò definitivamente la sua sede.

In quasi due secoli Bureau Veritas ampliava i propri servizi nel settore industriale, occupandosi di aeronautica, edilizia, di energia nucleare e divenendo un'azienda leader a livello mondiale nei servizi di controllo, verifica e certificazione per Qualità, Ambiente, Salute, Sicurezza e Responsabilità Sociale (QHSE-SA).

Oggi il Gruppo opera in 140 paesi con 58.000 dipendenti ed un volume d'affari di oltre 3,9 miliardi di Euro (dati 2012). Bureau Veritas Certification, divisione del Gruppo, è ai vertici mondiali nel settore della certificazione. Il Gruppo, riconosciuto ed accreditato dai più importanti Enti ed Organismi

internazionali, è quotato dall'ottobre 2007 alla Borsa di Parigi.

In Italia, Bureau Veritas conta 415 dipendenti e 18 uffici dislocati su tutto il territorio nazionale ed affianca oltre 20.000 Clienti nazionali e internazionali. Con 80.000 clienti in più di 100 Paesi ed oltre 100.000 certificati emessi, Bureau Veritas Certification è Organismo di certificazione tra i leader nel mondo. Contando su un network di 5.700 auditors altamente qualificati ed una competenza riconosciuta da 35 Enti di accreditamento nazionali ed internazionali, Bureau Veritas Certification offre un'ampia gamma di servizi di certificazione ed audit a fronte di standard internazionali o propri del cliente, nei settori della Qualità, Salute & Sicurezza, Ambiente, e Responsabilità Sociale (QHSE-SR).

I clienti Bureau Veritas appartengono a tutti i settori merceologici, sia nel privato che nella Pubblica Amministrazione, dalle piccole aziende fino alle grandi multinazionali.

Un'organizzazione certificata (ad es. secondo la ISO 9001) riceve un Certificato di Conformità del pro-

prio Sistema di Gestione Aziendale che può pubblicizzare ed esporre con il relativo logo Bureau Veritas.

L'organizzazione per ottenere e mantenere la certificazione deve soddisfare i requisiti riportati nella norma di riferimento, nel regolamento e nelle condizioni generali, mantenendo successivamente il proprio Sistema di Gestione Aziendale in stato di controllo.

L'organizzazione richiedente la certificazione deve intraprendere una procedura, condotta da Bureau Veritas, che si articola nelle seguenti fasi operative:

- Richiesta di certificazione
- Offerta per la certificazione
- Contratto di certificazione
- Pianificazione della verifica
- Stage 1: verifica della documentazione e dell'impostazione del sistema
- Stage 2: valutazione del sistema
- Approvazione della certificazione

La *verifica di stage 1* ha l'obiettivo di valutare, attraverso un'osservazione diretta, la locazione, le condizioni particolari del sito, la documentazione del sistema di gestione qualità e in generale se l'azienda è pronta per la *verifica di Stage 2*. A seguito dell'esito soddisfacente della

verifica di stage 1, Bureau Veritas organizza la visita ispettiva di stage 2 allo scopo di verificare l'effettiva ed efficace applicazione di quanto descritto dal richiedente nella documentazione del sistema qualità aziendale e da quanto richiesto dai riferimenti dell'audit.

La decisione in merito alla certificabilità del sistema di gestione spetta al Comitato di Certificazione Bureau Veritas che, a seguito dell'analisi dei documenti di verifica, si esprime in merito alla raccomandazione ricevuta dal Valutatore Responsabile.

La *validità della certificazione di conformità*, all'interno del triennio di validità del certificato, è subordinata all'esecuzione delle verifiche ispettive periodiche di mantenimento da parte di Bureau Veritas.

Il *mantenimento della certificazione* dipende dall'esito positivo delle verifiche di sorveglianza, eseguite secondo lo schema previsto contrattualmente, con frequenza almeno annuale. Lo scopo delle verifiche di sorveglianza è di verificare che il Sistema di Gestione per la Qualità rimanga effettivamente ed efficacemente implementato.



A sinistra
Ornella Nicoletto, responsabile personale e Qualità di COLFERT spa, con alle spalle il Certificato di conformità rilasciato da Bureau Veritas Italia spa.

In basso
Il logo di Bureau Veritas



LA STRATEGIA DIGITALE COME RICETTA ANTICRISI

*Come approcciare web e mobile con
efficacia e ottenere risultati*



Più di 131.000.000.000

Sono le ricerche online effettuate ogni mese nel mondo con: il 61% degli utenti globali ricerca servizi o prodotti; le vendite di "prodotti" online sono cresciute in doppia cifra in tutti i comparti. Se ne deduce che i mercati non sono solo fisici, ma sempre più digitali. Non solo: nel 2015 l'accesso da dispositivi mobili supererà quello da pc; già oggi, il 75% degli utenti predilige siti mobile-friendly e il 61% degli utenti che visitano un sito non ottimizzato per mobile tende a visitare il sito di un concorrente; in Italia, il 63% degli utenti italiani si collega a Internet utilizzando almeno un device mobile, smartphone o tablet (Fonti: *Interconnected World: Shopping and Personal Finance*, *HubSpot State of Inbound Marketing*, *MarketingSherpa Email Marketing Benchmark Survey*; Google, Osservatorio MIP, Casaleggio Associati, Duepuntozero research).

Cosa significano questi numeri? Che un'azienda deve essere presente in rete e farlo con una precisa strategia digitale.

Il circolo virtuoso: come organizzare la presenza in rete

Il punto zero nella definizione della propria strategia digitale è chiarire con quali tipologie di utenti desideriamo entrare in contatto attraverso la rete: utenti finali? rivenditori? professionisti? Utenti diversi hanno, infatti, necessità diversificate che possono essere soddisfatte attraverso contenuti e canali differenziati. Il passo successivo, consiste nei porsi quattro macro obiettivi:

- 1. Attrarre:** cioè massimizzare la propria visibilità online attraverso attività che stimolino l'attenzione del target in merito al proprio marchio;
- 2. Informare ed educare:** l'utente ha bi-

sogno di capire l'offerta dell'azienda; quindi è necessario intraprendere attività che diffondano la consapevolezza sul prodotto e diano modo di approfondirne la conoscenza;

3. Convincere e generare lead (contatti):

bisogna preoccuparsi di prevenire ed eliminare i dubbi, rassicurare gli utenti ed offrire loro la possibilità di interagire facilmente con l'azienda;

4. Fidelizzare:

così come negli spazi "fisici" ci si preoccupa di generare passaparola positivo sulla propria attività, anche in rete bisogna creare e nutrire una relazione a lungo termine con l'utente basata su fiducia e dialogo.

I punti di contatto

La presenza digitale di un brand o di un'azienda si può realizzare attraverso diverse piattaforme che agiscono da touchpoint, o punti di contatto, tra l'u-

tente e il brand stesso: sito web, applicazioni mobile, motori di ricerca, blog, newsletter/e-mail, social media.

Quali utilizzare? La risposta dipende dal target e dagli obiettivi che si vogliono raggiungere attraverso la presenza online, in quanto i touchpoint differiscono tra loro per caratteristiche, linguaggi, contesti d'uso e necessitano di *approcci differenti*. Inoltre, è sempre necessario ricordare che la fruizione dei contenuti digitali può avvenire tramite *dispositivi diversi*, anche mobili, che implicano una diversa esperienza di interazione.

Ad esempio, curare il posizionamento sui motori di ricerca, fare campagne di e-mail marketing o pubblicità online può servire ad attrarre gli utenti sul nostro sito web o mobile, dove contenuti ricchi e semplicità di navigazione risponderanno ai loro fabbisogni informativi. I

contenuti del nostro blog o le recensioni degli altri utenti sui social media, la facilità di trovare il modo in cui mettersi in contatto, li potranno convincere ad acquistare o a fare delle richieste. La positiva esperienza di interazione, i contenuti interessanti ricevuti periodicamente tramite una newsletter, un'applicazione mobile che facilita o velocizza la fruizione dei servizi, potranno poi fidelizzarlo e spingerlo a produrre a sua volta passaparola positivo sull'azienda (magari attraverso i social network). L'importante è non perdere mai di vista la sinergia tra le diverse attività, nonché la loro coerenza con la strategia globale.

Niente è virtuale

Colfert Spa è un'azienda che ha ben compreso che "niente è virtuale", cioè che tra "fisico" e digitale non esiste so-

luzione di continuità; la sua app catalogo prodotti per iPad, il sito ricco di contenuti aggiornati e integrato ai social, lo spazio e-commerce non oscurano ma anzi valorizzano il mondo "reale" dell'azienda: Colfert, affidandosi a Net-prime come partner informatico, ha sempre *ricercato l'eccellenza nel prodotto e nel servizio* anche attraverso scelte tecnologiche che ne hanno valorizzato e aiutato l'attività, l'organizzazione e il rapporto con la clientela.

I contenuti di questo articolo sono stati tratti dalla presentazione "Digital Vision" tenuta da Websolute in occasione del convegno organizzato in collaborazione con Net-prime srl - Levia Group (www.net-prime.it) il 5 novembre 2013 dal titolo "Azioni vincenti in tempi grigi, scopri i colori del web. Dal Web 2.0 al Mobile Business".



DORMA. THE ACCESS.



BAUXT

Classe Antieffrazione 5: avanguardia della sicurezza

Bauxt ha presentato al Made Expo 2013 le porte blindate MONOLITE ed ELITE in Classe Antieffrazione 5, il massimo della sicurezza abitativa.

Il costante percorso verso l'innovazione dei laboratori Ricerca&Sviluppo di Bauxt fa segnare un nuovo traguardo fondamentale nella tecnologia della sicurezza ottenendo la certificazione in Classe Antieffrazione 5 per due dei più importanti modelli della collezione Bauxt, Monolite ed Elite.

In Classe Antieffrazione 5, la porta resiste a scassinatori esperti ed attacchi ripetuti con attrezzi elettrici, trapani, seghe, mole.

MONOLITE: ancora una volta prima. MONOLITE segna un nuovo primato

tecnologico di Bauxt: è la prima porta blindata con cerniere a scomparsa certificata in Classe Antieffrazione 5.

Presentata nel 2006, da allora MONOLITE è la punta di diamante della collezione Bauxt per tecnologia e innovazione: grazie al sistema cerniere brevettato a scomparsa (Rondò), è la prima blindata complanare con apertura a 180°.

ELITE: tutta la flessibilità progettuale di Bauxt in Classe Antieffrazione 5.

La serie ELITE è il bestseller Bauxt per prestazioni e per le possibilità di personalizzazione: da oggi chi sceglie la flessibilità progettuale di Elite e le sue infinite varianti per materiali e finiture, può

avere anche il massimo della sicurezza abitativa.

Tecnologia, qualità e design sono i capisaldi di Bauxt che dal 1984 produce esclusivamente porte blindate. Dopo il successo di Plank, la blindata disegnata da Giuseppe Bavuso che trasforma la porta in un vero "pezzo" di design con una forte identità all'interno della casa, Bauxt prosegue sia il percorso creativo ed estetico della progettazione, sia quello tecnico e tecnologico.

Il risultato è la massima certificazione della sicurezza, la Classe Antieffrazione 5, per blindate che si inseriscono nella fascia più alta della qualità oggi presente sul mercato italiano per funzionalità, performance e design.



GLI EVENTI D'INIZIO 2014 PARLANO TEDESCO

KLIMAHOUSE

Bolzano,
23/26 gennaio 2014



Klimahouse, fiera altoatesina specializzata nell'edilizia ad elevata efficienza energetica, offre agli operatori del settore l'opportunità di informarsi sui sistemi, necessità e vantaggi del risparmio energetico di ogni aspetto dell'abitazione grazie alla presenza di circa 300 aziende espositrici su una superficie di circa 25.000 metri quadri.

Risparmio energetico fino al 90% a costi accessibili: è questo il concetto centrale dell'edizione Klimahouse 2014. Una casa ad alta qualità abitativa non deve essere cara; al contrario, esistono molte possibilità di risparmio che consentono nello stesso tempo di tutelare l'ambiente, poiché l'edilizia sostenibile e il risparmio energetico sono di crescente attualità su tutto il territorio nazionale ed europeo. Grazie ai materiali di ultima generazione una casa, già oggi, può raggiungere un risparmio energetico fino al 90%. Tra i partner COLFERT saranno presenti la DE FAVERI ed EKEY BIOMETRIC SYSTEMS.

FENSTERBAU/ FRONTALE

Norimberga,
26/29 marzo 2014



Ogni due anni serramentisti, falegnami, architetti e commercianti del settore si ritrovano al **salone internazionale fensterbau/frontale di Norimberga**, per conoscere le ultime novità nel campo di sistemi per serramenti e facciate, elementi costruttivi, vetro in architettura, tecniche di fissaggio, tecniche per la sicurezza, macchine, impianti e molto altro ancora.

Nel 2012 sono stati 99.000 i visitatori e ben più di 1.200 gli espositori che hanno fatto di fensterbau/frontale un punto di riferimento di eccellenza nel settore. Tuttavia non è soltanto l'internazionalità a fare di fensterbau/frontale un punto di riferimento per il settore, bensì anche l'essere un luogo privilegiato di incontro tra domanda e offerta.

Ricordiamo che accanto a fensterbau/frontale si svolge anche Holz-Handwerk organizzata dall'associazione professionale dei produttori di macchinari per la lavorazione del legno.

Tra i partner COLFERT saranno presenti: AGB, DORMA, EKEY BIOMETRIC SYSTEMS, GEZE, HOPPE, KFV, KRONA KOBLENZ, MASTER SRL, OTLAV, SIEGENIA-AUBI, SIMONSWERK, WAREMA.

SAIE3

Bologna,
22/25 ottobre 2014



Annulato l'appuntamento "dalle 3 alle 3" di fine febbraio: la prossima edizione di Saie3 si terrà ad ottobre in contemporanea con SAIE.

La notizia è del 31 ottobre, alla chiusura del SAIE di ottobre: seconda edizione del SAIE3 si terrà a Bologna, dal 22 al 25 ottobre 2014, in contemporanea con la 50° edizione di SAIE. Il successo di SAIE 2013 che ha proposto un "nuovo format espositivo" per il futuro delle costruzioni, ha evidenziato che fare sistema è la via strategica per il rilancio del settore che può avvenire solo attraverso un impegno condiviso della filiera delle costruzioni sul tema del "costruire sicuro e sostenibile".

Nel 2014 il network espositivo già composto da SAIE, Smart City Exhibition e Ambiente Lavoro si arricchirà anche con la seconda edizione di SAIE3, offrendo nuove interessanti opportunità per gli operatori del mondo delle costruzioni.

"Il nostro lavoro per il nuovo SAIE, - dichiara Duccio Campagnoli, presidente di Bologna-Fiere - si arricchisce di un nuovo importante evento all'insegna di un nuovo costruire e progettare per la riqualificazione degli edifici e delle città. La contemporaneità di SAIE e SAIE3 consolida l'obiettivo comune di proporre una grande piattaforma espositiva focalizzata all'innovazione e alla ricerca".



Faremo di questa
IMPRESA
qualcosa di
straordinariamente
quotidiano.



In esclusiva per i lettori di Colfert Window un'analisi gratuita del vostro sistema informativo:
richiedila tramite QRCode!

Affrontare una nuova strada spesso diventa una vera e propria impresa, soprattutto se si combatte su un campo sconosciuto. Grazie a **Nordest Informatica troverai l'entusiasmo di affrontare nuove sfide**: rinnovare il tuo sistema gestionale con il software **Metodo Evolus** non sarà rischioso, perché disponiamo della competenza giusta per comprendere quel che ti serve e andare oltre, vedere con te le esigenze e il potenziale di crescita della tua attività. Studiamo insieme un piano personalizzato, facciamo del cambiamento un'impresa entusiasmante. È questo che ha portato oltre **200 clienti** a scegliere **Nordest Informatica per il proprio gestionale**, è questo che ci porta a **voler essere al tuo fianco nelle tue conquiste quotidiane**.

Ci hanno scelto:



Soluzioni gestionali per le aziende

www.neinformatica.it - info@neinformatica.it



LORIS: UN FERMASCURO DA RECORD

Nei primi dodici mesi dal suo lancio sono stati venduti oltre 30.000 pezzi. Un successo senza precedenti.

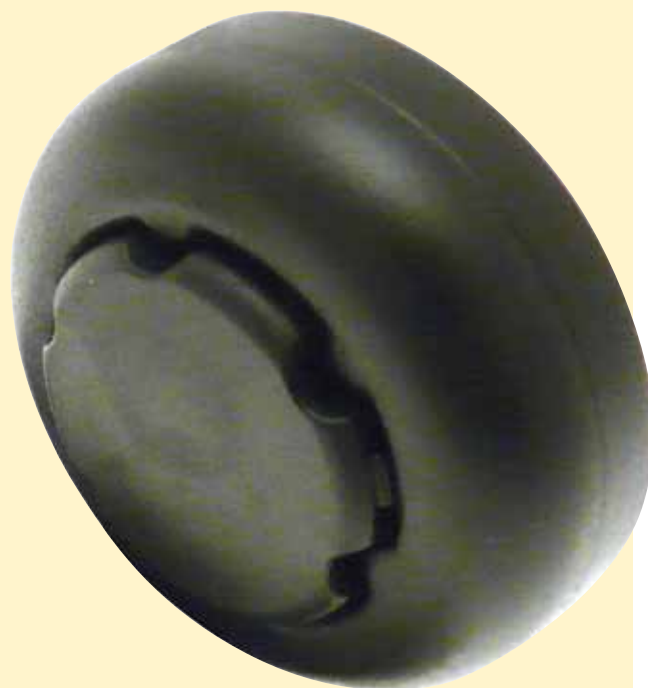
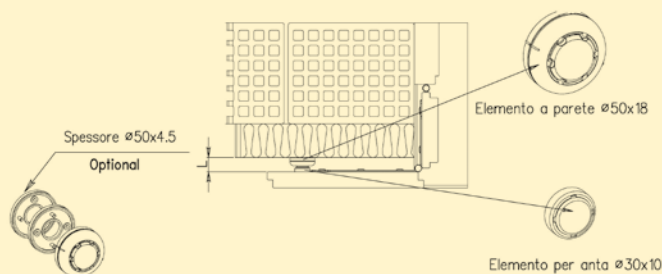
È all'esperienza diretta che si è ispirata la progettazione di un prodotto unico ed innovativo, pensato per rispondere alle richieste del posatore di serramenti.

Nasce così il **nuovo fermascuro magnetico LORIS** che COLFERT, con l'aiuto di installatori esperti, ha ideato per risolvere tutte le problematiche di cantiere.

I vantaggi del ferma persiane LORIS sono molteplici:

- Necessita di sole due viti per il fissaggio
- Con un unico modello vengono risolte tutte le esigenze di cantiere, dal muro normale al cappotto
- Dispone di una dima per velocizzare il montaggio
- Elegante nel muro
- Minimale sullo scuro
- Molto più conveniente dei modelli concorrenti presenti nel mercato.

Chiedi informazioni al tuo agente COLFERT di fiducia e al nostro ufficio vendite.



Inquadra il codice QR con il tuo smartphone e scarica la scheda del prodotto: la semplicità di montaggio di questo ferma persiana ti stupirà.

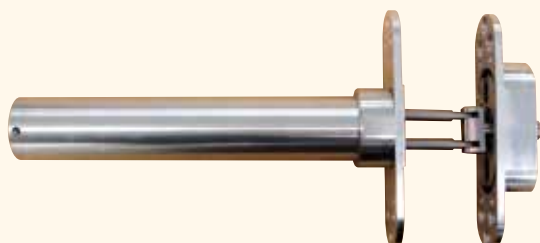


a cura di
Daniele Zanato

vetrina delle novità

KOBLENZ

"Kiudiporta" dispositivo per chiudere le ante

**Impiego**

Porte in legno a filo.

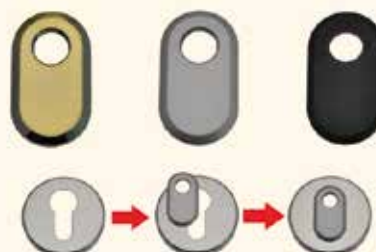
Dati tecnici

Invisibile, reversibile e con velocità di chiusura regolabile.

Portata fino a Kg. 80, apertura a 180°.

DISEC

Adattatore per cilindro con codolo

**Dati tecnici**

Mostrina in nylon da inserire nel foro della bocchetta yale quando viene montato un cilindro con codolo.

Colori ottone lucido, cromo satinato e nero.

CAME

Motori per tapparelle

**Impiego**

Per applicazioni su tapparelle.

Dati tecnici

Coppia (Nm) da 10 a 50 Nm. Due o tre fine corsa meccanici.

Comando a pulsante o con radiocomando.

Accessori meccanici e supporti disponibili a richiesta.

COLFERT

Totem espositivo tende tecniche

**Impiego**

Per show-room.

Dati tecnici

Misure mm
2000x500x500. Base in legno
con ruote girevoli.

8 tipologie di tende esposte.
In dotazione brochure per i
clienti, catalogo con listino di
tutti i prodotti, campionatura
tessuti e mazzette colori.

DIDIEFFE

Catenaccio Sicurty Slim

Impiego

Catenaccio antieffrazione per persiane in legno, alluminio e PVC.

Dati tecnici

Sottile ma robusto, dotato di una barra in acciaio larga mm. 25. Dotato di un blocco a molla che si aziona automaticamente e ne impedisce il disarmo dall'esterno. Si può applicare sotto la spagnoletta.



COLFERT

Collezione porte scorrevoli ed a battente

Impiego

Soluzioni per interni.

Dati tecnici

Soluzioni a misura per mezzo di ante con struttura in alluminio e pannelli in vetro. Scorrevoli sospesi, scorrevoli a terra, scorrevoli a scomparsa e porte a battente. Rallentatori di chiusura a richiesta. Quattro finiture dei telai in alluminio, bianco, brown, anodizzato argento e argento brillantato. Pannelli vetri stratificati o temperati con varie finiture.



XINNIX

Controtelaio raso muro

Impiego

Per pannelli porta da mm 45.

Dati tecnici

Kit universale per porte fino a 90 kg, a tirare o a spingere, destro o sinistro, spessore muro minimo mm 80, apertura porte a 180°. Il kit è dotato di cerniere regolabili su tre assi, serratura magnetica e guarnizione. I profili in alluminio sono prelaccati bianchi.



TEKNALSYSTEM

Tapparella Rolltek

Impiego

La tapparella che si orienta come un frangisole.

Dati tecnici

E' possibile regolare le lamelle da 0° a 110°. Solida, sicura e semplice da installare. Oscura al 100%. Misure massime di produzione mm. 4000 x 3000. 12 colori dei terminali mentre le lamelle possono essere verniciate di qualsiasi colore RAL ed effetto legno Decoral. Movimento con motore.



COMPLASTEX

Nuova linea di guarnizioni

Impiego

Per serramenti in legno.

Dati tecnici

50 anni di esperienza nel settore della produzione di guarnizioni per auto e serramenti. Guarnizioni in gomma EPDM monoestrusa e coestrusa ed in espanso coestrusa, in gomma siliconica, in gomma termoplastica ed in pvc. Colori bianco marrone, grigio e nero, questo due ultimi solo su ordinazione.



SNICKERS

Promo invernale



Scegliendo 2 pantaloni tra i due modelli invernali Snickers nei vari modelli disponibili, subito in omaggio una felpa nera oppure grigio melange. Operazione valida fino a esaurimento scorte.

COLFERT

Dima di montaggio per oscuri

Dati tecnici

Possibilità di inserire una o due dime intermedie per applicare nella persiana tre o quattro bandelle. Si possono applicare oscuri fino a mm. 2500 in altezza.





SecuSan: il nuovo standard dell'igiene Clinicamente testato

SecuSan è una superficie speciale che contrasta fin da subito e in modo duraturo la proliferazione microbica. Non richiede manutenzione ed è adatta all'uso prolungato.

La sua elevata efficacia è stata dimostrata nel corso di test pratici e di laboratorio indipendenti. Con maniglie e martelline SecuSan viene raggiunta un'elevata sicurezza igienica.

