

axxent

La concezione invisibile
della perfezione.

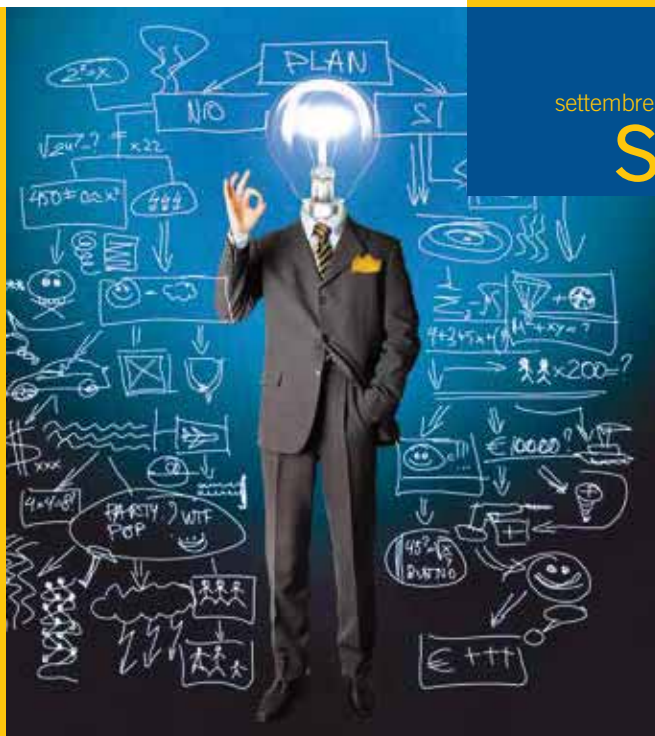
LE INNOVAZIONI aprono una finestra sul futuro } Il programma axxent di SIEGENIA-AUBI è la nuova generazione di soluzioni di ferramenta a scomparsa in cui il design dai tratti lineari e leggeri incontra il livello più elevato della tecnica: grazie a una minima usura e una portata massima potrete garantire una lunga vita ai vostri serramenti.

axxent non solo rende maneggevoli i vostri serramenti, ma i suoi particolari sono stati perfezionati per tenerla al passo con le attuali tendenze e gettare le basi per nuovi parametri destinati a durare nel tempo. Prendiamo per esempio TITAN axxent 34: dove i sistemi tradizionali si scontrano con i propri limiti, l'innovativo snodo anche in posizione di apertura semplice consente di scaricare il peso sul telaio. Scoprite i talenti nascosti per le finestre in legno, PVC o alluminio, per le cerniere per portoncini e i comandi motorizzati sul nostro sito: www.siegenia-aubi.com/it

SIEGENIA AUBI[®]
SOLUTIONS INSIDE

settembre 2013

Sommario



06



12



15



30

COLFERT window 16

Direzione e Redazione
COLFERT spa
Via dei Mille 32,
31022 Preganziol (TV)
Tel 0422 498711
Fax 0422 498798
colfert@colfert.com

Direttore Responsabile
Mirco Zanato

Redattore Responsabile
Viviana Surian

Comitato di Redazione
**Studio Paronetto, Daniele Zanato,
Ornella Nicoletto, Claudio Vendrame**

Hanno collaborato
LegnoLegno

Grafica
**Bolognino Comunicazione
Creativamente**

Stampa
Tipolitografia CTO srl

Iscrizione al Tribunale di Vicenza N. 1174 del 07.04.2008

Gli articoli firmati riportano l'opinione degli stessi autori senza che questa sia necessariamente condivisa dalla Direzione della testata. La Direzione, inoltre, non si assume responsabilità per le informazioni contenute nei testi pubblicitari e redazionali. Ogni autore è pienamente responsabile di quanto pubblicato. È vietata la riproduzione anche parziale senza autorizzazione dell'Editore.

- 05** **l'editoriale**
di Mirco e Daniele Zanato
- 06** **adventures**
COLFERT è pronta a rapirvi con la magia del viaggio
- 09** **marcatatura**
CPR, dichiarazione di prestazione e marcatatura CE del serramento
- 12** **economia**
Detrazioni fiscali e "Legge del fare"
- 15** **grandangolo**
di Mario Paronetto
Il bello ci salverà
- 16** **risorse umane**
di Ornella Nicoletto
Decreto Lavoro. Le principali novità introdotte dal Governo
- 19** **customer satisfaction**
- 23** **expo 2013**
di Viviana Surian
COLFERTexpo 2013 all'insegna dell'innovazione necessaria e sostenibile
- 30** **approfondimento tecnico**
di Claudio Vendrame
La schermatura solare. Comfort tutto l'anno
- 35** **informatica e aziende**
a cura di Nordest Informatica e Net-Prime
Tablet, App e PMI: moda o opportunità?
- 36** **punto di vista di...**
HausTürenRing
- 37** **vetrina delle novità**
a cura di Daniele Zanato

ROBOQUATTRO CELEBRATING

Design: Colombo Design

MANIGLIA PER PORTA E FINESTRA



ID 41 R-RY

- Oroplus
- Oromat . Mat gold
- Cromo . Chrome
- Cromat . Mat chrome

MANIGLIA PER PORTA E FINESTRA



ID 51 R-RY

- Oroplus
- Cromo . Chrome
- Cromat . Mat chrome

MANIGLIONE



ID 46 A

- Zirconium gold HPS
- Oroplus
- Oromat . Mat gold
- Cromo . Chrome
- Cromat . Mat chrome

ID 46 B

- Zirconium gold HPS
- Oroplus
- Oromat . Mat gold
- Cromo . Chrome
- Cromat . Mat chrome

MANIGLIONE PER ALZANTE SCORREVOLE

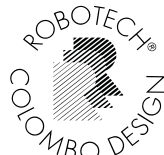


ID 313

- Zirconium gold HPS
- Oroplus
- Oromat . Mat gold
- Cromo . Chrome
- Cromat . Mat chrome

ID 413 Y

- Zirconium gold HPS
- Oroplus
- Oromat . Mat gold
- Cromo . Chrome
- Cromat . Mat chrome



di Mirco
e Daniele
Zanato

L'editoriale



La crisi siamo noi!

Ma quale crisi? Dai, finiamola di raccontarcela.

È dal 2008 che continuiamo a cercare scuse per non fare qualcosa di nuovo, per non dover affrontare i cambiamenti del mercato.

Come hanno affrontato la crisi la maggior parte delle aziende: cercando di abbassare i costi. Dove? Nel servizio. Risultato: perdita dei clienti con conseguente chiusura.

In qualsiasi azienda in crisi, se vai ad analizzarne i motivi, troverai un immobilismo totale, uno stare alla finestra ad aspettare tempi migliori.

Ci sono aziende invece che ti conquistano con la loro dinamicità: basta entrare nelle loro showroom, per capire che a loro della crisi importa relativamente. Si affannano a capire come soddisfare appieno le esigenze del cliente per creare passaparola positivi ed attrarre nuovi clienti. Lo si vede dalla pulizia, dall'attenzione spasmodica all'immagine, dalla preparazione tecnico commerciale degli addetti, dettata più dalla passione che dalle capacità della persona.

Personalmente noi lo vediamo anche dall'approccio alle novità: i dinamici analizzano e se lo ritengono opportuno investono in campionature o altro, quelli in "crisi" (non del mercato, ma personale) non hanno tempo.

Nelle aziende vincenti, tutto è come dieci anni fa: niente viene lasciato al caso; anzi, se li intervisti, questa maniacalità si è accentuata.

Qualcuno di noi detiene più del 50% del proprio mercato? Complimenti! Se così non fosse, e purtroppo lo è per tutti, è ora di smettere di piangere e ricaricarci di passione e voglia di essere i migliori. Questa energia travolgerà tutte quelle aziende che aspettano a braccia conserte "tempi migliori" (che per loro non arriveranno mai) e darà slancio e voglia di competere ai nostri collaboratori.

COLFERT è pronta a rapirvi con la magia del viaggio.

Dal 2 al 9 giugno 2014



Salite a bordo di Costa Fascinosa e vivrete il fascino del Mediterraneo Orientale in una cornice da film.

Chiudete gli occhi, stringete la mano che vi viene tesa e salite a bordo: COLFERT vi porterà a sognare sul mare, a bordo di una nave ispirata dalla grande opera e dal grande cinema, facendovi attraversare il **blu più intenso ed il bianco più puro del Mediterraneo Orientale**: sono i colori di Corfù, Mykonos e Santorini, che daranno alle vostre emozioni le tinte più belle del mare e della tipica architettura insulare greca; rimarrete ammaliati da Olimpia, patria dei giochi sacri e scintilla che infiammò la prima torcia olimpica, e incantati da Dubrovnik, l'antica Ragusa veneziana, con il suo magnifico centro storico patrimonio dell'Unesco.

Sarà una settimana da protagonisti a bordo di **Costa Fascinosa**, l'astro nascente della flotta Costa.

I suoi ambienti, arricchiti con materiali preziosi e lucenti, sono ispirati alle atmosfere dei grandi film della storia, ai protagonisti che li hanno resi famosi e alle opere che

hanno dato lustro ai più famosi teatri di tutto il mondo.

EMOZIONI A CIELO APERTO

I lidi di Costa Fascinosa, una grande piazza all'aperto dove respirare il sapore del sale e del mare, sono **spazi dedicati al totale relax** con grandi piscine, lettini, vasche idromassaggio e tanto sole che vi accoglieranno garantendo, con una copertura in cristallo semovente, il divertimento anche in caso di pioggia.

E mentre i grandi si rilassano al sole o nelle mille attività della nave, i piccoli non si stancheranno di giocare, cantare e ballare in un lido ed un Club tutti per loro, sotto gli sguardi attenti di **esperti animatori**.

GIOCO, BRIVIDO, SFIDA E INTRATTENIMENTO

Chi l'ha detto che il gioco è solo per bambini? Uno **straordinario parco dei divertimenti virtuale** attende gli ospiti

in cerca di sfide: il Simulatore di Gran Premio, il green da Golf virtuale ed il Club Stargate vi proporranno sfide all'altezza di ogni campione; al Cinema Nuovomondo sperimenterete la quarta dimensione della percezione, che vi lascerà a bocca aperta, così come il porpora e argento che accendono gli spettacoli nella sala del Teatro Bel Ami, popolato di scintillanti specchi antichi e nuove emozioni.

E ogni sera è perfetta per **scatenarsi sulla pista** nella Discoteca Babylon o nella Sala Angelo Azzurro, ispirata a Marlene Dietrich, oppure al ritmo di una musica più rilassata anche nel Salone Chéri.

UNO SPETTACOLO SENZA LIMITI ANCHE NEL GUSTO

Qualsiasi piatto a bordo sarà un piacere unico: la proposta gastronomica segue l'ispirazione della **grande cucina italiana e internazionale**, con un occhio di riguardo per le ricette tipiche dei luoghi visitati e

GRECIA 2014



COLFERT ADVENTURES



Risto Otto e Mezzo



Sala Angelo Azzurro



Lido Via col Vento



Dubrovnik, Croazia



Santorini, Grecia



Corfù, Grecia

per le delicatezze della cucina mediterranea di qualità.

Durante tutta la giornata, grazie all'esclusivo servizio All Inclusive per gli ospiti Colfert, potrete bere senza vincoli ciò che preferite presso ciascuno dei tredici bar di Costa Fascinosa, dal caffè del mattino, appena svegli, ad un delicato calice di bollicine con vista sul tramonto: l'ora dell'aperitivo nei bar di bordo diventa uno stuzzicante momento d'incontro con sapori e suggestioni internazionali.

LE ESCURSIONI: MEDITERRANEO DA SCOPRIRE

COLFERT Adventures è proprio questo: voglia di scoprire.

La nave attracca al porto di **Paleokastritsa**, una delle località turistiche più belle dell'isola di **Corfù**, con spiagge di sabbia fine, colline boschive e limpide baie riparate, da dove partiremo per esplorare l'antico monastero fondato nel 1226, ed

assaporeremo l'atmosfera di pace creata dalle ombrose arcate e dai bei giardini godendo il magnifico panorama sulla baia.

Nel cuore della città di Corfù visiteremo la Chiesa di San Spiridione, il santo patrono dell'isola, che contiene una collezione inestimabile di icone e percorreremo le vie centrali fino a giungere al Municipio ed alla Piazza Cricket.

Un altro risveglio regalerà invece una vista mozzafiato sul borgo antico di **Dubrovnik**, la storica Ragusa, a cui accederemo attraverso Porta Pile, situata all'inizio dello Stradun, la famosa strada principale del centro storico. Da qui, a piedi, visiteremo il Monastero dei Francescani, il cui chiostro è tra i siti più maestosi della città, sede anche della farmacia più antica d'Europa ancora in attività; ammireremo Palazzo dei Rettori (XV secolo) e la chiesa barocca dedicata a San Biagio, il santo patrono della città, situata nella piazza principale, prima di risalire per una nuova, scintillante serata a bordo di Fascinosa.



Teatro Bel Ami



Sala Angelo Azzurro



CPR, dichiarazione di prestazione e marcatura CE del serramento

Le novità del Regolamento 305/11

A distanza di quasi 24 anni dalla sua emanazione, la Direttiva 89/106 va in pensione e viene sostituita dal Regolamento 305/11 (da qui in poi CPR). Ecco cosa cambia per il mondo del serramento.

Il CPR è entrato in vigore già il 24 aprile 2011 ma in realtà la maggior parte degli articoli ed in sostanza tutto quanto riguarda prodotti, fabbricanti, distributori ed importatori è entrato in vigore il 1° luglio 2013.

Il CPR fissa "le condizioni per l'immissione o la messa a disposizione sul mercato di prodotti da costruzione stabilendo disposizioni armonizzate per la descrizione della prestazione di tali prodotti in relazione alle loro caratteristiche essenziali e per l'uso della marcatura CE sui prodotti in questione". Lo scopo principale non si allontana da quanto stabiliva la CPD del 1989, ma si evidenzia una differenza sostanziale e non di poco conto: la Direttiva richiedeva agli Stati Membri di essere recepita (i suoi effetti sono infatti diventati cogenti nel nostro Paese con il DPR 246/93), mentre il Regolamento è diventato immediata-



mente applicativo in tutte le nazioni appartenenti alla Comunità Europea.

Le novità sono diverse ed alcune particolarmente importanti. Di fatto però molte di queste novità dovranno essere rese esecutive attraverso l'aggiornamento delle diverse norme armonizzate e regolamenti tecnici. Per questo motivo, quindi, molti dei punti qui trattati non potranno considerarsi già attuabili in quanto le normative ancora non sono allineate alle richieste del regolamento. Un primo punto di novità riguarda i requisiti di base dei prodotti da costruzio-

ne che passano da 6 a 7, in quanto ne viene introdotto uno relativo all'uso sostenibile delle risorse naturali, che si va ad aggiungere ai 6 già esistenti, ossia:

- resistenza meccanica e stabilità
- sicurezza in caso di incendio
- igiene salute e ambiente
- sicurezza ed accessibilità nell'uso
- protezione contro il rumore
- risparmio energetico e ritenzione di calore.

Il settimo requisito è una novità assoluta, ad oggi non considerata dalle norme armonizzate e quindi implica la neces-

sità di aggiornare tutte le norme e i regolamenti tecnici europei. Dovrà quindi essere previsto che: tutte "le opere di costruzione devono essere concepite, realizzate e demolite in modo che l'uso delle risorse naturali sia sostenibile e garantisca in particolare quanto segue:

- 1. il riutilizzo o la riciclabilità** delle opere di costruzione, dei loro materiali e delle loro parti dopo la demolizione;
- 2. la durabilità** delle opere di costruzione;
- 3. l'uso**, nelle opere di costruzione, di materie prime e secondarie ecologicamente compatibili".

Scorrendo il CPR si trovano altre novità. Per esempio si specifica come, nel caso in cui un importatore o un distributore immetta un prodotto sul mercato con il proprio nome o marchio o modifichi un prodotto da costruzione già immesso sul mercato, esso sia considerato alla stregua di un fabbricante e quindi debba soddisfare tutti gli obblighi che il CPR prevede per il fabbricante.

I passi per arrivare ad immettere il prodotto sul mercato e marcare CE il prodotto non sono molto diversi da quanto previsto con CPD e norma armonizzata, anche se sono state introdotte alcune semplificazioni.

All'art. 9 si chiarisce definitivamente ogni ambiguità relativamente all'anno da indicare in etichetta CE: si dovranno riportare le ultime due cifre dell'anno in cui è stata apposta per la prima volta la marcatura CE.

Una semplificazione che dovrà essere recepita dalla modifica di norma armonizzata è la possibilità, per le micro-imprese (un'impresa che occupa meno di 10 persone e realizza un fatturato annuo oppure un totale di bilancio annuo non superiori a 2 milioni di EUR), di poter sostituire la determinazione del prodotto-tipo in base a prove di tipo con l'uso di metodi diversi da quelli previsti dalla norma armonizzata applicabile.

Tali fabbricanti possono inoltre trattare i prodotti da costruzione cui si applica il sistema 3 conformemente alle disposizioni relative al sistema 4, fermo restando che i metodi devono rimanere quelli indicati dalla norma armonizzata

corrispondente.

Ma la novità più importante e direttamente applicabile riguarda un nuovo documento che deve essere redatto dal fabbricante all'atto dell'immissione del prodotto sul mercato.

La marcatura CE non attesterà più solo la conformità dei materiali da costruzione ad una specifica tecnica ma, con l'introduzione della "**Dichiarazione di Prestazione**" (DoP), che andrà a sostituire la precedente "Dichiarazione di Conformità", il produttore dovrà dichiarare le prestazioni dei propri prodotti: questi potranno essere immessi sul mercato solo se accompagnati dalla DoP.

All'interno della DoP andranno anche riportati i riferimenti dell'organismo notificato che ha eseguito le prove di tipo e i riferimenti dei report di prova che testimoniano le prestazioni dichiarate.

Sono previste poi alcune deroghe sulla fornitura della DoP che riguardano prodotti unici, prodotti fabbricati in cantiere o fabbricati con metodi tradizionali o con metodi atti alla conservazione del patrimonio.

In previsione delle modifiche introdotte dal CPR e cercando di venire incontro ad esigenze verificate negli ultimi tempi da parte dei propri clienti, il Consorzio LegnoLegno ha progettato il software MyCE 2.0, dove sono introdotte importanti novità:

A Sempre più spesso la prestazione termica del telaio (Uf) viene fatta calcolare con la nuova norma UNI EN ISO 10077-2 uscita nel 2012. Il valore così calcolato permette un notevole miglioramento dei valori di trasmittanza termica rispetto a

quanto calcolato col metodo semplificato. MyCE consente di gestire al meglio i valori provenienti da calcoli analitici.

B Portefinestre e portoncini con pannelli ciechi possono essere in grado di raggiungere prestazioni termiche altamente performanti. Il calcolo del contributo del pannello, nel caso sia una bugna o comunque con spessori differenziati, non è banale e deve essere valutato in conformità alla norma UNI EN ISO 6946.

C Stimando con lo stesso software la trasmittanza termica dei vecchi infissi e calcolando accuratamente quella dei nuovi infissi, è possibile stimare un risparmio energetico ed economico annuo con un calcolo indicativo ma realistico in grado di supportare il serramentista nel motivare la scelta del cliente in caso di sostituzione o ristrutturazione.

D Il nuovo MyCE 2.0 fornirà come documentazione finale anche la nuova DoP, da fornire per ogni prodotto o per ogni commessa all'utilizzatore del prodotto e necessaria attestare la conformità del prodotto da costruzione a tali prestazioni dichiarate.

Come già ribadito, diverse novità diventeranno esecutive solo a fronte di aggiornamenti normativi specifici, ma la strada è stata chiaramente indicata dal CPR 305/11 e adeguamenti, semplificazioni e responsabilità individuati in modo più preciso ed appropriato.

Per ulteriori informazioni è possibile contattare LegnoLegno (0522733011).



Venerdì 20 settembre 2013, ore 15.00 - 17.30

Il regolamento Europeo per i prodotti da costruzione (CPR) ed il mondo del serramento

Sala Convegni presso la sede COLFERT, Via dei Mille 32, Preganziol (TV)

Il Regolamento UE 305/11 (cosiddetto CPR) per i produttori di serramenti, entrato ufficialmente in vigore il 1° luglio 2013, ha introdotto numerose novità.

Tra le più importanti la cosiddetta DoP (Dichiarazione di Prestazione), destinata a sostituire per sempre la precedente "dichiarazione di conformità": si tratta di un nuovo documento che deve essere redatto dal fabbricante al momento dell'immissione del prodotto sul mercato con il quale dovrà dichiarare, secondo un preciso schema tipologico, le prestazioni dei propri prodotti e non più soltanto la "conformità" dei materiali ad una specifica tecnica.

Oltre a questa importante novità, l'occasione è opportuna per approfondire altri aspetti fondamentali per la categoria quali la detrazione fiscale del 65% e i Titoli d'Efficienza Energetica (o Certificati Bianchi): due strumenti indispensabili per affrontare le sfide commerciali del futuro.

COLFERT ed il Consorzio LegnoLegno organizzano un incontro dedicato all'analisi di tutte queste novità: l'appuntamento è fissato per venerdì 20 settembre, a parti-

re dalle 15.00 alle 17.30, presso la sala convegni della sede COLFERT in Via dei Mille 32, Preganziol (TV).

RELATORI

Stefano Mora

direttore generale Laboratorio LegnoLegno

Simone Castagnaro

responsabile tecnico commerciale del laboratorio LegnoLegno

I TEMI DELL'INCONTRO

- Regolamento UE 305/2011: Obblighi e opportunità
- Requisiti essenziali del Regolamento
- Quadro normativo attuale
- Dichiarazione di prestazione
- Etichetta CE - novità
- Strumenti e modulistica

Si, desidero partecipare al corso

Nome e Cognome _____

Azienda _____

Ruolo _____

Città _____

Telefono _____

Fax _____

E-Mail _____

Data e firma _____

Il seminario è offerto da COLFERT ai propri clienti.

Per iscriversi è necessario compilare il modulo in ogni sua parte e spedire **via fax allo 0422 498725** oppure **via e-mail a colfert@colfert.com**.

Data la limitata capienza della sala si raccomanda di inviare la richiesta con la massima tempestività.

Detrazioni fiscali e "Legge del Fare"

Una lunga estate calda per l'edilizia e l'economia. Ecco le novità.

Un imperativo comune, ovvero la necessità di rilanciare l'edilizia in stallo pluriennale unitamente al bisogno di semplificazione del settore, ha animato il dibattito politico per tutta l'estate, portando ad una serie di novità importanti sia per il mercato, grazie alla riconferma ed all'innalzamento delle agevolazioni fiscali per ristrutturazioni e misure atte al risparmio energetico di inizio giugno, sia per i professionisti e le imprese di costruzione con l'approvazione del decreto del Fare, avvenuta a fine agosto.

UN AUTUNNO NEL SEGNO DEL RILANCIO: FINO AL 31 DICEMBRE LA DETRAZIONE VOLA AL 65%

L'autunno 2013 porterà una boccata di ossigeno per committenti ed imprese legate al mondo dell'edilizia: questa la promessa prospettata dall'entrata in vigore del DL 63/2013, grazie alla quale sulle spese sostenute dal 6 giugno 2013 al 31 dicembre 2013, per gli interventi di riqualificazione energetica di edifici già esistenti, la detrazione sale dal 55 al 65% su un limite massimo di spesa di 96.000 euro per unità immobiliare.

Per le spese sostenute per gli interventi su parti comuni di edifici condominiali o su tutte le unità immobiliari di cui si compone il condominio, la detrazione del 65% si applica dal 6 giugno 2013 fino al 30 giugno 2014.

Non sono variare le altre condizioni al "contorno" che contraddistinguevano fino a oggi le detrazioni del 55%. Non sono stati ritoccati, nel caso dei componenti finestrati, i valori limite di trasmittanza termica delle finestre comprensive di infissi il cui rispetto dà diritto alla detrazione. **Per quanto riguarda la detrazione del 50% per le ristrutturazioni edilizie,**



particolarmente importante per il serramentista in relazione ai provvedimenti relativi alla **messa in sicurezza degli edifici** (che comprendono tutti gli interventi di sostituzione di serrature, installazione di serrande e tapparelle con bloccaggio metallico, casseforti a muro, etc) con il decreto legge n. 63 è stata prorogata anch'essa fino al 31 dicembre 2013, sempre per un limite massimo di spesa di 96.000 euro per unità immobiliare.

Sono state altresì introdotte le detrazioni del 50% per l'acquisto di mobili e di grandi elettrodomestici di classe non inferiore alla A+, nonché A per i forni, per le apparecchiature per le quali sia prevista l'etichetta energetica, destinati ad arredare immobili oggetto di ristrutturazione.

LEGGE DEL FARE. OVVERO, BUROCRAZIA PIU' SNELLA PER L'EDILIZIA

È entrata in vigore mercoledì 21 agosto la Legge 98/2013 (ddl "del fare") per il rilancio dell'economia.

Ma cosa prevede questo provvedimento di fine estate? Ecco in sintesi i contenuti della legge, ora in fase di attuazione.

Riportiamo le novità più incisive per quanto riguarda il comparto del serramento, rinviando invece al testo completo della legge per ulteriori approfondimenti (è sufficiente collegarsi alla pagina legata al QR code in calce).

Scia per le ristrutturazioni con cambio di sagoma ma uguale volume: le ristrutturazioni edilizie con cambio di sagoma ma uguale volume sono esentate dalla presentazione della Scia.

turazioni consistenti nella demolizione e ricostruzione dell'edificio con una forma diversa, ma con lo stesso volume, non avranno bisogno del permesso di costruire, ma potranno usufruire della procedura semplificata in base alla quale i lavori possono iniziare nello stesso giorno in cui viene presentata la domanda.

Proroga dei titoli edilizi

I termini di inizio e di ultimazione dei lavori autorizzati con permesso di costruire, Dia e Scia prima dell'entrata in vigore del Dl 69/2013 sono prorogati di due anni purchè i termini non siano già decorsi e non risultino in contrasto con nuovi strumenti urbanistici approvati o adottati.

Viene contestualmente eliminato il silenzio rifiuto per il rilascio del permesso di costruire: tutti i procedimenti sono conclusi con l'adozione di un provvedimento

espresso in presenza di vincoli ambientali, paesaggistici o culturali; in caso di diniego il responsabile del procedimento, entro 5 giorni, comunica al richiedente il provvedimento, indicando il termine e l'autorità cui è possibile ricorrere.

Durc

La validità del Durc passa da 90 a 120 giorni. Il documento deve essere richiesto solo per le fasi fondamentali del contratto. Nel corso dei 120 giorni di validità, il Durc può essere utilizzato anche per contratti pubblici diversi da quelli per cui è stato richiesto.

Autorizzazione paesaggistica semplificata

In presenza di un piano paesaggistico regionale approvato dal Ministero dei Beni Culturali, il parere del soprintendente, necessario per il rilascio dell'autorizzazione

paesaggistica, deve essere dato nel termine di 45 giorni e non più in 90 giorni. Quando il soprintendente non rilascia il parere nel termine, l'amministrazione competente si pronuncia sulla domanda di autorizzazione.

L'autorizzazione è efficace per tutta la durata dei lavori e non scade più dopo cinque anni.

Indennizzi per i ritardi della Pubblica Amministrazione

In caso di mancato rispetto dei tempi per concludere le pratiche, l'amministrazione è tenuta a corrispondere una somma pari a 30 euro per ogni giorno di ritardo, fino ad un massimo di 2 mila euro. L'indennizzo può essere richiesto all'amministrazione responsabile del ritardo solo per le domande per l'avvio o l'esercizio dell'attività d'impresa presentate dopo l'entrata in vigore della legge.



DORMA

—

FROM ART
TO MASTERPIECE

dai profili le nostre soluzioni per il business

■ SISTEMI
■ LEGNO ALLUMINIO
■ LEGNO BRONZO

■ PERSIANE
■ ANTONI E SCURI
■ SCURETTI

■ GUARNIZIONI
■ GOCCIOLATOI
■ SOGLIE



 **EUROTWIN**®

EUROPROFILI GROUP SPA

25045 CASTEGNATO (BS) - Via Barco, 28 Tel +39 030.27.22.393 - Fax +39 030.21.40.202

email: info@europrofiligroup.it www.europrofiligroup.it



di Mario Paronetto

grandangolo

Il bello ci salverà

Tutti si stanno interrogando su cosa fare per cambiare questa situazione di difficoltà per poi scoprire che il nostro futuro sta nel nostro passato

Non sono un nostalgico dei "bei tempi andati", del "si stava meglio quando si stava peggio", ma gli stimoli che mi arrivano da più parti mi portano sempre più a pensare che la nostra rinascita economica sarà legata alla capacità di ritornare a dare valore a quello che da sempre ci ha caratterizzato: il saper produrre bellezza e stili di vita. Chi non vorrebbe vestirsi come un italiano, arredare la casa come un italiano, mangiare come un italiano, godere dei piaceri del Bel Paese? Ancora una



volta scopriamo che gli stranieri amano l'Italia più degli italiani stessi. Tutti ambirebbero ad avere ciò che per noi è scontato.

È evidente a tutti peraltro che non possiamo competere più nei mercati dove l'unica leva differenziale è il prezzo ma dobbiamo portarci su quei mercati dove la manifattura di qualità, la sapienza del fare e la bellezza trovano interlocutori attenti.

In questo ultimo decennio di forti squilibri e mutamenti sono aumentate in maniera esponenziale le persone con un forte potere di spesa, dalla Cina alla Turchia, dall'India alla Russia, dagli Emirati Arabi come negli USA. La percentuale di persone che può spendere per gratificarsi del nuovo status sociale acquisito è in decisa crescita. Sono loro che potranno dare, con le loro richieste, nuovo impulso al nostro sistema produttivo che nonostante tutto ha di-

mostrato di saper tener la barra dritta anche in mari burrascosi.

Prima che l'asfissia del mercato interno ci tramortisca dobbiamo cercare fuori quei riconoscimenti che la qualità dei nostri prodotti merita. Lo dovremo fare in modalità 2.0, usando il mondo di Internet per il business, acquisendo quella padronanza delle lingue che spesso ci fa difetto, facendo sistema per ottimizzare le scarse risorse a disposizione.

Ma tutto ciò sarà vano se non torneremo a valorizzare il bello, e chi più di noi può farlo. Siamo nel paese dove si è fatta la storia del mondo occidentale, che possiede la maggior parte delle bellezze artistiche del mondo, dove i grandi geni sono nati e si sono potuti esprimere. Ora siamo tutti in attesa del nuovo risascimento che non sarà dato dell'ennesima nuova tecnologia, ma da una riscoperta della qualità della vita, dove si tornerà a dare valore alle cose,

al frutto del lavoro, e maggiore dignità a chi le realizza.

Come dice il saggio "fa più rumore un albero che cade che cento che crescono". Probabilmente in questi tempi gli alberi che cadono sono diversi e questo ancora di più ci impedisce di vedere quei segnali che invece invitano alla fiducia. Il numero di nuove aziende artigianali fondate da giovani imprenditori è in forte crescita, gli istituti di agraria, le scuole enologiche non riescono a far fronte alle richieste di immatricolazione. C'è diffusa una consapevolezza che la rinascita passerà per il saper fare bene le cose che da sempre ci appartengono e consentono inoltre di valorizzare il nostro paese. Dopo anni di perdita di cultura imprenditoriale ci stiamo apprestando ad assistere alla crescita di una nuova generazione di figure che hanno capito che la bellezza ci salverà.

mario@studioparonetto.com



di Ornella
Nicoletto

risorse
umane

Decreto Lavoro. Le principali novità introdotte dal Governo

Publicato in Gazzetta Ufficiale il decreto legge 28 giugno 2013, n. 76 (c.d. "Decreto Lavoro"), che incide in modo trasversale su molti istituti del Diritto del Lavoro. Di seguito elenco le novità più rilevanti.

IL DECRETO

Il 28 giugno 2013 è entrato in vigore il decreto legge n. 76 recante "Primi interventi urgenti per la promozione dell'occupazione, in particolare giovanile, della coesione sociale, nonché in materia di Imposta sul valore aggiunto (IVA) e altre misure finanziarie urgenti". Tra le disposizioni volte a promuovere l'occupazione ed a migliorare il funzionamento del mercato del lavoro, si segnala l'abolizione del limite di 35 anni di età per la creazione delle cosiddette "S.r.l. a 1 euro". Lo stesso provvedimento contiene, inoltre, una serie di interventi significativi anche sul fronte delle imprese innovative startup, di cui vengono semplificati e ampliati i requisiti per l'accesso. Tra le altre disposizioni contenute nel Decreto, vi è quella che sposta dal 1° luglio al 1° ottobre 2013 il termine a partire dal quale si applicherà l'aumento dell'aliquota ordinaria IVA dal 21 al 22%.

INCENTIVI ALLE ASSUNZIONI

Viene introdotto un incentivo - nei limiti

delle risorse indicate nel Decreto - a favore dei datori di lavoro che assumono, con contratto a tempo indeterminato, lavoratori di età compresa tra i 18 e i 29 anni che si trovino in una delle seguenti condizioni:

- siano privi di impiego regolarmente retribuito da almeno sei mesi;
- siano privi di un diploma di scuola media superiore o professionale;
- vivano soli con una o più persone a carico.

Le assunzioni che beneficiano dell'incentivo sono quelle effettuate dal 29 giugno 2013 al 30 giugno 2015 e devono comportare un incremento occupazionale. Tale incremento occupazionale va considerato al netto delle diminuzioni occupazionali verificatesi in società controllate o collegate alla società datrice di lavoro o facenti capo, anche per interposta persona, allo stesso soggetto.

L'incentivo, pari ad 1/3 della retribuzione mensile lorda imponibile ai fini previdenziali e in ogni caso non superiore a 650 Euro, viene corrisposto per un periodo di 18 mesi, mediante conguaglio contributivo.

L'incentivo è previsto anche in caso di trasformazione di un contratto a termine in un contratto a tempo indeterminato. In tale ipotesi, tuttavia, l'incentivo viene corrisposto per 12 mesi, purché ci sia un

incremento occupazionale netto nel quale non si conteggiano i dipendenti per i quali il datore di lavoro abbia già beneficiato dell'incentivo. Per avere diritto all'incentivo, il datore di lavoro deve comunque procedere all'assunzione di un ulteriore dipendente, che può non essere in possesso dei requisiti indicati sopra.

Il Decreto prevede anche un incentivo a favore dei datori di lavoro che, senza esservi tenuti, assumano a tempo pieno e indeterminato lavoratori che fruiscono dell'Assicurazione Sociale per l'Impiego (ASpl). In tale ipotesi, il datore di lavoro ha diritto, per ogni mensilità di retribuzione corrisposta al lavoratore, ad un contributo mensile pari al 50% dell'indennità mensile che sarebbe stata corrisposta al lavoratore.

MODIFICHE ALLA DISCIPLINA DEL CONTRATTO A TERMINE

Il Decreto stabilisce che il contratto a termine possa essere stipulato senza che ricorrano esigenze tecniche, produttive, organizzative e sostitutive, qualora si tratti di primo rapporto a tempo determinato, di durata non superiore a 12 mesi, o in ogni altra ipotesi individuata dai contratti collettivi, anche aziendali, stipulati dalle organizzazioni sindacali dei lavoratori e

dei datori di lavoro comparativamente più rappresentative sul piano nazionale.

Si prevede che, contrariamente alla precedente disciplina, anche il contratto a termine a causale possa essere prorogato. Anche il contratto a causale, inoltre, viene trasformato in contratto a tempo indeterminato alla scadenza dei trenta giorni (se il contratto aveva una durata inferiore a sei mesi) o dei cinquanta giorni (se superiore), nel caso in cui il rapporto prosegua oltre il termine inizialmente fissato.

Altra novità è che il periodo di interruzione tra un contratto a termine e quello successivo torna ad essere di 10 giorni (se il precedente contratto aveva una durata inferiore a sei mesi) o 20 giorni (se il precedente contratto aveva una durata superiore a sei mesi), anziché di 60 o 90, come stabilito dalla previgente disciplina.

Si prevede, infine, che i contratti a termine stipulati con lavoratori in mobilità siano esclusi dalla disciplina di cui al decreto legislativo n. 368/2001 in materia di contratti a termine.

MODIFICHE ALLA DISCIPLINA DEL LAVORO INTERMITTENTE

In base al Decreto, il contratto di lavoro intermittente è ammesso, per ciascun lavoratore, per un periodo non superiore a quattrocento giornate di effettivo lavoro nell'arco di tre anni solari, il cui conteggio deve essere effettuato a partire dal 29 giugno 2013. In caso di superamento di tale periodo, il relativo rapporto si trasforma in un rapporto di lavoro a tempo indeterminato, tranne nel caso in cui il datore di lavoro abbia regolarmente versato i contributi (nel qual caso si presume che il datore di lavoro non avesse una volontà di occultare la prestazione di lavoro).

TENTATIVO OBBLIGATORIO DI CONCILIAZIONE IN CASO DI LICENZIAMENTO PER GIUSTIFICATO MOTIVO OGGETTIVO

Il Decreto chiarisce che, in caso di licenziamento per superamento del periodo di comportamento (ovverossia il licenziamento intimato a un dipendente che si sia assentato dal lavoro per malattia per un periodo

superiore a quello fissato dalla contrattazione collettiva per la conservazione del posto di lavoro), non si debba procedere al previo tentativo obbligatorio di conciliazione.

Si prevede inoltre che, nel caso in cui si debba procedere al tentativo obbligatorio di conciliazione, la mancata comparizione di una o di entrambe le parti sia valutata dal giudice come argomento di prova nella eventuale successiva fase di giudizio.

CONVALIDA DELLE DIMISSIONI E DELLE RISOLUZIONI CONSENSUALI

Il Decreto ha esteso l'obbligo della convalida delle dimissioni e delle risoluzioni consensuali anche ai lavoratori con contratti di collaborazione coordinata e continuativa, anche a progetto, e con contratti di associazione in partecipazione, in quanto compatibile.

TESTO

Il Decreto è attualmente all'esame del Senato per la conversione in Legge, che dovrà avvenire entro il 27 agosto 2013

SalvaCaldo

IL CASSONETTO

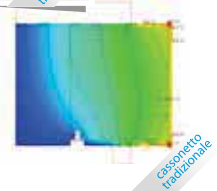
LA RIQUALIFICAZIONE DEL CASSONETTO!

Devi sostituire gli infissi? Li hai già sostituiti? Non dimenticare il cassonetto!

Con **SalvaCaldo** De Faveri ti aiuta a mantenere le performance del tuo infisso!

Basta Spifferi

Quando non si può intervenire sulle opere murarie sostituendo i cassonetti tradizionali con quelli a scomparsa, ma ci si limita a sostituire le vecchie finestre con nuovi infissi dalle buone prestazioni termiche e acustiche, **NON bisogna trascurare il cassonetto**. Per questo motivo DE FAVERI ha creato il Cassonetto SalvaCaldo. **SalvaCaldo risolve il problema della dispersione termica e degli spifferi d'aria, anche quando gli infissi non devono essere sostituiti.**



0.31° C 18.57° C

UF: 3.17 W/m²K

T interna: 20.00° C
T esterna: 0.00° C

PRIMA | cassonetto tradizionale



0.06° C 19.85° C



UF: 0,883 W/m²K

T interna: 20.00° C
T esterna: 0.00° C

DOPO | **SalvaCaldo**



PER MAGGIORI INFORMAZIONI CONTATTACI!
Tel. 0438 840206
Fax 0438 981616
info@defaveri.it
www.defaveri.it



SISTEMI PERFORMANTI PER INFISSI DALLE OTTIME PRESTAZIONI.



DE FAVERI

SISTEMI PERFORMANTI PER INFISSI

Da sempre lavoriamo con il **SERRAMENTISTA** per il **PROGETTISTA!**





GEZE SI DISTINGUE PER LA SCELTA DI MODERNI ED AVANZATI PRODOTTI SISTEMI E SERVIZI PER LA PROGETTAZIONE, LA SCELTA, L'USO DEI PRODOTTI E DELLE SOLUZIONI, PER LA GESTIONE E LA SICUREZZA DI PORTE E FINESTRE.



Doors Automation



DOORS AUTOMATION

Ampia gamma di prodotti che garantisce un design elegante e raffinato: porte automatiche scorrevoli, a battente, semicircolari e girevoli, ermetiche, prismatiche, telescopiche e a soffietto.



Doors Control



DOORS CONTROL

Sistemi di chiusura meccanica per porte battenti, a vento e scorrevoli, e di diversi materiali (in vetro, legno, metallo e pvc) disponibili in versione aerea, da incasso o a pavimento e sistemi scorrevoli manuali.



Windows Control



WINDOWS CONTROL

Sistemi di movimentazione e apertura di finestre e sopra-ruce (vasistas, a sporgere, a battente, cupole) per l'areazione quotidiana e l'evacuazione fumo e calore in caso di incendio.



Glass System



GLASS SYSTEM

Sistemi realizzati interamente in vetro, idonee per porte scorrevoli, battenti, automatiche e manuali e per pareti divisorie.



GEZE Service

Ottimizza la durata degli ingressi automatici con moderni programmi di manutenzione preventiva e programmata. Si avvale di una capillare rete di assistenza in tutta Italia, effettua check up e assistenze a porte di qualsiasi marca, upgrading e messa in sicurezza secondo le norme vigenti. Con GEZE è possibile creare un programma ad hoc personalizzato e flessibile.

GEZE Italia Srl - Via Giotto, 4 - 20040 Cambiagio, Milano
Tel. +39 02 95069511 - Fax +39 02 95069533 - www.geze.it - italia.it@geze.com

GEZE Italia Srl - Via Lucrezia Romana, 91 - 00178 Roma
Tel. +39 06 7265311 - Fax +39 06 72653136 - roma@geze.biz

Gentile cliente

Ottenere le informazioni necessarie per rendere eccellente il servizio che vogliamo offrirLe è per noi un'attività molto importante, che sta alla base della continua ricerca di nuove strategie in sintonia con il Suo lavoro.

Per questo Le chiediamo di aiutarci a comprendere il Suo punto di vista sul nostro operato inviando il presente questionario compilato via fax al numero **0422 498725**, via mail a **marketing@colfert.com** oppure tramite il nostro **consulente di vendita**.



In considerazione del tempo che dedicherà alla compilazione del presente questionario, saremo lieti di offrirLe un eccezionale **EXTRA 5%** su tutta linea di utensileria elettrica e manuale.



Le chiediamo gentilmente di fornirci poco più di trenta risposte; alcune a carattere aperto, la maggior parte basate su una scala di valutazione da 1 a 6 corrispondente a:

*1 per niente 2 poco
3 sufficientemente 4 discretamente
5 molto 6 completamente
Grazie per la cortese collaborazione.*

A

Qual è il suo grado di soddisfazione per le telefonate che effettua direttamente al centralino in termini di:

1. Linee libere:

1 2 3 4 5 6

2. Tempi di attesa affinché l'operatrice risponda:

1 2 3 4 5 6

3. Tempi d'attesa nell'essere eventualmente richiamato dall'addetto richiesto perché al momento occupato:

1 2 3 4 5 6

B

Per le telefonate che effettua direttamente all'interno che Le interessa, quindi non tramite centralino, ma per esempio digitando il numero di telefono del suo referente interno dell'ufficio vendite, qual è il suo grado di soddisfazione in termini di:

4. Linee libere:

1 2 3 4 5 6

5. Tempi di attesa affinché l'operatrice risponda:

1 2 3 4 5 6

6. Tempi d'attesa nell'essere eventualmente richiamato dall'addetto richiesto perché al momento occupato:

1 2 3 4 5 6

C

Nel 2013 è stata introdotta una nuova gestione delle telefonate, che vengono automaticamente inoltrate al primo operatore disponibile in ufficio vendite qualora il Suo referente diretto non risponda alla chiamata.

8. E' soddisfatto di questa gestione automatica?

1 2 3 4 5 6

9. Ritieni soddisfacenti i tempi di attesa affinché il primo operatore libero risponda?

1 2 3 4 5 6

10. Ritieni adeguati i tempi di attesa per essere eventualmente richiamato dall'addetto richiesto perché occupato al momento della Sua chiamata?

1 2 3 4 5 6

D

Gli Agenti COLFERT

11. Come valuta la competenza e disponibilità dell'agente che visita la Sua azienda?

1 2 3 4 5 6

12. L'agente Le offre aggiornamenti soddisfacenti su prodotti nuovi?

1 2 3 4 5 6

E

Giudichi in quale misura ritiene adeguata la presentazione fatta dall'agente sui seguenti strumenti:

13. Il Catalogo on-line

1 2 3 4 5 6

14. Il sito web e le varie funzionalità dell'area Extranet

1 2 3 4 5 6

15. Giudica adeguata la modalità di gestione dei reclami da parte dell'agente?

1 2 3 4 5 6

F

Il punto vendita COLFERT

16. Se viene al nostro negozio, come valuta l'accoglienza da parte degli addetti del punto vendita?

1 2 3 4 5 6

17. Come valuta la competenza da parte degli addetti del negozio?

1 2 3 4 5 6

18. La quantità e la varietà dei prodotti giacenti a magazzino corrisponde alle Sue esigenze?

1 2 3 4 5 6

G

Il servizio COLFERT

19. Normalmente le novità del nostro settore Le vengono proposte da COLFERT?

SI NO

20. Ricevere la conferma d'ordine di COLFERT, con prezzi e data di consegna prevista per Lei è importante?

1 2 3 4 5 6

21. La puntualità delle consegne rispecchia le Sue attese?

1 2 3 4 5 6

22. Il prodotto viene consegnato integro, imballato adeguatamente ed in buone condizioni?

1 2 3 4 5 6

23. È a conoscenza del servizio di consulenza ed assistenza alla posa in opera da parte del personale tecnico Colfert per i prodotti finiti (tettoie, frangisole, tende tecniche, porte automatiche)?

SI NO

24. Nel caso in cui lo conosca, come valuta la qualità del servizio di assistenza alla posa in opera?

1 2 3 4 5 6

H

La nostra pubblicazione: COLFERTwindow

25. Conosce la rivista quadrimestrale COLFERTwindow?

SI NO

26. La riceve regolarmente per posta?

SI NO

27. Come giudica il grado di l'approfondimento delle notizie, le rubriche ed i contenuti tecnici, della rivista e del sito web www.colfert.com in relazione alle Sue esigenze di informazione sul settore?

1 2 3 4 5 6

I

Il catalogo on-line di COLFERT

28. Utilizza il catalogo on-line di COLFERT?

SI NO

29. Se SI, come valuta le informazioni riportate nel catalogo per ogni articolo (foto, schede tecniche e di sicurezza)?

1 2 3 4 5 6

30. Quanto ritiene utili le e-mail mensili sulle variazioni dei listini per la programmazione degli acquisti prima di eventuali aumenti?

1 2 3 4 5 6

L

COLFERT, punto di incontro per i professionisti del serramento

31. COLFERT è il Suo principale fornitore?

SI NO

32. Per quale di questi motivi ha scelto il Suo principale fornitore?

- Comodità
- Affezione all'azienda
- Fiducia
- Economia / Prezzo
- Sicurezza
- Novità
- Esclusività
- Preparazione / simpatia agente
- Disponibilità materiale

33. In generale ritiene il servizio reso da COLFERT in base alle Sue esigenze:

- Insufficiente
- Sufficiente
- Buono
- Eccellente

34. Qualora lo desidera, può indicare di seguito eventuali considerazioni, critiche o suggerimenti:

COLFERT la ringrazia per il tempo dedicato alla compilazione del presente questionario.

Una volta compilato si prega di rispedire il questionario

- via mail a marketing@colfert.com oppure
- a mezzo fax allo 0422 498725

Questionario compilato da

Ragione Sociale		Telefono	
Anno di Costituzione dell'impresa	Numero Dipendenti:	E-Mail	
Nome e Cognome		Timbro e Firma	
Ruolo			
Indirizzo			
Località		Prov	

7 buoni motivi per lavorare con

COLFERT

COMPETENZA

Perché conosciamo il mercato del serramento in tutte le sue tipologie e aspetti e con oltre 30.000 referenze riusciamo a coprire la totalità delle tue esigenze.

ORGANIZZAZIONE

Un ufficio tecnico, un ufficio per le urgenze, sette uffici vendite... con noi sei in buone mani.

LEALTÀ

È difficile non trovare un punto d'accordo con noi, perché siamo sempre pronti a metterci in discussione per migliorare ed essere il tuo partner.

FORMAZIONE

Seguiamo oltre 50 corsi d'aggiornamento ogni anno per dare qualità al nostro lavoro. Grazie al Laboratorio COLFERT tutto questo è disponibile anche per te Cliente.

EXTRANET EXPRESS EXPO

Tre servizi che nel nostro campo nessuno può vantare e che sono a disposizione della tua azienda.

RESPONSABILITÀ

Tutte le nostre azioni sono supportate dalla nostra serietà, perché un nostro obiettivo è di non farti mai sentire solo.

TRASPARENZA

Ogni nostra azione, ogni documento che esce dai nostri uffici è sempre trasparente e soprattutto a vostra disposizione. Per questo ti invitiamo a iscriverti al nostro portale, per verificare la nostra coerenza.





di Viviana Surian

COLFERTexpo
La Fiera per il Serramentista 2013

COLFERTexpo 2013 all'insegna dell'innovazione necessaria e sostenibile



**Una fiera giallo
positivo**

Bilancio positivo per i partner di COLFERT presenti all'evento, produttori di accessori e infissi. Ecco COLFERTexpo vista attraverso la loro esperienza.

Stiamo per entrare nella stagione autunnale, nuovamente foriera di fiere ed eventi cruciali per il settore del serramento, dell'edilizia e dell'arredo, come MADE, SAIE e SICAM.

Ma gli echi di COLFERTexpo ci hanno accompagnato a lungo, durante tutta l'estate, grazie alle forti iniezioni di novità e di ottimismo apportate dagli espositori e dai visitatori della fiera trevigiana del serramento.

In controtendenza totale con un inizio d'anno all'insegna della cautela del mercato, COLFERTexpo è stata una manifestazione segnata da positività, opportunità e volontà di innovazione e differenziazione: l'at-

tenzione per un mercato sempre più orientato alla sostenibilità, al risparmio energetico, alla sicurezza ed alla semplificazione dei processi produttivi e della posa in opera ha stimolato gli espositori a cercare soluzioni sempre più all'avanguardia, orientate da un lato alla riqualificazione energetica e dall'altro al coinvolgimento di un pubblico sensibile alla qualità, all'estetica ed al design ad un prezzo anch'esso sostenibile.

Continua in questo numero di COLFERTwindow la rassegna delle impressioni degli espositori dell'evento, unitamente ad una sintesi dei prodotti da essi presentati.



Ennesima conferma del successo a riprova dell'ottima organizzazione

COLFERTexpo 2013, ennesima conferma del successo della manifestazione dedicata ai professionisti del settore, a riprova dell'ottima organizzazione dell'azienda trevigiana e sostenuta da una buona affluenza di partecipanti.

Durante la manifestazione FAC ha proposto alcune tra le sue ultime novità in tema di accessori per cancelli e ha affiancato SB Studio nella conferenza di aggiornamento sulle rettifiche di legge in tema di Marcatura CE dei cancelli.

Innumerevoli le nuove proposte dell'azienda vicentina, dal Chiudicancello oleodinamico a stelo verticale per la chiusura dei cancelli pedonali, primo prodotto FAC componibile in kit, ai Battenti zincati per serrature ad incasso.

Grandissimo successo ha avuto il nuovo Cardine a fissaggio rapido, accessorio munito di una

staffa di ancoraggio che va ad inserirsi all'interno del foro praticato sulla colonna portante permettendo un fissaggio semplice, immediato e sicuro dell'anta del cancello.

Spostando l'attenzione dai cancelli ad anta ai sistemi autoportanti, da sottolineare come la nuova Serie 800, presentata in anteprima all'evento, sia unica nel suo genere: si tratta di un sistema di componenti per porre in opera un cancello autoportante ad uso residenziale con un'apertura massima di 4 metri e un peso totale massimo di 300 Kg.

Ideale per una chiusura funzionale, sicura, e allo stesso tempo esteticamente gradevole, tale tipo di cancello nasconde tutti i meccanismi di apertura e scorrimento per lasciare in vista solo l'elemento decorativo.





Einfach besser.

Una manifestazione che è un punto di riferimento per gli specialisti del mercato

Una manifestazione che è un punto di riferimento per gli specialisti del mercato. Particolare attenzione rivolta alle novità, offrendo alla propria clientela una finestra aperta alle opportunità e soluzioni di un mercato in continua evoluzione. L'insieme

degli elementi Prodotti, Clienti, Fornitori e Personale vendita circondato da un clima familiare e di festa ha generato un risultato positivo fugando ogni possibile nube di crisi e incertezza all'orizzonte. L'organizzazione attenta alle esigenze di ogni



suo componente è riuscita a rinnovare e migliorare quanto era già stato fatto nelle edizioni precedenti. Così da indurre sia i Clienti che i Fornitori, a conclusione dell'evento, a lasciarsi con la voglia di rincontrarsi nelle edizioni future.



Nuove certificazioni per i maniglioni Fast di CISA, leader della sicurezza

CISA è da sempre presente all'evento biennale organizzato da COLFERT che rappresenta un'importante occasione d'incontro tra i produttori di accessori e i serramentisti del Triveneto.

"In questa situazione di mercato particolarmente difficile ed altamente competitivo" sostiene Loris Monducci, Direttore Vendite Italia, *"CISA vuole essere al fianco dei propri clienti partner per trovare insieme soluzioni ed idee vincenti"*. Tra i prodotti di punta presentati in questa edizione da CISA i maniglioni antipanico FAST che dimezzano i tempi di installazione rispetto ai precedenti modelli.

I maniglioni CISA sono certificati CE fin dal 2002

ed oggi nell'ottica del costante miglioramento e conformità alle normative vigenti, CISA ha ottenuto da ICIM (Ente di Certificazione riconosciuto a livello europeo) una certificazione ulteriore. Questa certificazione volontaria attesta per i maniglioni FAST la durabilità meccanica per 500.000 cicli su porte dal peso di 400 kg, rispetto a quanto previsto dal massimo grado della norma (grado 7) che prevede test su porte di oltre 200 kg per 200.000 cicli. Presentate in anteprima al COLFERTexpo anche le nuove contropiastre CISA regolabili per profili in alluminio "serie porta", più robusta e più precisa.



Caratteristica principale è un eccentrico inserito all'interno della contropiastra (senza sporgenza, brevetto CISA) che agendo sulla scala graduata con una chiave a brugola permette di effettuare una regolazione laterale di 2,5 mm. Tutto questo aumenta: la precisione della messa a punto riducendo i tentativi di regolazione. Meno interventi di manutenzione, meno costi per l'installatore.



COLORSERVICE

PRODOTTI E SERVIZI PER LA VERNICIATURA PROFESSIONALE

Nuove opportunità di incontro tra professionisti

Anche questa edizione della COLFERTexpo ci ha dato la possibilità di incontrare e conoscere molti clienti serramentisti.

A loro, nei due giorni di fiera abbiamo presentato le tantissime novità che il Laboratorio Ricerca & Sviluppo di ADLER ha preparato per il mercato italiano e non solo. Ad esempio, in anteprima abbiamo presentato il ciclo di laccatura a poro aperto su finestre in frassino. Su questo ciclo la ADLER rilascia una garanzia scritta di 7 anni senza alcuna manutenzione, nelle peggiori condizioni di esposizione. Chi sceglie di verniciare con ADLER i propri ma-

nufatti sa che può contare su un'azienda che produce prodotti all'avanguardia. Inoltre, la competenza tecnica, i supporti di marketing creati ad hoc per ogni singolo cliente, ed il servizio distributivo della COLOR SERVICE completano il profilo della filiera ADLER nel territorio: ecco perché più di 600 clienti fra serramentisti e falegnamerie situati nelle pro-



vincie di TV, VE, PN, BL, VI scelgono ogni anno di affidarsi al nostro team. Per maggiori informazioni sui prodotti ADLER e sulla loro distribuzione: colorservicezanetti.com info@colorservicezanetti.com

Treviso Fiere
sabato 13 e domenica 14
aprile 2013



maestosa rete di relazioni tra i più importanti produttori e tutto l'indotto del serramento. Siamo orgogliosi di aver esposto in questa prestigiosa vetrina il nostro controtelaio Termoframe, la calda cornice per la tua finestra!



spiegandone l'utilizzo, non nascondo una certa soddisfazione nel vederlo apprezzato e nel riscontrare che gli operatori del settore posatori da tempo cercavano una soluzione al tedioso problema del fissaggio dello stipite di battuta delle porte scorrevoli.

È stato per me un nuovo inizio e ringrazio sinceramente COLFERTexpo per avermi dato l'opportunità di farmi conoscere. Ancora complimenti per l'ottima organizzazione."



collaboratori ed in particolare Viviana Surian per l'eccellente organizzazione nella convinzione che la correttezza dei rapporti dimostrata anche in questa occasione sia la base per un costruttivo rapporto commerciale che auspichiamo possa consolidarsi sempre più."

Corà

Orgogliosi di aver esposto a COLFERTexpo il controtelaio Termoframe

Ci complimentiamo con la COLFERT poiché durante il suo expo ha saputo, con grande professionalità organizzativa, proporre ai serramentisti una capiente gamma di accessori e strumenti oltre alle ultimissime novità in tema di soluzioni per la finestra.

COLFERTexpo non è stato solo questo ma anche la capacità di coinvolgere e creare una



Scorregolo

Dal Pozzo velocizza la posa delle porte scorrevoli con "Scorregolo"

A COLFERTexpo 2013 l'azienda valtellinese ha presentato il dispositivo brevettato per il fissaggio degli stipiti delle porte scorrevoli. Nelle parole del titolare, Pierangelo Dal Pozzo, la soddisfazione della sua prima partecipazione all'evento. "Un particolare ringraziamento al Sig. Daniele Zanato per avermi invitato come espositore a questo importante evento. Per me era la prima volta ed è stata un'occasione unica che si è rivelata utilissima per il mio business, ho avuto la possibilità di far conoscere il mio nuovissimo prodotto a una vasta gamma di visitatori che si sono dimostrati molto interessati alle novità.

Questa è la dimostrazione che la COLFERT non si limita a vendere soltanto i propri prodotti ma si distingue per la sua capacità nel riconoscerne e promuoverne di nuovi, dando fiducia anche a piccole aziende come la mia.

Ho trovato il personale COLFERT molto qualificato e disponibile, un vero team formato per mettere a disposizione dei visitatori e degli espositori le proprie conoscenze.

Il prodotto presentato alla COLFERTexpo, "SCORREGOLO", è nato dalla necessità di migliorare e velocizzare i tradizionali sistemi di posa dei componenti di porte scorrevoli: è stato un piacere presentarlo e darne dimostrazione

DOOR2000

decorative doors

TP Sistemi e Gruppo DOOR2000: una porta aperta sulle esigenze del mercato

Nelle parole di Luciano Bigoni, Responsabile Commerciale di Gruppo Door 2000 ed espositore storico presente alle scorse edizioni della fiera del serramento, si respira aria di positività e di fiducia nei confronti del mercato: "COLFERTexpo è un appuntamento molto importante per la nostra realtà in quanto abbraccia in due giorni la maggior parte degli operatori del settore del nostro territorio e non solo; il marchio TP Sistemi di Gruppo Door 2000, in quanto fornitore di COLFERT di semilavorati e prodotti finiti (portoncini e porte) ha avuto la possibilità di presentare tutta

una serie di novità che prenderanno vita con il prossimo autunno. La risposta del visitatore ha dato un esito positivo, questo suffragato dalla continua richiesta post fiera delle novità presentate all'evento.

La nostra realtà, pur essendo industriale, è molto attenta alle esigenze del serramentista cercando di offrire sempre più servizi e prodotti consoni alle esigenze del mercato di questi ultimi anni: necessità di proposte innovative, design, servizio eccellente ad un costo coerente all'offerta.

Ci sentiamo di ringraziare la famiglia Zanato, i



Controltelai per porte a scomparsa

Ottima occasione di dialogo con serramentisti e visitatori specializzati

Eclisse ha creduto nelle potenzialità di COLFERTexpo fin dalla prima edizione. Anche quest'anno esprimiamo la nostra piena soddisfazione perché COLFERTexpo si è confermata ancora una volta quale ottima occasione di dialogo con serramentisti e visitatori altamente specializzati. Nell'occasione Eclisse ha presentato la nuova linea di prodotto denominata "Syntesis® Collection", dedicata al concetto di totale scomparsa. Syntesis® Collection include elementi diversi e complementari - di finitura e arredo - e offre una sorta di sistema "chiavi in mano" in grado di far dialogare tecnologie e sistemi differenti

quali pareti, porte, battiscopa e punti luce.

Alla luce della recente proroga delle detrazioni IRPEF del 50% per interventi di ristrutturazione e l'estensione del bonus fiscale anche all'acquisto di arredi, si apre un ventaglio di opportunità che va oltre il deciso impulso al rilancio dell'economia di settore, promuovendo un concetto nuovo, ovvero l'idea che edilizia ed arredano facciano parte di un unico concetto progettuale.

Con questa nuova linea di prodotto, Eclisse di-



mostra che sta lavorando in quest'ottica, includendo ambiti diversi che vanno oltre il controltelaio e stimolando una progettualità più ampia ed armonica. Per il consumatore significa poter contare su un risultato finale di perfetta combinazione armonica, assolutamente coerente, oltre alla possibilità di beneficiare di interessanti incentivi per la ristrutturazione.



Specializzazione ed innovazione a COLFERTexpo

Innovazione e specializzazione sono da sempre il marchio di fabbrica di Krino.

Poter offrire questi valori in aggiunta ad un servizio personalizzato è stata la mossa vincente che ha portato la nostra Società ad essere un punto di riferimento in Italia e nel mondo, uno tra i riconosciuti protagonisti di grande capacità innovativa.

Lo studio e lo sviluppo di nuovi prodotti è uno dei motori che spinge e consolida il successo di Krino sul mercato, recentemente l'acquisizione di L.T.I., Lavorazioni Tecniche Industriali, azienda

storica italiana fondata nel 1960 a Milano e famosa per la produzione di inserti e bussole per avvitatori di alta qualità, ha ulteriormente qualificato la nostra offerta.

La logistica automatizzata completa il servizio, garantisce da un lato un'efficiente sistema di tracciatura dei prodotti all'interno dell'azienda e dall'altro una puntuale consegna ai clienti.

In occasione di COLFERTexpo Krino si è presentata con uno stand in sinergia con Metrica, offrendo così al visitatore uno spazio dedicato sia alla fase iniziale di rilevazione e di misurazione,



sia alla ricerca di soluzione per il fissaggio, essenziali in ciascun cantiere



Specializzazione ed innovazione a COLFERTexpo

COLFERTexpo è stata un'occasione importante di incontro con le realtà più vive del mondo della serramentistica, che ha risposto secondo le aspettative alle nuove proposte METALGLAS BONOMI.

In particolare la soluzione INDEPENDENT ha presentato un modo del tutto nuovo e geniale di concepire il serramento scorrevole, con l'eliminazione del binario di scorrimento a parete o a soffitto. Così come la soluzione JOLLYPACK per balaustre in vetro, mette a disposizione un sistema di grande versatilità e di robustezza unica nel suo genere, che garantisce sicurezza e valorizzazione estetica degli ambienti in cui

viene installata. E con la soluzione SINCRO, infine, grazie a un sistema meccanico a cinghia dentata, viene offerto un sistema affidabile e a minimo impatto per la movimentazione sincronizzata dei pannelli in vetro, senza sforzo e senza rumori.

Ma oltre alle soluzioni di avanguardia, METALGLAS BONOMI offre una gamma davvero immensa di soluzioni per tutto ciò che riguarda installazioni in vetro, dai profili ai sistemi di chiusura soft, dai box doccia alle cerniere oleodinamiche, dai sistemi per pensiline agli scorrevoli a libro e a parcheggio.

In questo senso, METALGLAS BONOMI, forte



di una tradizione manifatturiera quasi secolare nella lavorazione dei metalli, si presenta sul mercato come uno dei fornitori più innovativi, ma al tempo stesso più completi e affidabili nel mondo delle installazioni in vetro.

Treviso Fiere
sabato 13 e domenica 14
aprile 2013



MARCAETTI

Presentato Dinamico, il sistema Apri & Chiudi con un Click

Leggero e richiudibile. **DINAMICO**

Con pochi gesti puoi arrivare a m 4 di lavoro! Facile da trasportare, particolarmente adatto per essere utilizzato in interni, passa attraverso le porte, si apre con un solo gesto. È costituito da un modulo base di m 1,80, con la possibilità di aggiungere l'alzata "TOP" di m 1,00. Tubolare di alluminio di mm 60x25 con pioli mm 30x30 zigrinati antiscivolo saldamente ribordati alla struttura. Piano di lavoro incluso. Attrezzatura per lavori a bassa quota.

- 4 ruote mm Ø 100 con freno
- montaggio senza viti
- ampia piattaforma di lavoro

STEP

- gradino mm 80
- Piano mm 425

Pedana richiudibile completamente in alluminio per uso professionale. Carico consentito 250 kg

(max 2 persone). Si richiude facilmente per un comodo trasporto.

Piattaforma in lamiera mandorlata di alluminio, anti scivolo, etichette adesive con codice a barre. Tacchetti antiscivolo. Film in termoretraibile.

CLIMB

Scale doppie in alluminio elettrosaldato a gradini piani (mm 80) ad un tronco di salita, provvista di piattaforma e guarda corpo.

Il CLIMB PIU' ha il corrimano di serie.

Ideali per utilizzo professionale intensivo.

Il gradino piano è stato progettato appositamente per la comodità dell'operatore.

La ribordatura permette di evitare rotture, torsioni e sfilamento accidentale del gradino.

• Vaschetta portoggetti con fori porta attrezzi e gancio portasecchio.

• Piattaforma automatica mm 270x250. La piattaforma si blocca automaticamente durante l'u-

tilizzo tramite il gancio di sicurezza.

- Tacchi antiscivolo;
- Gradini piani antiscivolo mm 80;
- Dimensioni montanti: CLIMB mm 60x20;
- Distanza tra i gradini mm 280;
- Cinghie di sicurezza antiapertura maggiorate;
- Rinforzo tronco di sostegno (a partire dalla 8 gradini);
- Altezza parapetto cm 60;
- Spessore chiusa: CLIMB cm 15;
- Etichette adesive con norme di riferimento e codice a barre;
- Imballo in termoretraibile.



Makita

Rilevante l'affluenza di pubblico allo stand a COLFERTexpo

Makita Spa è onorata di aver partecipato di nuovo alla manifestazione COLFERTexpo, giunta quest'anno all'edizione 2013.

L'affluenza di pubblico presso lo stand Makita è stata molto rilevante e si è percepito un forte interesse dato dal profilo professionale dei visitatori desiderosi di apprendere sempre maggiori

informazioni utili per l'evoluzione e il miglioramento del proprio lavoro.

COLFERT EXPO si è dimostrata ancora una volta un importante canale di dialogo tra fornitori ed utilizzatori finali fondamentale per mantenere un percorso formativo che attraverso la professionalità e l'innovazione si concentra in un'unica



parola: servizio. Makita ha avuto la possibilità di proporre le sue nuove soluzioni ai professionisti intervenuti e al contempo ha potuto scambiare con loro informazioni e consigli utili per il miglioramento dei propri prodotti.

COLFERT EXPO 2013, il punto di incontro per gli addetti ai lavori.

TORRESAN

Presentato a COLFERTexpo 2013 un prodotto rivoluzionario: la soglia TRIX

Torresan snc opera dal 1980 nella progettazione e sviluppo di utensili per lavorazione del legno. Lo studio del serramento per prestazioni e design d'avanguardia, unito ad un flessibile servizio di assistenza, rendono TORRESAN UTENSILI un partner ideale nello sviluppo di nuovi progetti.

Dall'esigenza di rendere durevoli nel tempo gli infissi e limitare la manutenzione del serramento, pur mantenendo un design d'eccellenza ed

il comfort abitativo dell'infisso in legno, nasce TORRESAN PROFILI, una realtà riconosciuta dai serramentisti di tutto il Triveneto, che ha presentato a COLFERTexpo 2013 un prodotto rivoluzionario: la soglia TRIX.

Grazie alla costruzione telescopica infatti la soglia TRIX si adatta a varie tipologie di serramento, permettendo al serramentista di unificare le scorte di magazzino e semplificare la gestione degli ordini.



Trattandosi di un prodotto a taglio termico, coniuga i vantaggi di tenuta, isolamento, flessibilità e design.

Le prove di laboratorio ne certificano l'elevata tenuta all'acqua, all'aria ed al carico di vento, rendendola ideale per ogni tipo di ingresso.



A COLFERTexpo incontri altamente mirati

L'edizione 2013 di COLFERTexpo ha decisamente valorizzato il lavoro di strettissima collaborazione tra Otlav e COLFERT, grazie all'importante partecipazione di un pubblico altamente targhetizzato. L'accurata selezione di visitatori specializzati e interessati, da parte degli organizzatori dell'expo, ha portato a incontri altamente mirati. Da parte nostra abbiamo potuto confrontarci direttamente con gli utilizzatori delle nostre cerniere, quindi misurarci verificando le reali esigenze di serramentisti e falegnami da cui abbiamo ricevuto riscontri molto positivi. Un'occasione per loro di scoprire le nostre ultime novità in fatto di cerniere, un'occasione per noi di crescita anche in termini di brand. In un momento di difficoltà come quello che

stiamo tutti attraversando, è stato molto importante avere uno spazio di confronto diretto come quello offertoci da COLFERT, dove abbiamo condiviso la voglia di tutti di riprendersi dalla crisi, dove ci siamo contagiati a vicenda con quell'entusiasmo che mai dovrebbe abbandonare un vero imprenditore. Ci siamo sentiti parte di un grande team. Crediamo che il sentirsi parte di un gruppo sia uno dei motori propulsivi per affrontare le difficoltà. Grazie a COLFERT, grazie a tutti i visitatori ed espositori presenti. Arrivederci al prossimo appuntamento!

BIXACTA, DIVERSE SOLUZIONI, MEDESIMA PASSIONE
 Regolabile in 3 direzioni, si inserisce sui principali

profili. La parte applicata sull'anta viene inserita nelle cave in aria 12 e asse 13. La parte maschio è intercambiabile con la 495 Ursus Ø 16mm. Progettata in diverse soluzioni per esigenze specifiche sia per i serramenti in legno che in PVC. L'ultima versione è caratterizzata dall'inserimento sulla parte maschio di due pivot del diametro di 8mm e profondità di 26.5 mm per consentire un eccezionale fessaggio al profilo. Tutta la gamma di cerniere Bixacta si distingue per la facilità di montaggio e regolazione. È disponibile nel diametro 16 millimetri. Il design sobrio è valorizzato dalla vastissima gamma di cappucci disponibili in diversi materiali e finiture.



Lo spioncino digitale e le pensiline Pettiti: benessere per l'ingresso di casa

Una delle maggiori novità presentate dalla Pettiti Giuseppe S.p.A. alla manifestazione COLFERTexpo 2013 è lo spioncino digitale con telecamera. Tale articolo è nato per fornire un'alternativa agli spioncini ottici tradizionali, e rispetto a questi offre notevoli ed indiscutibili vantaggi. Lo spioncino digitale, infatti, offre un'immagine nitida e per nulla distorta; si accende semplicemente premendo un pulsante, mentre lo spegnimento è temporizzato ed automatico. La telecamera offre un angolo visuale di 110°, mentre l'ampio display LCD, a colori, da 3,5", consente di avere un'immagine mol-

to ingrandita rispetto a quella offerta dagli spioncini tradizionali. Queste differenze, consentono allo spioncino digitale di essere l'alternativa privilegiata quando l'utilizzatore ha delle difficoltà motorie oppure è una persona anziana. L'installazione è molto semplice: basta, infatti, realizzare un foro passante di diametro 14 mm sul pannello. Non occorre realizzare altri fori per ancorare il display al pannello, in quanto questo viene tenuto in posizione dalla bussola ad avvitare della telecamera. L'alimentazione è fornita da quattro batterie AAA, facilmente sostituibili.

Lo spioncino elettronico, di design gradevole e discreto, è fornito in due differenti finiture: cromo satinato e ottone lucido. Un'altra grande novità presentata dalla Pettiti è stata la linea di pensiline in policarbonato. Realizzate con pannelli trasparenti o alveolari, e con un telaio in alluminio e ABS di colore nero, offrono una grande facilità di montaggio e possono essere utilizzate per riparare portoncini di ingresso, finestre e porte-finestra. Inoltre i pannelli sono realizzati con uno speciale trattamento che minimizza la variazione di colore del policarbonato nel tempo, garantendo così una resa estetica impareggiabile.



Trimatic 43/0: la risposta di Sistemi Klein per l'inserimento della maniglia

"Anche questa volta COLFERTexpo è stata una festa del serramentista, la perfetta organizzazione e la cordialità degli operatori hanno permesso la perfetta riuscita dell'evento." Gianni Tonucci, responsabile commerciale della Sistemi Klein, riassume così lo spirito che ha permeato la manifestazione durante la quale la sua azienda ha presentato il TRI-

MATIC 43/0, attrezzatura di foratura per maniglie, con interasse delle viti di fissaggio di 43 mm: un prodotto rivolto ai serramentisti che hanno problemi nella foratura per l'inserimento della maniglia nell'infisso in legno, legno alluminio e PVC. Il TRIMATIC 43/0 consente con un normale trapano a colonna o un trapano elettrico por-

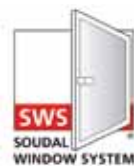


tatile, di fare in una sola passata i tre fori necessari al fissaggio della scatola cremonese.

Treviso Fiere
sabato 13 e domenica 14
aprile 2013



Soudal

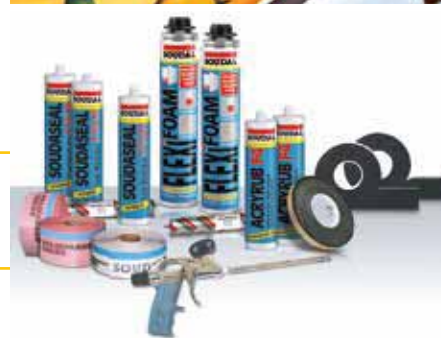


Soudal Window System

Soudal SWS adattato alla situazione italiana è stato testato presso il CERT Treviso in numerosi cicli di prova con risultati superiori alle normali condizioni di esercizio. La presenza del controltaio nel nodo serramento parete rende critico il sistema che deve garantire le massime prestazioni di tenuta acqua aria e vento, nonché eliminare i ponti termici. Non sono stati valutati i prodotti singolarmente, i quali offrono ampie garanzie prestazionali, ma l'insieme dei materiali nel sistema. Sono stati provati diversi tipi di giunto primario e secondario, combinati alle diverse tipologie di serramento in legno, alluminio

e PVC allo scopo di coprire le più svariate esigenze strutturali e costruttive. SWS un sistema semplice, versatile e sicuro e certificato.

L'esempio di nodo serramento parete su legno con telaio ad L montato in battuta mostra come realizzare il giunto primario e secondario utilizzando i prodotti della gamma SWS. Giunto primario: Flexifoam, garantisce flessibilità ai movimenti ed assenza di fessurazioni nel tempo. Folienband esterni: garantisce impermeabilità all'acqua, ma permeabilità al vapore acqueo. Folienband interni: chiude l'ingresso al vapore acqueo nel giunto. Entrambi i nastri



sono incollati e sigillati alla parete con Soudaseal 215LM. Giunto secondario: Soudaband PRO BG1 garantisce la tenuta in battuta tra telaio e controltaio. Flexifoam applicata tra i due nastri, garantisce un ponte termico di elevate prestazioni evitando spiacevoli effetti di formazione di condensa intorno al serramento. Il sistema di posa SWS è marchio registrato. Garantisce la posa dei serramenti con un sistema di prodotti certificato.



Per la prima volta a COLFERTexpo 2013: ottimo risultato di consensi

La partecipazione di USAG a COLFERTexpo 2013 ha coinciso con la decisione della direzione di COLFERT di inserire il marchio USAG all'interno della propria gamma di prodotti, valutando la qualità, l'ampiezza di gamma e i servizi offerti da USAG: aspetti fondamentali per ritenere USAG fornitore "d'eccellenza" da ricomprendere tra i fornitori partner.

In questo senso, essere presenti a COLFERTexpo 2013 è stato fondamentale per presentare

USAG a tutti i clienti finali: la perfetta organizzazione dell'evento, l'affluenza del pubblico curioso e attento e il supporto dei venditori e di tutti i collaboratori ci hanno permesso di dialogare con i visitatori e presentare il nostro marchio e i nostri prodotti.

Il binomio USAG-COLFERT si è rivelato vincente: l'affluenza allo stand, l'interesse e l'attenzione dimostrata verso il prodotto e le vendite ottenute in fiera hanno ripagato gli sforzi fatti per



essere presenti con attività mirate per i visitatori della manifestazione.

Un ringraziamento particolare va a tutto lo staff della COLFERT per la professionalità dimostrata nell'organizzazione dell'evento e la cura dei dettagli e dei rapporti con i fornitori e, soprattutto, per aver creduto in USAG. A tutti, ora, l'invito a visitare il punto vendita COLFERT per vedere la nuova esposizione di utensili USAG e "toccare con mano" la qualità dei nostri prodotti.



Flessibilità e proposte universali dal belgio alla marca trevigiana

XINNIX è una solida realtà belga che sviluppa e produce sistemi di chiusura per porte interne.

Gli elementi di costruzione progettati da Xinnix, grazie alla loro flessibilità ed allo sviluppo di sistemi universali per un numero massimo di applicazioni con un numero minimo di prodotti, permettono di creare interni di pregio, eleganti e senza tempo.

E' proprio questa la caratteristica che ha attirato l'attenzione dei visitatori di COLFERTexpo, de-

cretando il successo della prima partecipazione dell'azienda belga alla manifestazione trevigiana. L'elasticità produttiva, la capacità di rispondere pienamente alle richieste tecniche ed estetiche del mercato italiano nel pieno rispetto delle abitudini di architetti, progettisti e serramentisti, ha permesso di far conoscere infatti ai visitatori una gamma innovativa di prodotti universalmente applicabili in combinazione con gli elementi della porta standard.





La schermatura solare. Comfort per tutto l'anno



Proteggere dalla luce e dalla pioggia con un'unica soluzione? Ora è possibile, grazie alla tettoia **Waterproof**.



*La massima libertà di progettazione di **Waterproof** per mezzo dei suoi sistemi modulari permette di creare coperture di ampie dimensioni senza rinunciare ad estetica e prestazioni ai massimi livelli*

Presentata in aprile durante la sesta edizione di COLFERTexpo come novità 2013 presso lo stand COLFERT, **Waterproof** è una speciale tettoia, ideale per ombreggiare e proteggere terrazze, patii, giardini, posti auto con una marcia in più: la versatilità della sua peculiare struttura a lamelle frangisole, orientabili con un angolo da 0 a 90°, permette infatti sia di chiuderla completamente, sfruttandone il confortevole ombreggiamento, sia di lasciar filtrare in modo modulabile la luce solare illuminando in modo gradevole gli ambienti sottostanti, sfruttando le diverse possibilità di inclinazione delle lamelle.

L'azionamento della tettoia può essere effettuato manualmente oppure tramite motore.

La struttura di Waterproof è realizzata interamente in alluminio, materiale



Proteggere dal sole e dalla pioggia: **Waterproof**, grazie alla sua struttura, garantisce la massima godibilità degli spazi sottostanti per tutto l'anno.

L'estetica moderna di **Waterproof** e l'ampia gamma di finiture disponibili permette di coniugarla ai frangisole **Warema**, dando espressione alle tendenze più attuali del design.

resistente per eccellenza agli agenti atmosferici, che garantisce la durata nel tempo e la mancanza assoluta di interventi di manutenzione consentendo al contempo la finitura della tettoia con ogni genere di verniciatura, dalle tinte RAL agli effetti legno. Ciascun modulo può avere una profondità max di 6 m ed una larghezza max di 3,2 m, permettendo così di progettare tettoie di dimensioni



W-Tec 3D+

la cerniera a scomparsa
nata per gli interni di design



il design è oggi stabile e duraturo



Con la nuova cerniera W-Tec 3D+ studiata e realizzata da SFS intec, vengono oggi soddisfatte tutte le esigenze connesse alla stabilità funzionale d'apertura e di chiusura nel tempo, della porta di design. W-Tec 3D+ è una cerniera a scomparsa regolabile in altezza, lateralmente ed in profondità, disponibile in tre differenti varianti per soddisfare tutte le esigenze di portata e finitura.

W-Tec 3D+, la garanzia di un risultato duraturo.

made in Italy

Registered design & Patent pending

SFS intec S.p.A.

Tel. 0434 9951
Fax 0434 995201
it.pordenone@sfsintec.biz
www.sfsintec.biz/it

I-33170 Pordenone
Via Castelfranco Veneto 71

SFS intec
Turn ideas into reality

*Particolare aperto/chiuso di una tettoia **Waterproof**, progettata in modulo unico.*

importanti sfruttando la modularità del sistema, accostando ad esempio coperture azionate da motori differenti e quindi indipendenti nella gestione dell'orientamento delle lamelle. Il nome stesso della tettoia, **Waterproof**, esprime una delle caratteristiche che la rendono unica nel panorama delle schermature, ovvero la tenuta all'acqua: la sua capacità di proteggere gli spazi sottostanti dalla pioggia offre ulteriore beneficio e comfort nella fruizione delle aree coperte da **Waterproof**.

Coniungendo le numerose finiture di **Waterproof** all'ampia scelta dei frangisole **Warema**, COLFERT è in grado di offrire una gamma completa di soluzioni per la schermatura solare di ogni abitazione, coniugando estetica, design, tecnologia e funzionalità in totale armonia con stili ed ambienti circostanti.

Il servizio COLFERT

Il personale tecnico specializzato COLFERT è a disposizione per offrire consulenza alla progettazione delle strutture portanti ed all'installazione su strutture già esistenti e per svolgere assistenza qualificata alla posa in opera di **Waterproof**.

*Il comfort di **Waterproof** può essere abbinato ad ogni tipo di struttura, anche in legno, con un gradevole effetto rustico.*

*L'installazione di 2 moduli **Waterproof** permette di creare differenti situazioni di luce per illuminare e proteggere terrazze e patii.*





Faremo di questa
IMPRESA
qualcosa di
straordinariamente
quotidiano.



In esclusiva per i lettori di Colfert Window un'analisi gratuita del vostro sistema informativo:
richiedila tramite QRCode!

Affrontare una nuova strada spesso diventa una vera e propria impresa, soprattutto se si combatte su un campo sconosciuto. Grazie a **Nordest Informatica troverai l'entusiasmo di affrontare nuove sfide**: rinnovare il tuo sistema gestionale con il software **Metodo Evolus** non sarà rischioso, perché disponiamo della competenza giusta per comprendere quel che ti serve e andare oltre, vedere con te le esigenze e il potenziale di crescita della tua attività. Studiamo insieme un piano personalizzato, facciamo del cambiamento un'impresa entusiasmante. È questo che ha portato oltre **200 clienti** a scegliere **Nordest Informatica per il proprio gestionale**, è questo che ci porta a **voler essere al tuo fianco nelle tue conquiste quotidiane**.

Ci hanno scelto:



Soluzioni gestionali per le aziende

www.neinformatica.it - info@neinformatica.it

Tablet, App e PMI: moda o opportunità?

La mobilità per le Aziende che non vogliono (e non possono) rimanere ferme.

Il tema "mobile" occupa una posizione centrale all'interno dei dibattiti tecnologici odierni, ma non per questo è una semplice "moda": si tratta di un tema sentito e strategico, che influenza e condiziona gli investimenti informatici delle imprese italiane.

Perché il Mobile interessa le aziende

Ci sono tre motivi principali:

1. sempre più persone dedicano una parte crescente del proprio tempo ad attività svolte lontano dall'ufficio e dalla postazione di lavoro fissa; queste persone sentono, pertanto, la necessità di accedere a informazioni, applicazioni e relazioni in ogni luogo e momento;
2. si rileva una sempre maggiore esigenza di scegliere gli strumenti più adatti per velocizzare, integrare e sostenere l'integrazione e la collaborazione tra aziende o organizzazioni (B2B);
3. la mobilità diventa sempre più rilevante anche nella gestione della relazione con i clienti finali (B2C); la multicanalità nell'interazione azienda-cliente è ormai un fenomeno di massa, con un'esperienza di ricerca di informazioni o di acquisto che si svolge per via digitali e tradizionali in maniera sempre più integrata e interscambiabile.

Quindi...

Nelle aziende il mobile si traduce concretamente nell'utilizzo dei tablet, che con i loro schermi multi touch agevolano l'adozione e l'utilizzo di soluzioni informatiche mobili a supporto dei processi di business, prime fra tutte le applicazioni sviluppate ad hoc per essere utili all'azienda in uno dei tre ambiti appena esposti (cioè la riduzione dei costi, la semplificazione di determinati flussi o processi interni e/o esterni, il rapporto con il cliente e la commercializzazione). È chiaro, pertanto, che le soluzioni mobile danno alle aziende la possibilità di generare nuove fonti di fatturato, o fatturato addizionale su prodotti già esistenti, au-



mentare la produttività del personale, avere visibilità in tempo reale sull'andamento del business, migliorare la qualità delle informazioni di mercato in loro possesso.

E le PMI?

Secondo la ricerca 2013 dell'Osservatorio Mobile Device & Business App della School of Management del Politecnico di Milano, tra le grandi aziende due imprese su tre hanno già fornito ai manager dispositivi tablet, mentre il 35% utilizza già le mobile app. Le PMI, al contrario, procedono molto più lentamente, anche se una su tre ha adottato i tablet, fornendoli, nel maggioranza dei casi (63%), alla forza vendita. Lo stesso vale per le mobile app: solo il 25% le ha introdotte a supporto dei processi di business, ma il 6% lo farà a breve termine e il 21% ne sta valutando l'introduzione a medio/lungo termine. Nelle PMI che hanno già introdotto app o lo faranno a breve, le più diffuse sono le soluzioni a supporto della forza vendita (17% del totale delle PMI italiane), seguite da quelle a suppor-

to delle attività sul campo, specialmente di manutentori (11%).

Il Mobile secondo COLFERT

Ma se gran parte delle PMI italiane è ancora piuttosto lontana dal cogliere i vantaggi legati alle tecnologie *mobile*, sia in termini di dispositivi che di app, COLFERT si trova in una posizione nettamente diversa, dimostrando di voler e saper cogliere questi benefici. Fiore all'occhiello dell'azienda, la app catalogo digitale e raccolta ordini per iPad è diventato ormai uno strumento indispensabile per la forza vendita COLFERT e un asset molto apprezzato dalla direzione: sviluppato da Net-prime srl, la app permette di sfogliare su tablet il catalogo prodotti, integrato al software gestionale dell'azienda e per questo sempre aggiornato, permettendo in oltre di effettuare l'ordine in tempo reale direttamente dal dispositivo. Semplificazione dell'operatività quotidiana, velocizzazione dell'evasione dell'ordine, innovatività del servizio: anche questo rende una PMI una realtà di successo.

punto di vista di...



I pannelli per portoncini in legno HausTürenRing si fanno in 3: **l'Originale**, il **Variabile** e **l'Esclusivo** a servizio del serramentista.



IL PANNELLO "HAUSTÜR" L'ORIGINALE

- Telaio in acciaio a **forma "U"**, verniciato antiruggine, saldato a tutti i quattro angoli con rinforzo nel lato serratura
- Kit di montaggio **brevettato**
- Spessore 68 mm, **altezze fino a 248 cm** disponibili a magazzino COLFERT
- Possibilità di realizzazione del Vostro marchio CE



IL PANNELLO "OBJEKT VARIABEL"

- Telaio in acciaio **piatto**, verniciato antiruggine, saldato a tutti i quattro angoli con rinforzo nel lato serratura
- Spessore 68mm, **altezze fino a 228 cm** disponibili a magazzino COLFERT. **NEW!**
- Possibilità di realizzazione del Vostro marchio CE
- **Ottimo valore termico**



IL PANNELLO "EXKLUSIV"

- **Superficie in Tricoya**
- **Resistenza eccezionale**
- **Ottimo valore termico**
- **Risparmio di peso**
- **Lati serratura e cerniere intercambiabili**
- **Prezzi invariati per altezze fino a 240 cm**





a cura
di Daniele
Zanato

vetrina delle novità

HOPPE

HOPPE lancia la martellina New York con quadro a lunghezza variabile

L'esistenza di diversi tipi di profilo per finestre in alluminio, legno e resina corrisponde all'esigenza di quadri della lunghezza adeguata. Ciò rende necessarie martelline DK con quadri di diverse lunghezze, con conseguenti disagi e notevoli costi di gestione. Una sola martellina DK per diversi profili è la soluzione HOPPE che permette di avere a magazzino la risposta adeguata per molteplici esigenze: la martellina DK con quadro a lunghezza variabile adegua la sua sporgenza alla profondità del profilo della

finestra grazie ad una molla di compressione applicata all'interno della martellina stessa, la quale spinge gradualmente il quadro facendolo entrare perfettamente in sede.

La martellina DK Secustik® con quadro a lunghezza variabile copre una profondità fino a 10 mm, e perciò può essere installata su finestre con profili di diversa sezione, con un potenziale di risparmio evidente.

Il quadro a lunghezza variabile viene impiegato per la prima volta con la martellina DK Secustik® modello New York, di serie nella versione da 32 a 42 mm (sporgenza quadro) incluse due coppie di viti.



GEZE ITALIA

GEZE festeggia 150 anni con importanti novità



GEZE leader nei sistemi di controllo, automazione e sicurezza di porte e finestre festeggia 150 anni di attività lanciando nuovi attuatori a catena.

GEZE Slimchain.

Per finestre a vasistas, sporgenti, battenti, in legno, PVC e alluminio, in superficie ed incassato, corsa 300, 500 e 800 mm., per la ventilazione naturale e l'evacuazione fumo e calore secondo EN 12101-2. Velocità regolabile. Versione Solo e Syncro fino a 3 attuatori senza centraline supplementari. Tempo di apertura < 60 secondi. IP 40 III. Facile e veloce da installare. Disponibile il configuratore GEZE Wincalc.

GEZE Powerchain.

Per finestre pesanti e di grandi dimensioni, lucernari, cupole, vasistas, a sporgere, a battente in legno, PVC, alluminio. Corsa 600, 800 e 1.200 mm (configurabili), per la ventilazione naturale e l'evacuazione fumo e calore secondo EN 12101-2. Versione Solo e Syncro fino a 3 attuatori senza centraline aggiuntive. Basso consumo di corrente. Tempo di apertura massima ampiezza < 60 secondi. Facile e veloce da installare e da utilizzare. Disponibile il configuratore GEZE Wincalc.



FAC

Nuova linea di cardini a fissaggio rapido



Impiego

Cancelli pedonali in ferro.

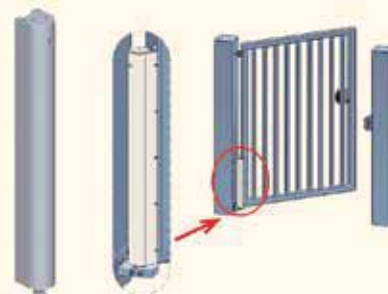
Dati tecnici

Misure M18, M20, M22.

Con alette o con cavallotto a saldare.

FAC

Chiudiporta oleodinamico per esterni



Impiego

Cancelli pedonali in ferro.

Dati tecnici

Portata consigliata massimo kg 80.

Applicazione all'interno del tubo o all'esterno.

GEZE ITALIA

Dispositivo di apertura OL 320



Impiego

Per finestre rettangolari con un peso massimo di kg 250.

Dati tecnici

Apertura di mm 320. Per ante di larghezza massima mm 1200, con due bracci fino a mm 2400.

BBC srl

ORIENTA, avvolgibile a stecche orientabili



Dati tecnici

In alluminio estruso. Movimentazione manuale con puleggia o motorizzata. Larghezza fino a mm 3000. Vari colori RAL e tinte legno. Peso del telo kg 10/mq.

CISA

Nuovi incontri regolabili



Impiego

Per profili in alluminio serie porta

Dati tecnici

Eliminano il lasco che si viene a creare nello scrocco con i classici incontri. Regolazione laterale di mm 2,5.

Tenuta della contropiastra fino a kg 180.

Regolazione spessore da 4,5 a 10 mm.

ISO-CHEMIE

ISO-BLOCO ONE, nastro di guarnizione poliuretanic



Impiego

Per l'isolamento di fughe tra telaio di porte/finestre e controtelaio o muratura.

Dati tecnici

Isolamento acustico (45 db), termico, contro il vento, tenuta alla pioggia (1000 Pa). Coefficiente di permeabilità = 0.

Colore nero. Idoneo per casa passiva.

DE FAVERI

Controtelaio C1 Super

Impiego

Controtelaio con pellicola applicata per proteggere il controtelaio dagli schizzi d'intonaco, rasatura e colore.

Dati tecnici e vantaggi

- Di facile rimozione, lascia la superficie piana, priva di grumi, per garantire il perfetto appoggio dell'infisso.
- Fa risparmiare tempo evitando operazioni di pulizia, lavoro lento e noioso; lascia la superficie pulita per l'applicazione dei prodotti sigillanti.
- Risultato: veloce, economico, facile, unico nel suo genere.



GRUPPO ESSE

SICURBLIND, grata motorizzata di sicurezza blindata a scomparsa



Impiego

Sistemi antintrusione per edifici privati e pubblici come negozi, banche, uffici, ecc.

Dati tecnici

Si possono integrare nel monoblocco avvolgibile, zanzariera e oscuranti. Classe 4 di sicurezza. Misura massima 3000x3000.

TORRESAN

TRIX soglia telescopica a taglio termico



Impiego

Per serramenti in legno di varie tipologie, interasse mm 13 e mm 9.

Dati tecnici

Colore anodizzato argento e corredata di tappi sottomontante. Asta da mt 6.

DAL POZZO PIERANGELO

SCORREGOLO, fissaggio per stipiti



Impiego

Per il montaggio degli stipiti su controtelai per porte a scomparsa.

SAVIO

Oblò monoblocco basculante

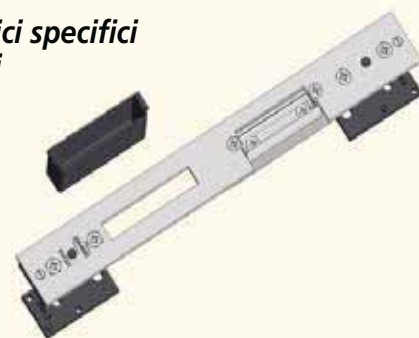


Dati tecnici

In alluminio pressofuso.
Vetro da mm 3 a 19 mm.
Disponibile nelle misure da mm 400/500/600/700/800/900/1000/1000/1200 di diametro.
Vasta gamma di colori. Disponibile anche una versione fissa per porte da mm 200 o 400 con vetro 8/12 mm.
Per porte con spessore da mm 34/38.

OMEC SERRATURE

Incontri elettrici specifici per vari profili



Impiego

Per serrature ad ingranaggi con catenaccio avanzante.

Dati tecnici

Piastra frontale in acciaio inox.
Regolazione orizzontale e verticale.



Adattabile! Martellina New York con quadro a lunghezza variabile

Una sola martellina DK per diversi profili. La martellina DK Secustik® con quadro a lunghezza variabile copre una profondità variabile fino a 10 mm, e perciò può essere installata su finestre con profili di diversa sezione. Naturalmente è anche certificata RAL ed è coperta dalla garanzia HOPPE di 10 anni sulla funzione.

Abbisogna di ulteriori informazioni? Richieda semplicemente la nostra documentazione aggiornata oppure ci visiti sul nostro nuovo sito.



per tutte le
maniglie e martelline