

Saluti

Cari lettori di COLFERTnews

eccoci con l'ultima uscita del 2007, 12 mesi durante i quali COLFERTnews ci ha accompagnato con 5 numeri.

Un anno intenso, come sempre, ma non perché giunti alla fine, diminuiamo il nostro entusiasmo e la voglia di migliorarci.

Lo capirete sfogliando questa newsletter, dove scoprirete ben sei novità tecniche nel settore. Una pagina dedicata ad uno dei nostri partner di primaria importanza, l'OTLAV, con la quale da quarant'anni collaboriamo in maniera più che professionale, progettando e realizzando assieme nuovi articoli, pensati su misura per voi clienti. Le foto e le esperienze di viaggi che ci consentono di arricchire le nostre competenze e quelle dei clienti che ci seguono con tanta passione in questo mondo dell'infisso sem-

pre più all'avanguardia. Una pagina dedicata alla qualità e a chi, come Ornella, ci aiuta a perseguirla giorno per giorno con competenza. Non ultima, la foto che esprime tutto il nostro entusiasmo verso un futuro con voi.

Vi auguriamo di cuore che queste feste natalizie possano portarvi tutto ciò che desiderate e vi diamo la lieta notizia che non appena rientreremo vi comunicheremo la nuova meta per il viaggio COLFERT 2009.

Buon Natale a tutti voi e felice anno nuovo.

COLFERT spa
Daniele e Mirco Zanato

I volti nuovi di COLFERT

Poker d'assi per accrescere il team di COLFERT

Il 2007 ha segnato l'entrata in gioco di un nuovo consulente per l'area di Pordenone e dell'alta trevigiana: **Stefano Artich**, 41 anni, persona di grande competenza ed affidabilità, segue per COLFERT i clienti specializzati nella produzione di infissi in ferro, alluminio e PVC. Sono in molte le aziende che già lo conoscono e apprezzano ogni giorno il suo servizio di consulenza specialistica.

Il 2008 vedrà l'entrata in campo di un nuovo consulente. **Stefano Poli**, giovane agente della zona di Verona, ha al suo attivo una solida esperienza in forza ad un importante gruppo di distribuzione; la sua disponibilità ed il suo entusiasmo verso questa nuova avventura sono una garanzia di crescita per questo professionista che siamo lieti di accogliere nel team COLFERT.



Un caloroso ben tornato a **Stefano Tosatto**, già in forza alla squadra COLFERT da oltre sei anni. Dopo una breve parentesi presso una realtà aziendale del medesimo settore commerciale di COLFERT, siamo lieti di accoglierlo nuovamente nel nostro team dove ricopre attualmente il ruolo di consulente presso l'ufficio vendite.

La vendita al banco presso la sede COLFERT ha acquisito quest'anno una figura dotata di grande cortesia, professionalità ed eclettismo: diamo il benvenuto a **Claudio Zanin**, che ha portato in COLFERT l'esperienza di oltre dieci anni trascorsi come responsabile di vendita presso una grande catena di elettronica, e la cui competenza nel settore della ferramenta permette ogni giorno ai nostri clienti di risolvere piccoli e grandi problemi.

Ornella Nicoletto

Responsabile Qualità per COLFERT

Presente in COLFERT fin dal 1994, inizialmente operante in amministrazione, dal 2004 riveste la duplice funzione di responsabile qualità e del personale. La sua formazione in ambito giuridico, a livello scolastico e professionale e la sua capacità di organizzare con precisione i processi aziendali le hanno permesso di perseguire ed implementare il sistema qualità di COLFERT ottenendo nel luglio 2005 il certificato ISO 9001:2000. Abbiamo rivolto alcune domande sul significato di qualità ad Ornella Nicoletto.

Cosa ha comportato fattivamente "gestire la qualità" in un'azienda come COLFERT?

Nella messa a punto del sistema, abbiamo analizzato e riorganizzato tutte le attività svolte in COLFERT e per ciascuna di esse sono state definite una o più procedure documentate, che definiscono i responsabili e le sequenze operative.

Qual è l'orientamento che l'azienda ha inteso dare al proprio programma qualità?

Insieme a Daniele e Mirco Zanato abbiamo dimostrato fin da subito il nostro impegno nello sviluppo e nella messa in atto del sistema di gestione per la Qualità, nonché del miglioramento continuo della sua efficacia. In particolare l'impegno della Direzione è finalizzato a:

- comunicare a tutta l'azienda l'importanza

della qualità come strumento di risposta alle richieste del cliente;

- fissare la Mission aziendale ed i principali obiettivi diffondendoli a tutti i livelli attraverso la pianificazione, la comunicazione, il coinvolgimento e la delega;
- assicurare la disponibilità di risorse idonee al corretto andamento delle attività;
- valutare periodicamente l'efficacia e l'adeguatezza del sistema qualità attraverso il riesame e le verifiche ispettive interne a cadenza annuale.

Tutte le attenzioni sono focalizzate sui clienti assicurando che le loro esigenze siano soddisfatte sia attraverso incontri/contatti con essi, sia mediante la verifica della "Soddisfazione del cliente" con l'elaborazione di appositi questionari.

Qualità delle risorse interne ed esterne all'azienda: un traguardo raggiungibile? Con quali strumenti?

Senza dubbio i risultati che COLFERT è riuscita ad ottenere in questi anni sono frutto soprattutto delle competenze richieste al personale dell'azienda in termini di requisiti di formazione scolastica, professionale, di esperienza precedente e di continuo addestramento: infatti la conoscenza delle competenze e dei ruoli che ognuno deve soddisfare permette alla squadra di operare con metodo e soddisfazione.

E' sicuramente motivo di orgoglio poter guar-



dare al giorno d'oggi tutto il panorama delle risorse umane presenti alla COLFERT e cogliere come esse siano ben inserite nelle loro funzioni e mansioni.

Nel definire le linee guida della Qualità aziendale, COLFERT si avvale della consulenza esterna della Dottoressa Paola Franz che ricopre anche il ruolo di valutatrice del sistema per la qualità.

Le chiediamo infine un bilancio sui risultati finora ottenuti e sugli obiettivi futuri.

COLFERT ritiene fondamentale conseguire il continuo miglioramento della Qualità per soddisfare i bisogni della clientela, ed intende perseguirlo attraverso:

- riduzione dei tempi di trasporto per le consegne, affidando a professionisti seri il servizio;
- anticipazione delle richieste del cliente, proponendo tutte le novità del mercato;
- costante comunicazione con il cliente tramite web, newsletter e COLFERTexpo;
- formazione sulle normative del settore attraverso il Laboratorio COLFERT e sull'utilizzo del Catalogo Elettronico;
- forte implementazione del portale Extranet;
- progettazione della nuova sede per lo sviluppo di un magazzino più disponibile e funzionale.

TOPP

Attuatore a cremagliera T 50

Caratterizzato da un design geometrico e rigoroso, il nuovo attuatore a cremagliera T50 trova naturale applicazione nell'automazione di cupole, lucernari e serramenti a sporgere che richiedono l'uso di uno, due o tre punti di spinta; è ideale nei casi di esigenze di ventilazione naturale in ambienti industriali, grazie al competitivo rapporto qualità prezzo. Disponibile in 2 versioni,

corsa massima 320mm e 500mm, l'attuatore è di installazione semplice e veloce sul serramento, grazie ad un sistema innovativo che prevede il fissaggio della staffa basculante lungo le corsie del corpo macchina tramite una pinza dentata (con regolazione del fine corsa a passi di 2mm); altrettanto immediato il collegamento tra i punti di spinta, tramite barra di trasmissione esago-



nale da inserire nei corpi macchina da collegare. La lunghezza massima della barra è 2500mm e il movimento tra corpo motorizzato master e corpo a trascinamento slave è fluido e regolare anche in presenza di eventuali disassamenti.

AMB ZANZARIERE

Zanzariera Wiki da incasso

È stata appositamente studiata in esclusiva per COLFERT da AMB la nuova zanzariera WIKI, con montaggio a ridosso o ad incasso, presenta una squadretta universale per il montaggio sia laterale che frontale; i particolari fori asolati permettono un'efficiente regolazione della posizione

guida. Disponibile nei colori bianco RAL 9010, Bronzo e Metalwood; per la versione in ROVERE GOLD è presente il rivestimento pellicolato impermeabilizzante Renolit, un marchio tedesco che garantisce alta qualità da oltre 60 anni.



COLFERT

Soglia Termica COLFERT



Da oggi entra a far parte della gamma a marchio COLFERT la nuova soglia bassa a taglio termico (12mm), alta (27mm) o a mantovana.

La soglia a taglio termico può essere montata

mico per alzante scorrevole: sarà disponibile nello schema "A" (anta apribile + anta fissa), nello schema B (entrambe le ante apribili) con guida superiore ridotta

non solo nel serramento in legno; le dimensioni contenute (H26mm), la facilità di montaggio, la maggior tenuta agli agenti atmosferici il rispetto delle normative e la possibilità di assemblare la soglia al telaio in azienda fanno di questo articolo un prodotto adatto a tutte le esigenze produttive, con la garanzia di un prezzo competitivo.

HOPPE

Maniglia Cannes di Hoppe a quadro rapido

Da oggi è disponibile a magazzino COLFERT il nuovo sistema "quadro rapido" per la maniglia Cannes di Hoppe, caratterizzato da un'eccezionale rapidità di montaggio della maniglia: solo qualche manciata di secondi per installarla correttamente e senza il bisogno di attrezzi.

La maniglia Cannes di HOPPE rappresenta un "Nuovo Classico", tecnologico ma semplice,

che unisce ad un'immediata riconoscibilità il suo valore di eccellenza in termini di design, frutto della matita di Giugiaro. Lo studio ergonomico alla base del prodotto, con una sezione smussata all'interno che facilita la prensilità della maniglia grazie alla sua particolare impronta, garantisce le caratteristiche di praticità, efficienza e modernità che costituiscono uno degli obiettivi primari di HOPPE.



FEIN

Multimaster

Novità in casa FEIN: grazie al movimento oscillante e alla grande versatilità di applicazione



degli accessori, il nuovo MULTIMASTER si presenta come un utensile speciale estremamente versatile e preciso, perfetto per tutti i lavori professionali di ristrutturazione, rinnovo e riparazione. Per fare solo un esempio, con MULTIMASTER è possibile rimuovere con estrema facilità eventuali residui di stucco dagli infissi con la lama da taglio segmentata in metallo duro, così come distaccare il vetro senza alcun rischio di romperlo.

Ecco in sintesi i vantaggi di MULTIMASTER: Maggiore rapidità - risparmio di tempo grazie

al dispositivo a cambio rapido QuickIN che consente di sostituire gli accessori con molta facilità senza alcun ausilio di chiavi di servizio.

Maggiore comodità - l'inserto Softgrip consente una presa ottimale per lavorare in sicurezza senza fatica

Maggiore robustezza - utensili e accessori sono contenuti in una robusta valigetta di plastica, fissati in apposite sedi e ottimamente protetti.

Maggiore flessibilità - molti accessori innovativi contribuiscono ad ampliarne il campo di applicazione.

SOUDAL

Schiuma Flexifoam

Flexifoam di SOUDAL è la nuova schiuma poliuretana monocomponente, autoespandente, dotata di un adattatore in plastica per l'uso con la pistola per schiuma, che ne garantisce elevata precisione di applicazione. Si tratta di un prodotto estremamente flessibile, ad alto isolamento termico ed acustico, che garantisce un'eccellente adesione a molti tipi di superficie e un'ottima capacità di riempimento e stabilità

successiva all'applicazione.

I suoi impieghi sono molteplici: dalla creazione di schermate termoacustiche, alla sigillatura di porte e finestre e di materiali di isolamento (anche per la costruzione di tetti), senza tralasciare la sua applicabilità in giunti espandenti. Un prodotto eclettico ed affidabile, che permette di portare con sé, in un'unica confezione, un kit completo per la sigillazione e l'isolamento.



auguri

Raffaele Ariano; Stefano Artich; Fernanda Barbaresco; Alberto Berna; Mario Berto; Umberto Bianco; Alessandro Biscaro; Mirco Bonazza; Claudio Borghese; Viviano Borghese; Andrea Borsato; Corrado Cacace; Alberto Camerini; Lorenzo Cardin; Alessandro Cordano; Enrico De Cassan; Luca Donadel; Nicola Facchinato; Andrea Fadel; Gianni Franceschini; Stefano Gobbo; Giancarlo Lubiato; Gianni Marcato; Massimo Morello; Ornella Nicoletto; Mario Paronetto; Mario Piazza; Enrico Piovesan; Stefano Poli; Elena Pozzobon; Loris Prete; Michele Seganfredo; Mauro Sinicco; Moreno Socci; Viviana Surian; Mauro Toffoletto; Stefano Tosatto; Michele Valbusa; Diego Violo; Ernesto Volpato; Simone Volpato; Daniele Zanato; Davide Zanato; Luigi Zanato; Marco Zanato; Mirco Zanato; Silvia Zanato; Enrico Zanatta; Giovanni Zanatta; Francesco Zancanaro; Claudio Zanin; Daniele Zugno; Mauro Zugno.





Cerniere e cardini di fama mondiale

Protagonista a COLFERTexpo con la presentazione delle nuove cerniere BIXACTA e le novità nella linea dei cardini, la OTLAV di Santa Lucia di Piave, fondata nel 1956 ad opera di Angelo Padovan, rappresenta ad oggi il più importante produttore di cerniere per porte a finestre, nella tipologia con gambo di avvvitamento, a livello mondiale. Dopo la fiera per i professionisti del serramento

tenutasi a settembre a Treviso, ad ottobre abbiamo incontrato Ivano Maset, responsabile commerciale di OTLAV, anche in occasione di ZOW di Pordenone. L'orientamento al marketing di OTLAV, infatti, spinge l'azienda ad imporsi con frequenza sul panorama internazionale, grazie alla partecipazione a fiere di grande rilevanza nel campo del serramento e

del mobile. Si presenta perciò molto intenso il calendario di appuntamenti ai quali, nei prossimi mesi, l'azienda sarà presente: a livello nazionale fervono i preparativi per MADEexpo che si terrà a Milano in febbraio, mentre ad aprile lo stand OTLAV sarà presente la manifestazione Fensterbau/Frontale 2008 di Norimberga (Hall 4/4-152).



Bixacta

Bixacta rappresenta il frutto di uno studio che risponde alla necessità di una cerniera regolabile per i portoncini in PVC, rispettando al contempo l'impatto estetico sul serramento stesso. Il risultato ottenuto dal dipartimento di ricerca e sviluppo OTLAV è stato questo nuovo prodotto: una cerniera facile da regolare, grazie alle specifiche peculiarità che derivano da anni di esperienza con la gamma Exacta, ma dal design assolutamente sobrio. Bixacta è disponibile in due versioni: 482

con regolazione verticale e laterale dell'anta rispetto al telaio; mentre la versione 483 consente regolazione verticale, laterale e in profondità dell'anta rispetto al telaio. Disponibile anche per applicazioni sui serramenti in legno.

La regolazione verticale del serramento è effettuabile con l'anta montata, consentendo un'operazione precisa, semplice e rapida, così come la regolazione laterale dell'anta del serramento. Grazie a questa facilità e velocità di messa a punto della cerniera Bixacta, i tempi di installazione sono notevolmente ridotti, consentendo di contenere i costi: si risparmia tempo lavorando in tutta sicurezza. Vedere una cerniera Bixacta installata è senza dubbio un piacere, per la pulizia del design che non ha paragoni sul mercato.

Sapere di aver installato una cerniera OTLAV è una garanzia di affidabilità nel tempo, grazie ad un'esperienza di oltre mezzo secolo nella progettazione e realizzazione di cerniere regolabili.



Ursus

Al fianco della nuovissima BIXACTA ricopre un ruolo d'eccellenza anche EXACTA URSUS, la cerniera regolabile specifica per porte massicce e pesanti, con ante particolarmente ampie. In grado di assicurare un perfetto allineamento, è dotata di tre gambi sul maschio che mantengono nel tempo l'assetto verticale originario della cerniera. La cerniera, inoltre, consente la regolazione verticale dell'anta fino a 4 mm, la regolazione della profondità dell'anta rispetto al telaio e anche la regolazione laterale dell'anta rispetto al telaio. Agendo sul gambo filettato è possibile montare velocemente le parti della cerniera, con l'apposito inserto

esagonale per avvitatori elettrici ed effettuare successivamente la regolazione laterale di precisione con l'apposita chiave a "T". Il passo ampio ed autofilettante garantisce maggiore velocità nel montaggio ed un'ottima tenuta su tutti i tipi di legno. Con la chiave a "T" si può registrare l'altezza del perno, sollevando quindi la parte femmina. Il peso dell'anta viene distribuito uniformemente su tutte le cerniere del serramento.



Una giornata al centro test di Siegenia-Aubi Il valore di un test pre-marcatore CE

Crescere insieme al cliente, dargli la possibilità di verificare il proprio prodotto per comprendere insieme i suoi punti di forza e quelli da rivedere alla luce dei risultati della prova: questi i principi alla base del viaggio a Siegen, ove Siegenia - Aubi, azienda leader nella produzione di ferra-

menta, ha dato la possibilità alla Falegnameria Micheletto di Verona di mettere sotto esame il proprio prodotto con un test di tenuta all'acqua e al vento presso il proprio banco prove sotto la supervisione del sig. Georg Weber, tecnico specializzato in prove finestra con 33 anni d'esperienza al suo

attivo. L'iniziativa, promossa da Nicola Facchinato, direttore commerciale di COLFERT, ha coinvolto anche Paride Zago, socio della Falegnameria Z.V.; Viviana Surian, referente marketing di COLFERT presente in veste di traduttrice negli scambi tra Italia e Germania ed Angelo Germianasi, tecnico di Siegenia Aubi Italia.

Le impressioni riportate da Davide Micheletto e da Paride Zago, produttori di serramenti direttamente toccati dalla tematica "marcatore CE" e "Certificazione energetica", esprimono senza bisogno di ulteriori chiarimenti il valore di questa esperienza.



L'accoglienza al nostro gruppo da parte di Siegenia: il tricolore sventola fiero al vento.



Herr Georg Weber, tecnico del laboratorio prove di Siegenia-Aubi, testa la finestra della falegnameria Micheletto.



Un momento di relax a tavola, con le specialità della cucina tedesca e l'immane strudel di mele.



Davide Micheletto

titolare della Falegnameria Micheletto di Gazzolo D'Arcole (VR)

Prima di esprimere il mio giudizio sui tre giorni trascorsi a Siegen, è doveroso da parte mia ringraziare la COLFERT per avermi dato l'opportunità di partecipare a tale esperienza, affiancandomi persone più qualificate, ad iniziare dal sig. Facchinato Nicola che si dimostra ogni giorno di più persona di grande capacità, competenza, disponibilità ed affabilità; al sig. Germianasi Angelo, tecnico Siegenia disponibilissimo e molto preparato a trovare le giuste soluzioni in ogni evenienza ed infine

alla sig.ra Viviana, persona molto cortese, ottima organizzatrice di eventi ed indispensabile traduttrice di tedesco. Pertanto posso esprimere, senza dubbio, un parere positivo su questa esperienza che auguro ad altri artigiani come me di poter fare. In merito alla visita allo stabilimento della Siegenia posso soltanto dire che sono rimasto colpito dalle dimensioni, dall'organizzazione e dalla tecnologia applicata, a cui fanno seguito la qualità costante del prodotto fornito e le innumerevoli novità proposte. La verifica del mio prodotto effettuata al banco di prova presso la ditta Siegenia è stata utile per capire dove lo stesso andava migliorato prima di essere certificato. Ringrazio ancora la COLFERT perché ho capito che prima di essere il mio fornitore si sta dimostrando sempre di più un ottimo "partner" per un piccolo artigiano come me. Grazie COLFERT.



Paride Zago

socio della Falegnameria Z.V., Giviera del Montello (TV)

La nostra collaborazione con COLFERT dura oramai da 27 anni, da quando nel 1980 è nata la nostra azienda, ma negli ultimi anni si è via via intensificata e coronata a mio avviso con la partecipazione come espositore al COLFERTexpo 2007, dove abbiamo collaborato alla realizzazione di un prodotto senza dubbio particolare come Technology impiegando per la prima volta in Italia il sistema Aeromat di Siegenia-Aubi. Così, quando Nicola Facchinato, responsabile vendite di COLFERT, mi ha proposto di intraprendere un viaggio attraverso l'Europa per raggiungere Siegen e conoscere l'azienda che mi ha dato la possibilità di realizzare un progetto così come l'avevo pensato, ho subito capito che sarebbe stata un'occasione unica di crescita per me e per la mia azienda. Devo dire che quello che più mi ha colpito non è stata la ferramenta, perché la conosciamo tutti molto bene, sappiamo come viene impiegata, ne conosciamo

tutte le varianti e possibilità, eccetera. Quello che più mi ha colpito è stato come viene prodotta: partendo da una scuola professionale all'interno dell'azienda della durata di 3 anni e frequentata da oltre 50 alunni, si arriva ad un laboratorio test dove tra ai più svariati banchi prova non avrei mai pensato di trovare una persona con 33 anni di esperienza in test di ogni tipo sul serramento, quindi un grande investimento sulla professionalità del personale, e soprattutto controllo e sviluppo del prodotto. E mi ha fatto pensare che tutto ciò è proprio quello che manca a noi piccole aziende, che non possono permettersi di testare quando vogliono il proprio prodotto. Ovviamente tutti noi produttori di serramenti pensiamo di fare un prodotto eccezionale o comunque di superare i test per la marcatura CE senza problemi, collocandoci in classi medio alte. In realtà chi lo ha già fatto sa che più spesso di quanto non si possa immaginare i risultati sono deludenti. Questo perché ci siamo sempre fidati delle aziende che producono utensili che ci consigliano un piuttosto che un altro profilo, ma solo alcuni danno la possibilità di testare anche in forma privata il prodotto finito: e questo è oramai indispensabile per evitare sorprese e quindi costi maggiori in fase di marcatura CE.

Un anno all'insegna delle expo per professionisti

Forti del bagaglio di esperienza maturato nell'ultima edizione di COLFERTexpo e motivati dal confronto con realtà fieristiche complementari a quella da poco vissuta insieme al nostro pubblico a Treviso, abbiamo visitato per voi VITRUM 2007 e ZOW 2007.



Il primo evento, "VITRUM - Salone Internazionale specializzato del vetro, dei prodotti trasformati per l'industria, degli impianti e delle macchine per la

lavorazione del vetro" tenutosi dal 3 al 6 ottobre presso la Fiera di Milano RHO, ha celebrato quest'anno la sua XV edizione, registrando un numero di presenze persino più elevato di quelle inizialmente preventivate. Dalle prime stime relative ai visitatori registrati, questa edizione ha segnato un incremento del 3,13% rispetto al 2005. In particolare è stato evidenziato un sensibile afflusso di visitatori stranieri (+ 3,69% rispetto al 2005).

Anche la superficie espositiva ha subito un sensibile aumento (10,5%) e il numero di espositori ha raggiunto quasi 500 stand allocati in quattro padiglioni tematici.

In un clima di grande attenzione al mondo del vetro Pba era presente all'evento con il proprio spazio espositivo in cui ha presentato le sue nuove linee di accessori per vetro. L'azienda di Tezze di Brenta ha proposto una

serie di soluzioni innovative per porte in cristallo e scale / parapetti: il programma BET - balastrate in acciaio inox, e il programma H-GLASS - soluzioni per porte, di cui COLFERT è stata lieta di ospitare un'anteprima a COLFERTexpo 2007.

Un appuntamento importante per far conoscere i nuovi scorrevoli e le serrature della collezione 2007 anche per Metalglas; presente alla manifestazione con uno stand futuristico, Virgilio Bonomi, titolare dell'azienda di Lumezzane, ci ha presentato oltre all'innovativo sistema per pensiline Ecosky anche la nuova linea di serrature e la soluzione a soffietto con impacchettamento centrale, senza guida a pavimento, garanzia di grande valore estetico e di funzionalità.



ZOW 2007 - PORDENONE

Alla visita di COLFERT a Vitrum 2007 ha fatto seguito quella a ZOW 2007 a Pordenone: una sede affatto casuale per la manifestazione dal momento che la città, situata nell'area tra il Friuli ed il Veneto Orientale, rappresenta la culla di due tra i primari distretti produttivi italiani della filiera legno-arredo.

La settima edizione di Zow Pordenone ha registrato oltre 20.000 visitatori, con un incremento complessivo degli ingressi del 9% rispetto alla precedente edizione, e che ha contato sulla presenza di operatori provenienti da 92 differenti Paesi. Oltre 700 gli espositori presenti a Zow, appartenenti a oltre trenta Paesi diversi; di questi, la gran parte proviene ovviamente dall'Europa: sono 150 infatti i produttori continentali; predominano nettamente tra loro le aziende tedesche, presenti con ben 68 nomi.

Proprio all'ingresso in fiera, in posizione visibile e strategica, abbiamo incontrato lo stand di una delle aziende protagoniste a COLFERTexpo 2007, la OMP PORRO, azienda comense specializzata nei complementi d'arredo, che ci ha presentato la nuova collezione 2008;

l'attenzione va in particolare al nuovo rostro, già disponibile per COLFERT: un accessorio dedicato sia alle porte scorrevoli, da applicare tra le singole ante, sia a quelle a battente, da inserire tra anta e telaio. I vantaggi offerti da questo prodotto sono riscontrabili nella



garanzia di complanarità della porta nel tempo e dalla sua funzione di punto di sicurezza supplementare per le porte d'ingresso in legno. Il rostro è regolabile attraverso l'apposita filettatura, ed è disponibile nelle finiture ottone lucido e cromo satinato (altre finiture a richiesta).

Quello che ci ha maggiormente colpito è stato il forte impatto estetico della "formula-ZOW": al di là di una discutibile dislocazione tematica dei padiglioni, per alcuni versi dispersiva, l'ambiente rilassante, l'omogeneità del tipo di presentazione degli espositori e dei loro spazi espositivi; un ambiente di lavoro caratterizzato da un clima vivace ed un'atmosfera molto business-oriented sembrano costituire un mix molto riuscito che piace al pubblico e offre visibilità agli espositori.

