



COLFERT

Punto d'incontro per i professionisti del serramento

Gentili clienti e fornitori,

il nostro lavoro, come sapete, richiede un grande impegno costante per rendere la nostra organizzazione sempre più dinamica e pronta alle esigenze di un mercato estremamente movimentato.

La definizione e il raggiungimento di obiettivi importanti comportano delle scelte che toccano anche i sentimenti più profondi. Prendere la decisione di chiudere la filiale di Casarsa è stato per noi doloroso dopo il lavoro svolto per far sì che questa realtà decollasse.

La filiale di Casarsa, grazie all'impegno del suo responsabile Enrico Piovesan e dei suoi collaboratori ha conseguito fatturati di grande prestigio in Friuli, senza mai ricorrere allo svilimento dei prezzi e operando con grande professionalità.

Nel tempo però, ci siamo resi conto che la nostra missione di dare sempre il massimo al cliente in termini di affidabilità nella consegna e ricerca di prodotti innovativi, ci chiedeva di unire le energie per essere realmente perseguita.

Abbiamo così deciso di riunirci tutti nuovamente nella sede principale di Treviso, per raggiungere quelli che per noi sono obiettivi di enorme importanza:

- Dare il servizio COLFERT express 48 nelle province di Udine, Gorizia, Trieste e Verona (da subito)
- Investimento e implementazione del settore alluminio (da gennaio 2005);
- Creazione del catalogo cartaceo ed elettronico (entro la fine del 2006);
- Creazione della nuova sede (entro il 2010);

Oltre a questi aspetti, il nostro impegno riguarderà inoltre:

- Ottimizzazione delle scorte di magazzino per evitare le rotture di stock;
- Costante miglioramento dell'area extranet che consentirà di ordinare il materiale in modo rapido e sicuro;
- Organizzazione di COLFERTexpo 2005, la fiera del Nord-Est nel settore del serramento.

Tutto il team COLFERT rinnova la sua sfida per essere sempre più il Vostro partner nei prossimi decenni.

Colfert srl
Daniele e Mirco Zanato



COLFERT

EXPRESS 48

Ordinato. Consegnato!

Cominciamo subito usando il passato, il primo obiettivo era quello di dare a tutte le province del Friuli Venezia Giulia un servizio migliorativo rispetto al precedente. Obiettivo già raggiunto, visto che dal 27 settembre siamo in grado di consegnare a tutti i nostri clienti di Gorizia, Trieste e Udine, entro le 48

ore successive, tutto il materiale che abbiamo disponibile in casa, se ordinato entro le ore 12,00.

Questo servizio va naturalmente ad aggiungersi al COLFERT express 24 che già ricevono le province di Belluno, Padova, Treviso, Venezia, Vicenza e Pordenone.



EDILEGNO

Primo Incontro Tecnico Formativo Gruppo Installatori Porte, Finestre e Scale.

Gentili clienti,
ci rivolgiamo alla Vostra cortese attenzione a nome del Gruppo Installatori Porte, Finestre e Scale, recentemente costituitosi nell'ambito di Edilegno, l'associazione di Federlegno-Arredo che raggruppa i produttori di porte, finestre, scale, pavimenti e strutture in legno. Il gruppo ha evidenziato tra le sue attività peculiari, quella di operare per qualificare e tutelare le fasi di installazione di questi prodotti, instaurando un migliore e più corretto rapporto con i fornitori e per una maggiore soddisfazione del consumatore finale.

Le attività prioritarie sulle quali si sta concentrando il gruppo stesso sono:

- realizzare un manuale sulla posa che possa essere utilizzato anche da progettisti, architetti e periti, nel quale

saranno coinvolti anche rappresentanti di ANCE, ASSOVETRO e FEDERCHIMICA, per le parti di loro specifica competenza;

- organizzare incontri tecnico/formativi sul territorio su tematiche specifiche legate alla posa (strumenti, materiali, ecc.) e al corretto utilizzo delle normative esistenti;
- riconoscimento della categoria: istituire nell'ambito del gruppo, un patentino, che possa essere attribuito all'installatore in possesso dei requisiti, che dovranno essere stabiliti con la collaborazione dei enti/istituzioni esterne;
- realizzare la scheda prodotto sul manufatto posato.

Noi di COLFERT abbiamo voluto essere tra i promotori dell'iniziativa che vede realizzarsi il Primo Incontro Tecnico Formativo.

Sabato 30 ottobre 2004 alle ore 10,30 presso l'Hotel Terme Petrarca

Piazza Roma, 23 • 35036 Montegrotto Terme (PD) • Tel 049 8911744

ore 10,15	<u>Welcome coffee e registrazione dei partecipanti</u>
ore 10,30	<u>Saluto ai partecipanti e apertura dei lavori</u> <i>Andrea Negri (Presidente Edilegno)</i>
ore 10,45	<u>Illustrazione delle finalità del Gruppo installatori porte, Finestre e Scale di Edilegno e delle attività in atto</u> <i>Fabio Sgarzi (Cons. Inc. Gruppo Installatori Porte, Finestre e Scale)</i>
ore 11,00	<u>Normativa di settore:</u> <ul style="list-style-type: none"> • applicazione della norma UNI 10818 "Linee guida per la posa in opera" • problematiche inerenti la compilazione e il rilascio della scheda prodotto secondo i nuovi disposti legislativi (circolare 03/08/2004 Ministero delle attività produttive) <i>Rita D'Alessandro (Responsabile Normativa Edilegno)</i>
ore 12,30	<u>Dibattito</u>
ore 13,00	<u>Buffet</u>
ore 14,00	<u>Responsabilità del posatore e/o del venditore.</u> <u>Un'applicazione particolare: la garanzia in favore del consumatore</u> <i>Filippo Cafiero (Avvocato)</i>
ore 15,30	<u>La marcatura CE dei serramenti</u> <i>Rita D'Alessandro (Responsabile normativa Edilegno)</i>
ore 16,30	<u>Dibattito</u>
ore 17,00	<u>Chiusura lavori</u>

Per esigenze organizzative la Scheda di adesione deve essere cortesemente inviata via fax entro il 25 ottobre 2004 alla Segreteria Edilegno, ai seguenti recapiti:

Edilegno • Federlegno-Arredo
Foro Buonaparte, 65
20121 Milano
Tel 02 80604364 (322)
Fax 02 80604392
edilegno@federlegno.it

Scheda di adesione da inviare via fax: 02 80604392

SI parteciperò all'incontro

Nome e Cognome

Azienda

Indirizzo

Tel

E-mail

Firma

SIEGENIA AUBI®

SOLUTIONS INSIDE

Il rapporto tra COLFERT e SIEGENIA-AUBI è sicuramente quello più giovane, in quanto è cominciato solo nel 2002, ma l'unione di intenti di due aziende con grande esperienza ha dato subito i suoi ottimi risultati, tanto che gli obiettivi fissati nei primi tre anni sono stati raggiunti già nel 2003.

La storia di SIEGENIA-AUBI e la sua solidità, ne fanno l'azienda più importante nel settore delle chiusure per infissi, questo grazie anche all'acquisizione di AUBI, che l'ha resa in fatto di numeri la prima nel settore del serramento.

Tecnica e innovazione sono tra gli obiettivi principali che l'azienda vuole trasmettere in un mercato che sta abbandonando il prodotto di basso prezzo per offrire sempre più qualità e servizio.

ERNESTO VOLPATO

Gestione magazzino

Ernesto è tra le forze più giovani in azienda, ma con i suoi 22 anni appena compiuti è anche una tra le persone più affidabili e competenti. Persona generosa e seria, è diventato anche per i suoi colleghi più anziani un punto di riferimento sul quale poter contare e al quale vengono affidati incarichi di precisione ad occhi chiusi. Conosce il magazzino e i suoi articoli a memoria ed è praticamente instancabile. I suoi hobby come i suoi coetanei sono la musica, i motori e... le amicizie.



CHIARO SCURO AUTOMATISMI

Dopo molte ricerche di produttori di motorizzazioni per scuri, ci siamo affidati all'azienda CHIARO SCURO di Trento che ha dimostrato affidabilità, flessibilità e sicurezza nella realizzazione di automatismi per oscuri alla vicentina, alla padovana, ad impacchettamento e scorrevoli. I

nostri agenti hanno a disposizione varie campionature per poterVi fare delle dimostrazioni presso le Vostre aziende.



PBA PROGRAMMA 200C

Presentati i nuovi maniglioni in acciaio inox AISI 316L con serratura incorporata. Ideati e progettati per creare privacy negli spazi separati da porte in vetro, non ne alterano l'aspetto perché evitano l'utilizzo di serrature a vista. Assecondano ogni predilezione estetica, bloccando le porte con la chiave oppure con la combinazione chiave/pomolo. Di serie tutti i maniglioni sono dotati di cilindro di sicurezza con chiave piatta. Su richiesta possono essere forniti impianti speciali. Disponibile nelle versioni acciaio lucido e satinato.



PROMOZIONE SILICONE

Per tutto il mese di ottobre potrai scegliere tra la vasta gamma di siliconi presenti nel nostro magazzino e ricevere in omaggio alcune tra le pistole professionali MK.



In omaggio acquistando
75 cartucce di silicone

In omaggio acquistando
150 cartucce di silicone

In omaggio acquistando
250 cartucce di silicone

PROMOZIONE TURBOVITI

Più ne acquisti e più ne riceverai in omaggio, chiedi ai nostri agenti, non perdere questa occasione.



COLFERT

Due nuovi ed utili strumenti per i nostri clienti

Come accennato nella prima pagina dal prossimo gennaio cominceremo a costruire il nostro catalogo, ma nel frattempo abbiamo realizzato due depliant che presentano elegantemente due tipologie di prodotti, che fanno parte dell'ampia gamma del pronto consegna.

Il primo riguarda la gamma di siliconi, sigillanti e ancoranti. Ben quarantacinque articoli suddivisi in otto diverse categorie, una gamma colori pronti a magazzino che oggi siamo in grado di offrire e presentare in modo chiaro e preciso per evitare qualsiasi incomprensione e perdita di tempo.

Il secondo catalogo, invece, riguarda i corrimano di successo della serie Venetia. Lo abbiamo voluto ripresentare con una grafica e una chiarezza di immagini e articoli che eliminino tutti i possibili dubbi sulla qualità del prodotto.

I nostri agenti sono naturalmente a Vostra disposizione, per consultare assieme questi strumenti e trovare con Voi il "punto d'incontro".

